

证券代码： 002437

证券简称： 誉衡药业

## 哈尔滨誉衡药业股份有限公司投资者关系活动记录表

2025-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	惠升基金管理有限责任公司 张政
时间	2025年5月8日 15:30~16:40
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书：刘月寅 证券事务高级经理：王孟云
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1：与第一三共的合作情况及后续是否还有其他合作计划？</b></p> <p><b>回复：</b></p> <p>公司与第一三共已有近十年的合作关系，公司专业化推广能力获得了第一三共的高度认可，双方合作关系不断巩固与加深，合作产品已从 2015 年合作初期的单个产品逐步拓展到奥美沙坦酯片、奥美沙坦酯氨氯地平片、奥美沙坦酯氢氯噻嗪片、甲苯磺酸艾多沙班片、普伐他汀钠片、苯磺酸美洛加巴林片 6 个产品，合作产品的治疗领域由心脑血管类拓展到镇痛类。</p> <p>公司会继续拓展包括与第一三共在内的日本企业合作，合作方向侧重在心脑血管治疗领域。</p> <p><b>问题 2：集采后，注射用多种维生素（12）降价情况及市场竞争情况？</b></p> <p><b>回复：</b></p> <p>注射用多种维生素（12）集采后价格有所下降，但销量有所上</p>

升。2024年销量增长超40%，销售收入超11亿元。

目前进入注射用多种维生素（12）市场的厂家有3家，普德药业该产品凭借先发优势及品牌优势，多年来在同类产品市场中均保持在80%以上的市场份额。

预计未来1-2年，该产品竞争格局较好。

**问题3：公司子公司普德药业除了注射用多种维生素（12）外，其他的核心产品有哪些？**

**回复：**

除了注射用多种维生素（12）外，普德药业还有银杏达莫注射液、注射用氟尿嘧啶、注射用脑蛋白水解物、注射用左亚叶酸钙、注射用环磷酰胺、注射用甲氨蝶呤等。

**问题4：鹿瓜多肽注射液目前的销售情况？**

**回复：**

鹿瓜多肽注射液由公司子公司誉衡制药生产销售，该产品已中选京津冀“3+N”联盟药品集中采购，2024年各省陆续执行，销量稳定增长，2024年销量增长近10%。

**问题5：三同、四同等政策对公司产品价格的影响？**

**回复：**

公司价格体系维护的比较好，目前看，三同、四同价格治理对公司销售影响不大。

**问题6：氯化钾缓释片（补达秀）、普伐他汀钠片（美百乐镇）在公司收入中的占比还是不低的，这是如何实现的？**

**回复：**

氯化钾缓释片（补达秀）已有30余年的销售历史，品牌认可度高，产品竞争力较强，且公司下属子公司广州誉东是全国首家通过氯化钾缓释片一致性评价的企业。

普伐他汀钠片（美百乐镇）是日本原研产品，在国内特别是在上海、江苏、浙江等地认可度较高，销量及收入基本每年都有增长。

**问题7：安脑丸/片的销售规模、产品特点及未来发展潜力？**

**回复：**

安脑丸/片为中药独家、基药、国家医保目录（乙类）品种，无直接竞品。该产品针对脑卒中、高血压两大心脑血管领域疾病合并头痛、眩晕，以及焦虑、抑郁、失眠五大症状。

2023年底完成医保解限后，该产品在2024年实现高速增长：销售收入1.82亿元，较上年同期增加8,170万元，同比增长超80%。

安脑丸/片产品资质好，目前还有大量医院特别是三级以上医院没有覆盖且线上销售刚起步，公司将通过完善产品资质、增加临床用药指南、专业学术推广等方式，不断增强产品竞争力，预计未来增长空间较大。

**问题8：西格列汀二甲双胍缓释片、苯磺酸美洛加巴林片的销售情况？**

**回复：**

西格列汀二甲双胍缓释片原研专利2024年6月中旬才到期，公司2024年7月才开始销售。产品上市前期的核心工作为医院开发及资质准入，2024年对公司整体销售收入的影响不大。今年随着销售渠道的不断布局和扩宽，预计将有较大增长。

苯磺酸美洛加巴林片于2024年6月获得国家药品监督管理局批准上市，用于治疗成人糖尿病性周围神经病理性疼痛（DPNP），是中国首个且唯一获批成人糖尿病性周围神经病理性疼痛适应症的进口原研药物，且为第三代钙离子通道调节剂类药物。该产品已于2024年10月18日开出首张处方。今年重点将放在医院开发及资质准入上，预计放量需要一定时间，预计今年不会对公司销售收入产生较大贡献。

**问题9：公司在研产品的布局思路？**

截至目前，公司在研项目20余个，向CDE提交了10余项上市申请。公司主要围绕优势领域如维矿、心脑血管、骨科等领域，积极布局差异化产品及合作机会，侧重在难仿、改良型新药、偏创新的产品。

**问题10：公司销售收入下降的原因？**

**回复：**

2024年，公司营业收入24.41亿，同比下降7.06%，主要原因是：2023年6月，公司策略性放弃银杏达莫注射液全国中成药采购联盟的带量采购，导致该产品2024年收入减少；

氯化钾缓释片因江苏集采续标非最低价中选、部分省份尚未开始执行新标等因素，销售收入下降。

**问题11：公司资产规模下降的原因？**

**回复：**

公司总资产规模下降主要是公司主动采取措施如偿还银行贷款、处置闲置/低效资产所致。

**问题12：截至2024年底，公司3.69亿元商誉具体是什么？是否有减值压力？**

**回复：**

商誉为收购普德药业时产生的。

公司每年度均会进行商誉减值测试，目前不存在减值迹象。

**问题13：公司目前董事会构成及管理模式？**

**回复：**

公司第七届董事会成员6名，为沈臻宇女士（董事长）、国磊峰先生、周康先生、刘月寅女士、陈祯先生、王黎达女士。

经理层保持不变，即仍由国磊峰先生担任总经理、财务负责

	<p>人，周康先生、李润宝先生、王小航先生担任副总经理，刘月寅女士担任副总经理及董事会秘书。</p> <p>公司管理模式严格遵循《公司法》、《公司章程》的权限规定：日常经营管理事项由经理层及核心管理团队负责；沈臻宇女士作为董事长，参与董事会相关决策，不参与日常经营管理等工作。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025-05-08