

证券代码：603703

证券简称：盛洋科技

公告编号：2025-020

浙江盛洋科技股份有限公司

关于 2024 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

浙江盛洋科技股份有限公司(以下简称“公司”或“盛洋科技”)于 2025 年 4 月 18 日发布公司 2024 年年度报告。为便于广大投资者更全面深入地了解公司 2024 年度的经营成果、财务状况，公司于 2025 年 5 月 8 日召开了 2024 年度业绩说明会。现将本次会议召开情况公告如下：

一、本次投资者说明会召开情况

公司于 2025 年 4 月 18 日通过上海证券交易所网站(<http://www.sse.com.cn>)和指定信息披露媒体《中国证券报》《上海证券报》《证券时报》《证券日报》披露了《盛洋科技关于召开 2024 年度业绩说明会的通知》(公告编号：2025-017)。

2025 年 5 月 8 日上午 10:00-11:00，公司通过上海证券交易所上证路演中心(网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>)以网络互动方式召开了 2024 年度业绩说明会，公司董事长兼总经理叶利明先生，独立董事周子学先生、吕西林先生、郭重清先生，董事、董事会秘书兼副总经理申杰峰先生，财务总监范月刚先生出席了本次会议，与投资者进行了交流和沟通，并就投资者普遍关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司就投资者提出的问题给予了回复，现将投资者提出的主要问题及答复整理如下：

问题 1 (预征集问题)：请问公司在高端线缆制造领域的硬核实力体现在哪里？有多少罗森泰设备？有相关采购计划吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在高端线缆制造领域的核心优势主要包括：生产制造方面，公司是国内少数有能力设计制造超六类、七类、八类等数据线缆，

以及 75 欧姆、50 欧姆同轴线缆的企业，通过长期的技术积累，掌握高端线缆的成熟生产工艺，具备生产高速传输需求的线缆产品的能力；生产规模方面，具备充足产能与一流生产线，能够及时响应大规模订单需求；产品质量方面，依托先进生产设备和精密的检测设备体系，严格把控质量，确保产品生产良率与产能；技术研发方面，通过加大研发投入，参与标准研究编制，积累了大量专利技术，为高端线缆制造持续提供技术支撑。目前公司有 3 台罗森泰设备，在利用好现有资源基础上，公司将根据技术要求、订单和市场情况等安排采购。感谢您的关注。

问题 2（预征集问题）：请问公司卫星通信终端业务预计今年有何进展？

回复：尊敬的投资者，您好！根据公司发展战略和经营计划，结合终端设备直连卫星的发展趋势及政策导向，2025 年公司卫星通信终端业务板块将积极谋求突破。重点聚焦海事卫星通信终端的研发制造、北斗车载导航终端、卫星互联网通信终端及其关键组件领域，加大研发资金投入，提升产品品质，深化市场合作与拓展，打牢与行业内领先企业的合作关系，提升公司在卫星通信终端市场的竞争力和影响力。感谢您的关注。

问题 3（预征集问题）：结合公司未来的发展规划，请问公司如何持续保持业绩的增长？

回复：尊敬的投资者，您好！公司坚定围绕“有线/无线通信+卫星通信”双轮驱动战略稳步推进。在产能与技术提升上，持续投入资金进行技术研发和产能扩充，通过生产线改扩建、设备智能化改造和工艺参数优化，不断推出新产品、优化现有产品，实现产品高端化、精密化、数字化转型，增强市场竞争力，促进业绩持续提升。在市场拓展方面，公司采取国内国际双管齐下的策略。在国内市场，积极挖掘新兴领域的潜在客户，通过提供定制化的产品和服务，满足不同客户的多样化需求，不断拓展业务边界。在国际市场，公司将充分依托已有的海外布局优势，加大对数据线缆及卫星通信终端业务的推广力度，积极开拓新的海外市场，提升公司产品在国际市场的份额和影响力。此外，公司始终将精益管理理念贯穿于运营的各个环节，通过优化内部管理流程、加强成本控制等举措，推动降本增效，为公司业绩增长奠定基础，确保公司在市场竞争中能够持续提升业绩，实现长远稳定的发展。感谢您的关注。

