

深圳市瑞凌实业集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-0508

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ■2024 年度业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司瑞凌股份 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 5 月 8 日 15:00-17:00
地点	“约调研”小程序
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：邱光先生 副总裁、财务负责人：潘文先生 董事会秘书：孔亮先生 独立董事：董秀琴女士 保荐代表人：欧阳刚先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 4 月 22 日披露了《2024 年年度报告》。为了让广大投资者进一步了解公司 2024 年度经营情况,公司于 2025 年 5 月 8 日 15:00—17:00 通过约调研平台举办了 2024 年度网上业绩说明会。 主要交流内容如下： 问题 1：公司去年营业收入同比下降 11.73%，但归母净利润却同比上升 49.48%，请问导致营收与净利润呈现反向变动的主要因素是什么？ 董事长、总裁邱光答：您好，感谢您的关注！公司 2024 年度实现营业收入 101,483.72 万元，同比下降 11.73%；实现归属于上市公司股东的净利润 15030.49 万元，同比上升 49.48%，主要原因包括投资收益及公允

价值变动损益等要素的影响。谢谢！

问题 2：请问公司在应收账款管理方面采取了哪些措施，以提高资金回笼效率，保障公司财务状况的健康稳定？

副总裁、财务负责人潘文答：您好，感谢您的关注。在 2024 年度，公司进一步完善了应收账款管理制度及信用额度发放规则与流程。同时在应收账款的日常管理中，公司对国内客户发放信用额度，需评估经销商信用风险，签署授信协议及担保函，对部分国外客户的应收账款购买信用保险；并按月度进行监控及催收，对可能存在逾期的应收账款及时预警。针对逾期的应收账款，公司会安排专人负责清收，必要时通过法律诉讼方式清收。谢谢！

问题 3：公司去年毛利率为 20.78%，同比减少 7.23%，净利率为 14.59%，同比增加 85.05%；请问在毛利率下滑的情况下，公司是通过何种方式实现净利率大幅增长的？

副总裁、财务负责人潘文答：您好，感谢您的关注。2024 年度公司毛利率为 20.78%，同比 2023 年度下降 1.62%。2024 年度公司实现归属于上市公司股东的净利润 15,030.49 万元，同比上升 49.48%，主要原因包括投资收益及公允价值变动损益等要素的影响。谢谢！

问题 4：请问在当前制造业智能化升级的大趋势下，公司如何进一步提升在该领域的市场竞争力，扩大市场份额？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注！公司焊接自动化系列产品包括焊接小车、数字化焊接设备、高效焊接系统、机器人焊接系统集成及大型自动化焊接生产线等。在焊接自动化/智能制造方面，依托公司产品、技术、应用经验、系统集成和项目管理等方面的优势，并通过整合各方资源，具备设计、建造大型机器人自动化焊接生产线的能力，可以为客户设计定制具有智能化、高度自动化及柔性化的焊接生产线。谢谢！

问题 5：高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

副总裁、财务负责人潘文答：您好，感谢您的关注！2024 年度，公司实现营业收入 101,483.72 万元，较上年同期下降 11.73%；实现利润总额 18,707.79 万元，较上年同期上升 59.45%；实现归属于上市公司股东的净利润为 15,030.49 万元，较上年同期上升 49.48%。谢谢！

问题 6：面对市场竞争加剧和行业技术快速发展的挑战，请问公司在产品研发创新方面有哪些规划？

董事长、总裁邱光答：您好，感谢您的关注！公司是一家技术驱动型企业，持续的技术创新是公司的核心竞争优势；公司在电力电子及变频、控制等方面有着深厚的技术积累，拥有 200 多项国家专利。在焊接设备领域，公司拥有国际水准的、部分国际领先的技术，生产的产品已经具备了国际竞争力。公司持续积极研发新技术、新产品，推动新产品面市和老产品升级。“天工”芯片在瑞凌“焊匠”、锐龙“睿智”、小钢炮“金刚”等系列产品上成功应用，瑞凌逆变焊机进入了“芯时代”。同时，以市场需求为导向不断进行产品技术迭代，并开发激光焊等系列产品，进一步丰富公司产品线，满足市场的多元化需求，提升公司的整体市场竞争力。谢谢。

问题 7：公司加强了焊接全品类产品布局，在销售渠道中推进焊机、焊配、焊材等产品覆盖；在焊接全品类产品布局过程中，公司如何协调各品类产品的研发、生产和销售，以实现协同发展？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司的长期战略目标是“成为国际一流的综合性焊接企业集团”。公司将顺应焊接产业“国内行业集中度加速”及“国内企业国际化竞争力持续提升”的趋势，大力发挥公司行业头部企业竞争力及资本市场优势，始终坚持“技术创新、管理创新、文化创新”，全面扎实推进集团战略。公司将持续打造形成以客户为中心的产品和服务体系，牵引企业形成以市场和客户为核心的管理体制和运行机制；公司亦将持续完善焊接产业生态圈，为客户提供一站式全品类焊接及相关产品和服务；同时公司将不断集成行业领先技术，掌握核心关键技术，深度融合数字技术，构建以核心技术自主可控的先进技术集成和数

字技术应用的科技创新能力，为公司生态体系提供技术支撑；为保障战略目标达成，公司将构建以客户价值为导向的学习型组织体系和流程化运营管理体系，为企业发展提供人才和组织保证，同时公司将充分发挥资本市场的作用，积极把握海内外的行业并购整合机遇拓展智能制造、新能源等相关业务，加速实施公司行业龙头竞争战略和国际化发展战略，全面推进公司持续健康高质量发展，为员工提供发展平台，为客户创造最大价值，从而持续给股东最好回报，为社会发展贡献力量。谢谢！

