

凯龙高科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025 -001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月08日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 臧志成 独立董事 袁银男 副总经理、财务总监 邓小青 董事会秘书 周亮强
投资者关系活动主要内容介绍	1、碳化硅DPF载体已获西班牙、德国客户认可，但收入贡献未披露，该业务何时能规模化量产？预计市场空间有多大？ 答:尊敬的投资者您好，截至目前，公司的重结晶碳化硅DPF载体已实现量产，并向常柴、上柴、南京依维柯、庆铃等客户批量供货，同时公司在积极拓展西班牙、德国等海外市场。感谢您对公司的关注。 2、热管理系统在新能源车领域进展如何？智能热管理机组仅小批量送样，何时能实现批量供货？ 答:尊敬的投资者，您好！公司智能热管理机组产品是公司全资子公司江苏凯龙宝顿动力科技有限公司（以下简称“凯龙宝顿”）向新能源领域扩展的产品，可用于新能源汽车、新能源工程机械以及储能装置动力电池电芯的温度管理。目前凯龙宝顿的智能热管理机组已经向潍柴新

	能源动力科技有限公司、潍柴（扬州）特种车有限公司、中国重汽集团福建海西汽车有限公司等客户小批送样，公司正积极组织各方资源，加快推进该产品的批量供货，具体业务进展请关注公司发布的公告。 3、铝/碳化硅刹车盘与湖南大学合作研发，目前处于实验室阶段，产业化时间表是什么？预计成本优势如何体现？ 答:尊敬的投资者您好，铝/碳化硅刹车盘是公司利用在碳化硅领域沉淀多年的积累，与湖南大学联合开发布局的新能源轻量化方向的重要产业。铝/碳化硅刹车盘较相同尺寸传统铸铁刹车盘重量轻约50%-60%，能够增加续航里程，满足新能源车轻量化需要，相较碳陶刹车盘，刹车性能相差不大，铝/碳化硅刹车盘具有明显的成本优势，可适用于大规模销售的主流车型。公司致力于开发轻量化、高性能、低成本，适用范围广的铝/碳化硅刹车盘。 目前，公司正在完善相关工艺、建设铝/碳化硅刹车盘生产线，布局铝/碳化硅刹车盘核心技术的产权保护。感谢您对公司的关注。 4、“五位一体”业务格局中，哪些板块将成为未来增长主力？2025年各业务收入目标如何？ 答:尊敬的投资者您好，公司坚定不移贯彻“五位一体”战略，在积极拓展尾气后处理业务的同时，充分利用公司技术、人才、全产业链优势，以及机械、电控、化学、材料、仿真、流体的深厚技术积累，重点发展热管理系统、新材料、汽车检验检测、催化剂及VOCs治理业务，发挥各子公司的优势资源，培育公司新的增长极。其中，在热管理领域，公司布局了新能源商用车及储能领域的智能热管理机组，并将热管理业务作为公司第二增长曲线；在新材料领域，公司在拓展重结晶碳化硅DPF载体业务的同时积极开发铝/碳化硅刹车盘等新产品；在检验检测领域，公司加强与其他检测及科研机构合作，进一步布局多平台检测资质，丰富公司检测业务项目和服务范围；在催化剂及VOCs治理业务领域，公司将开发新能源混合动力三元催化剂、VOCs催化剂等产品，布局新能源混动车辆尾气排放、工业挥发性有机污染物治理等新业务领域。感谢您对公司的关注。 5、公司计划通过并购实现外延发展，目前是否有标的在接触？重点聚焦哪些领域？ 答:尊敬的投资者您好，公司在积极推动内生增长的同时，重视外延发展。利用上市公司资本运作平台，通过并购重组、战略合作等方式引入优质标的，如有进展，公司将及时履行信息披露义务，请您关注公司发布的公告。感谢您对公司的关注。
--	---

	6、公司在新能源商用车领域的市场份额有所下降，公司计划如何提升市场份额？ 答:尊敬的投资者您好，公司在新能源商用车领域布局了智能热管理机组、前端散热模块、高压液流加热模块、高压PTC除霜模块、甲醇液流加热模块、驻车加热模块、冷媒管路等产品，公司将积极提升上述产品的市场份额。感谢您对公司的关注。 7、在尾气后处理业务方面，面对国七排放标准的逐步推进，做了哪些技术储备和产品研发准备？ 答:尊敬的投资者您好，公司在封装、双喷射系统、载体催化剂上进一步研究、提前布局，为国七排放标准的实施储备关键技术。感谢您对公司的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月08日