问题 4（预征集问题）：请问公司车载高速线缆、数据铜缆一季度生产、销售情况如何？目前在手订单、产能情况如何？公司的产能在行业内属于什么水

平？

回复：尊敬的投资者，您好！2025 年一季度，公司车载高速线缆实现营业收入 19,648,141.53 元；数据铜缆实现营业收入 31,362,618.43 元。公司在数据线缆、车载线缆板块推行“基础产能+柔性产线”配置模式，实现产能利用率提升，目前订单充足，处于满产状态，其中车载高速线缆产线满负荷运转。

数据铜缆产能现已实现年产百万箱；车载高速线缆产能，现已实现月产 1.5 万公里，预计 2025 年 6 月实现月产 3 万公里。同时，公司配套建设了完善的仓储、物流体系，能够快速响应市场订单需求，确保产品及时、准确地交付到客户手中，这些在行业内也处于领先水平，巩固了公司产能的综合优势。感谢您的关注。

问题 5：个人投资者如果想去公司参观考察该如何联系呢？

回复：尊敬的投资者，您好！公司会不定期开展投资者交流活动，个人投资者如有参观考察的需求，可通过公司在定期报告中披露的联系方式进行预约，感谢您的关注。

问题 6：公司未来面对复杂的内外部环境，有何战略和技术布局应对行业波动来确保公司业绩持续增长？

回复：尊敬的投资者，您好！未来面对复杂的内外部环境，公司坚定围绕“有线/无线通信+卫星通信”双轮驱动战略稳步推进。在产能与技术提升上，持续投入资金进行技术研发和产能扩充，通过生产线改扩建、设备智能化改造和工艺参数优化，不断推出新产品、优化现有产品，实现产品高端化、精密化、数字化转型，增强市场竞争力，促进业绩持续提升。在市场拓展方面，公司采取国内国际双管齐下的策略。在国内市场，积极挖掘新兴领域的潜在客户，通过提供定制化的产品和服务，满足不同客户的多样化需求，不断拓展业务边界。在国际市场，公司将充分依托已有的海外布局优势，加大对数据线缆及卫星通信终端业务的推广力度，积极开拓新的海外市场，提升公司产品在国际市场的份额和影响力，确保公司业绩能够持续增长，实现长远稳定的发展。感谢您的关注。

问题 7：公司之后的盈利有什么增长点？

回复：尊敬的投资者，您好！公司未来存在多个增长点，有望推动公司业绩持续增长。数据线缆业务通过产能提升、技术研发和市场拓展，满足新兴领域需求，扩大市场份额，提升订单量；显示器件业务深化与家电品牌合作，拓展市场、

提升产品附加值，确保业绩稳步增长；卫星通信终端业务在研发上投入专项资金推动关键技术突破，应用拓展到多个领域且国内外市场布局逐步推进。这些业务共同发力，有望推动公司业绩持续增长。感谢您的关注。

问题 8：公司本期盈利水平如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年第一季度报告已于 2025 年 4 月 22 日披露，实现营业收入同比增长 7.26%；归属于上市公司股东的净利润同比增长 68.79%。敬请留意公司定期报告相关内容。感谢您的关注。

问题 9：你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

回复：尊敬的投资者，您好！在当前市场环境下，不同企业由于自身资源、发展阶段的差异，有着不同的战略追求和投入产出模式。公司在战略布局与市场拓展上具备一定的优势，我们有信心实现业绩稳健增长，为投资者创造丰厚回报。感谢您的关注。

问题 10：行业以后的发展前景怎样？

回复：尊敬的投资者，您好！随着人工智能、工业自动化等技术不断发展，推动数据线缆市场规模持续扩大，数据中心、工业互联网、医疗等领域也为数据线缆带来新的市场需求，推动产品多样化和定制化，为公司提供了广阔的市场空间。感谢您的关注。

三、其他说明

公司对长期关心、支持公司发展并提出宝贵意见和建议的投资者表示衷心感谢，欢迎广大投资者继续通过公司投资者热线、上证 e 互动等方式与公司进行交流。关于本次投资者说明会的具体内容，详见上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）。

公司指定信息披露媒体为上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）以及《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》和《证券日报》，有关信息均以上述指定媒体发布的公告为准。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

浙江盛洋科技股份有限公司董事会

2025 年 5 月 9 日