问题 8：去年公司投资建设高端装备智能制造产业园事项及购置研发及总部办公用房事项正在有序推进；这些项目预计何时能够完工并投入使用？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司正在推进高端装备智能制造产业园项目建设施工，项目建成后将有助于提升公司整体生产制造水平；公司购置的研发及总部办公用房已竣工，启用后将有助于提升公司研发和办公集约程度，提升公司管理效率。谢谢！

问题 9：高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注！作为致力于“成为国际一流的综合性焊接企业集团”的国内焊接行业领先企业，经过多年的积累，公司在焊接设备领域已建立起较强的核心竞争力，具体体现在自主创新优势、品牌和渠道优势、人才管理团队优势和品质优势等方面。其中，自主创新优势是公司持续发展壮大的原动力。谢谢！

问题 10：随着环保要求的日益提高，焊接行业也面临着绿色转型的压力；公司在产品研发和生产过程中，如何贯彻绿色发展理念，例如采用环保材料、优化生产工艺以降低能耗和污染排放等？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司积极承担保护环境和节约资源的责任，积极响应国家环保政策，提高环境保护意识，加强环境管理工作。通过改善生产工艺流程，尽量减少废料的产生，并尽可能对废料进行回收和循环利用；实施电子化办公，推广纸张的二次利用，提高员

工节约用电用水的意识。未来，公司将持续关注国家相关行业发展政策及趋势，不断完善公司治理结构，做好环境保护工作，积极履行社会责任，共同促进环境的可持续发展。谢谢！

问题 11：请问公司与竞争对手相比，产品的核心竞争优势是什么？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注！公司在逆变焊割产品具有如下等方面的优势：（1）自主创新优势：公司董事长兼总裁邱光先生毕业于哈尔滨工业大学焊接专业，于 1987 年发明国内第一台逆变场效应管手工电弧焊机。在邱光先生的带领下，公司研发部门勇于创新，取得了一系列自主创新成果。公司在新产品与新技术开发、对现有产品改进、降低产品成本方面具备较强的自主创新能力。公司产品为自主开发，公司产品系列齐全。此外，公司在控制电路设计、驱动技术、产品技术平台化等方面积累了大量行业领先的成熟技术，并持续引导行业技术更新及技术发展方向。（2）品牌优势：公司自成立以来始终坚持推广自主品牌，并针对高、中、低端不同消费需求实施差异化品牌策略。经过长期应用，公司产品的高品质、高可靠性、高性价比及良好的售后服务得到了用户的广泛好评，公司的瑞凌、锐龙等品牌在行业内享有较高的知名度、美誉度。公司产品具有较强的号召力。（3）品质与性价比优势：公司基于深厚的技术积累，在产品开发设计时就重点考虑品质保障和成本控制。公司产品可靠性高，故障率大幅低于行业平均水平，使用寿命处于行业领先水平。公司产品在使用过程中电弧稳定性好，性能稳定，焊接效率高，焊接成型美观，焊接过程飞溅小，操作人员使用舒适，且价格相对较低，有性价比优势。谢谢！

问题 12：高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注！关于行业相关情况，敬请您关注年度报告第三节“管理层讨论与分析”中“一、报告期内公司所处行业情况”，谢谢！

问题 13：在原材料供应方面，公司如何确保供应链的稳定，降低因原材料价格波动、供应短缺等因素对生产和经营造成的影响？

副总裁、财务负责人潘文答：您好，感谢您的关注。公司生产所需的主要原材料为半导体功率器件、外设件、架构件、电阻电容、变压器、PCB 板等，部分原材料价格受到国际大宗商品市场走势、国家宏观调控政策、经济运行周期等因素影响产生较大幅度的波动，可能会对公司的盈利水平带来影响。公司将持续深化与主要供应商建立战略合作，不断完善供应链管理体系；拟通过预判大宗商品价格波动的趋势，加强采购计划管理，采取生产物料竞争性采购招标、供应链价格磋商、原材料价格锁定、供应商本地化开发以及优化产品设计、改进生产工艺等措施，降低原材料价格波动对公司经营的影响。谢谢！

问题 14：邱总，对于 2025 年，请问公司在业绩方面的预期目标是多少？

董事长、总裁邱光答：您好，感谢您的关注。公司的长期战略目标是“成为国际一流的综合性焊接企业集团”，公司管理层会努力做好企业的经营及发展，力争通过提升经营业绩回报投资者。2025 年，公司将根据焊接行业发展现状及未来发展方向，围绕公司发展战略，重点从以下几个方面开展工作：1、持续坚持创新驱动，增强产品核心竞争力；2、持续深化市场布局，提升公司市场占有率；3、持续加强精细化管理，提升公司运营效率；4、持续探索可持续发展机遇，加强对外产业布局。谢谢！

问题 15：高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注！关于行业相关情况，敬请您关注年度报告第三节“管理层讨论与分析”中“一、报告期内公司所处行业情况”，谢谢！

问题 16：公司在绿色焊接产品研发方面，请问是否有新的技术突破和产品规划？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司是一家技术驱动型企

	业，持续的技术创新是公司的核心竞争优势。公司开发的逆变焊割设备具有焊接性能好、效率高、环保节能、多功能、有利于实现焊接自动化、智能化的优点。 公司持续积极研发新技术、新产品，以市场需求为导向不断进行产品技术迭代。也在密切关注政策导向与市场趋势，围绕绿色制造、节能减排等方向，推动技术创新与产品升级，进一步巩固行业领先地位，为可持续发展注入新动能。谢谢！
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 5 月 8 日