

证券代码：300687

证券简称：赛意信息

广州赛意信息科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：（投关）2025-003 号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 05 月 08 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 张成康 财务总监 欧阳湘英 独立董事 江奇 董事会秘书、副总经理 柳子恒
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 在 2024 年国家推动的中小企业数字化转型城市试点中赛意信息扮演了什么角色？</p> <p>答:您好！公司作为广州市中小企业数字化转型城市试点数字化牵引单位，构建了覆盖企业数字化转型全生命周期的服务体系，形成“战略咨询-系统实施-运维优化”的三层服务架构。感谢您对公司的关注！</p> <p>2. 在“十四五”数字中国战略下如何响应工业互联网平台建设的</p>

政策要求？

答:您好！公司积极响应政策要求，持续加大在工业互联网平台建设方面的投入力度。公司谷神工业互联网平台致力于构建以智能制造为核心的数字化运营能力，解决企业及产业面临的不确定性问题。平台覆盖了 21 个行业和 9 大领域，包括家电、电子、机械、石化、建筑、汽车等多个行业，以及安全生产、节能减排、质量管理等多个领域。感谢您对公司的关注！

3. 去年研发投入 3.65 亿元，占营收 15.24%，但研发费用同比下降了 18.23%。请问研发投入方向是否有调整？

答:您好！公司始终重视技术创新，在公司业务的关键领域持续进行研发投入。感谢您对公司的关注！

4. 新的业务增长点主要集中在哪些领域？

答:您好！公司会按照年度规划动态执行，努力实现业务增长和质量增长。感谢您对公司的关注！

5. 过去一年营收增长 6.27%，但净利润同比下滑 45.21%，主要原因是什么？

答:您好！主要是由于市场需求波动、竞争对手动作及成本结构变化，公司快速调整定价，采取较为积极的市场价格策略所导致。感谢您对公司的关注！

6. 在工业互联网领域面临华为、用友等巨头的竞争中怎么持技术优势？

答:您好！公司通过技术深耕、生态协同与行业场景深度绑定构建了差异化技术优势，公司谷神工业互联网平台作为国家级跨行业跨领域（双跨）平台，具有全栈自主可控的技术架构，在制造业场景，通过技术融合，提供全面的平台、信创、行业套件三者合一的模式，满足大

型制造业数字化转型的需求。感谢您对公司的关注！

7. 2025 年的总体战略规划是什么

答:您好! 2025 年公司将秉持务实、进取的发展理念, 以提升企业核心竞争力为目标, 从运营能力、销售与市场拓展、项目运作管理三个关键维度精准发力。通过深度嵌入 AI 能力, 强化运营效能; 持续优化销售与市场策略, 扩大市场影响力; 改善项目运作管理能力, 提升交付质量与经营性现金流, 为公司的可持续发展奠定坚实基础。感谢您对公司的关注!

8. 今年会有分红吗? 未来是否会考虑增加对股东的回报?

答:您好! 公司 2024 年度利润分配预案为, 公司拟以权益分派实施时股权登记日登记的总股本扣除公司回购专户中的回购股份为基数, 向全体股东每 10 股派发现金红利 0.7 元(含税), 不送红股, 不以资本公积金转增股本。公司实施积极的利润分配政策, 重视对股东的合理投资回报并兼顾公司的可持续发展。感谢您对公司的关注!

9. 目前主打产品在市场上的表现怎么样, 有推出新的产品线的计划吗?

答:您好! 公司主要产品围绕泛 ERP 自研及智能制造自研, 开拓国产信创领域市场, 进展良好。后续新品推出可以留意公司公众号及相关官网新闻。感谢您对公司的关注!

10. 2024 年新签单客户数增长 22.87% 至 1120 家, 其中自主软件许可销售订单超 2.3 亿元, 同比增长 11.3%。能否介绍一下新客户的行业分布及高增长背后的驱动因素?

答:您好! 公司在部分区域市场加大了市场扩张力度, 有效提高了销售的覆盖面和客户触达数量。公司多年来持续投入研发, 自主产品从功能组合、行业矩阵等方面能充分满足客户不同的数字化建设需求, 自

主产品的市场接受度逐年提升。感谢您对公司的关注！

11. 去年在半导体和 PCB 行业的订单增长显著，能否介绍一下具体的项目案例？

答:您好！在 PCB 行业，公司通过构建训练 PCB 大模型，通过接入自然语言处理（NLP）、计算机视觉（CV）、机器视觉（MV）、多模态（文本、图像、音频、视频）、语音识别（ASR）、预测、计算等通用大模型，经由谷神·善谋 GPT 对 PCB 行业大量的工程图纸、订单资料、行业知识等数据进行预先训练，来实现客户订单资料的解析、识别和理解，支撑工程图纸识别及参数识别等智能化应用。针对某铝生产行业的工艺问题，公司利用工业求解器和大模型技术，通过数据挖掘训练和自动反控工艺参数，优化了生产过程中的关键参数，降低成本的同时，协助行业客户提高生产效率和质量。在生产安全领域，公司基于多模态模型+算法能力实现 AI 视觉智能下的安全管理模式，通过全量数据采集、实时风险捕获和多级联控，实现了动态准确预警和分级响应，确保了生产过程的安全性。感谢您对公司的关注！

12. 目前在国内市场和海外市场的业务占比情况如何？

答:您好！公司目前还是以国内市场为主，海外市场会逐步依托香港为支点，逐步开拓东南亚及欧洲市场，逐步培育形成公司业务发展第二曲线。感谢您对公司的关注！

13. 公司有哪些具体措施来提升市场竞争力？

答:您好！公司坚持自主创新与技术突破双轮驱动的发展路径，构建了持续跟踪布局最新技术前沿的研发体系，推动技术前沿与软件对客户服务应用价值的直接成果转化。公司积极布局人工智能、工业物联网、工业互联网、“云、边、端”协同、从底层技术栈自主可控的信创 IT 平台以及研发下一代国产信创 ERP 等，积极探索前沿技术的对客户应用价值，积极投入自底层技术栈的全栈自主可控。2024 年研发支出约 3.65 亿元，占营业收入的 15.24%，研发人员 2,178 人。持续的研发投

	<p>入为公司的技术创新提供了坚实保障。感谢您对公司的关注！</p> <p>14. 请问贵公司本期财务报告中盈利表现如何</p> <p>答：您好，公司 2024 年度归属于上市公司股东的净利润为 139,378,011.21 元。感谢您对公司的关注！</p> <p>15. 能不能介绍一下 2024 年新业务的进展情况</p> <p>答：您好！报告期内，公司围绕“生成式 AI+智能体+泛 ERP”与“生成、判定式、决策式 AI+智能体+智能制造”双轮驱动，持续推动 AI 业务的发展。公司将生成式 AI 与泛 ERP 系统深度融合，通过智能体嵌套的方式，实现了 AI 能力在企业核心业务流程中的无缝集成，已成功构建了智能售后、智能招聘、智能投标、智能填单、智能审单、智能运维等 AI 创新业务场景。在智能制造领域，赛意信息围绕传统机理模型与生成、判定式、决策式 AI 的结合，提供了贯穿制造业研、产、供、销、服全价值链的多场景产品模块服务，帮助企业实现智能化运营和管理。感谢您对公司的关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2025 年 05 月 08 日</p>