

证券代码：300546

证券简称：雄帝科技

深圳市雄帝科技股份有限公司

2025年5月9日投资者关系活动记录表

编号：投 2025001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（线上电话会议）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年年度报告及2025年第一季度报告业绩说明会的投资者
时间	2025年5月9日15:00-16:00
地点	雄帝科技会议室、价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 郑嵩 董事 高晶 独立董事 漆鞞 财务总监兼董事会秘书 郭永洪
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 2024年公司在交通方面有哪些新业务？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！2024年，公司在智慧交通方面的新业务主要有：（1）在智能化车载终端设备领域，公司专注于为用户打造集多功能与智能化于一身的智能化车载终端。该产品内置高算力组件，搭载 5G 通讯模块，配备单北斗定位系统，集成了包含驾驶员行为分析（DMS）、辅助驾驶（ADAS）、盲区监测（BSD）、客流统计在内的多路智能算法。是一款功能全面、性能稳定的多用途智能化车载终端。（2）在车联网产品方面，公司聚焦通信传输、智能传感、终端控制三大技术集群，目前已形成覆盖场区管理（自助收银终端、岗前检查仪、场站信息发布屏）、站点信息发布（智能电子站牌、吊挂式电子站牌）、网点终端（自助充值终端、网点充值终端）等多元场景的解决方案矩阵，为行业客户提供场景化物联服务。感谢您的关注！</p> <p>2. 今年公司的安全证件项目运营模式，预计可以在哪几个国家能开展？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司将围绕国家“一带一路”的发展</p>

战略，基于雄帝科技在安全证照及可信身份领域的专业能力、创新能力、服务能力，以证件类、选举类、政务类项目为主要业务，结合不同国家的国情优化解决方案。打造好布基纳法索国家的运营模式样板，争取将模式复制到更多国家，推进本地化运作，建立本地化队伍，实现多维、多模式的产业生态圈。基于布基纳法索的成功经验，快速向周边国家推广落地。同时，加强海外业务的产业链及生态建设。积极布局，确定方向，加大对东南亚、中东、非洲、南美等地区的投入，对于成熟业务板块（安全证件、智慧选举）做大增量，同时对新市场、新业务要加大产品创新力度和商业模式创新，不断提升产品及方案的性能和竞争力，同时加大交通业务的海外推广力度。随着业务的拓展，加强品牌的建设和市场营销，通过参加国际行业展会、技术研讨等方式提升公司品牌的知名度和影响力。感谢您的关注！

3. 是否有新业务或者新产品线的规划？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持围绕可信身份的发展战略，以高端装备、人工智能、AIOT为核心技术，在物理防伪、数字安全、人工智能、生物识别、射频识别、区块链、云计算等多个技术领域不断创新，为客户提供基于可信身份的硬件产品、应用软件及大数据服务。为用户提供融合线上线下多场景的身份识别与核验、安全证件智能化整体解决方案，同时将AI技术在垂直领域的行业场景应用。业务聚焦在智慧政务、智慧交通领域及海外行业用户。

在智慧政务方面的新业务：（1）AI+出入境证照管理系统：通过新一代证照保管柜终端实现对出入境证照自动采集、芯片信息读取等功能，采用“AIOT物联网技术+数字孪生技术”构建涵盖证照采集、存储、授权、发放、核查等全生命周期所有环节管理的智能出入境证照管理系统，可实现安全证照统一数字化在线管理，通过AI管理平台+物联网终端的解决方案覆盖广大政企客户的证照管理业务。（2）智慧邮政数字政务中心系统：积极跟进中央深化“放管服”改革的精神，打造数智化集约中心建设，实现了推出政务领域证照自动封装、分拣，证照同邮，创新了证照线上申请，邮寄到家服务。政务领域的数字化号牌，提供从制发、质检、分拣、封装邮寄的一体化生产线及生产物料的机器人搬运，打造数字号牌智慧生产车间。在政务领域文书、函件寄递市场，提供智能化文件、函件的封装系统，解放了人工作业，实现了证、照、文书以及车牌的“智慧寄递”，提升政务服务效率，拓展新业务领域数智化产品应用。（3）数字身份市场，布局线上线下身份管理互联、线上可信身份认证的证件云及相关服务业

务。在全国机场已开通上线数字身份认证产品，实现了线上认证，无证登记，智慧出行。在旅游、政务服务、城市服务领域，推广数字身份码应用，在景点、影院、社区、业务办理、公共服务中，实现数字身份认证，方便业务办理，提供便捷服务。完成了粤港澳大湾区“数字湾区”建设中的“湾事通”。这是广东省推动粤港澳三地公共服务融合的核心平台。集成了可信身份认证、移动支付互联互通（支持人民币与港币无感兑换）、跨平台适配（同时兼容内地及港澳主流App）等技术，实现粤港澳居民高频事项“跨境通办”。未来公司将积极拓展数字身份识别与管理方向的业务。

在智慧交通方面的新业务：（1）在智能化车载终端设备领域，公司专注于为用户打造集多功能与智能化于一身的智能化车载终端。该产品内置高算力组件，搭载5G通讯模块，配备单北斗定位系统，集成了包含驾驶员行为分析（DMS）、辅助驾驶（ADAS）、盲区监测（BSD）、客流统计在内的多路智能算法。是一款功能全面、性能稳定的多用途智能化车载终端。（2）在车联网产品方面，公司聚焦通信传输、智能传感、终端控制三大技术集群，目前已形成覆盖场区管理（自助收银终端、岗前检查仪、场站信息发布屏）、站点信息发布（智能电子站牌、吊挂式电子站牌）、网点终端（自助充值终端、网点充值终端）等多元场景的解决方案矩阵，为行业客户提供场景化物联服务。感谢您的关注！

4. 公司未来盈利增长驱动因素主要有哪些？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持做可信身份产品及方案服务商，以AI重构产品价值，出海打造增量市场的双核驱动战略，推动公司高质量发展。（1）AI技术驱动战略，从智能设备到场景智能体服务商。公司深耕可信身份领域，凭借深厚的技术沉淀与积累，相关技术及产品已广泛应用于国内外多行业多场景之中，特别是数字身份凭证制作设备及证件工艺，已比肩国际一流企业水准。在技术快速变革的当前，我们仍然有许多短板和差距，需要快速补齐。公司将在2025年，紧跟行业前沿，充分融合人工智能、机器人、大模型等先进技术要素，全力推动公司技术迭代升级，产品精益求精，重构我们的智慧政务、智慧交通的设备类产品，变为场景智能体服务商。（2）加大海外战略布局，完善产业链，建设海外生态圈。公司将围绕国家“一带一路”的发展战略，基于雄帝科技在可信身份领域及安全证照的专业能力、创新能力、服务能力，以证件类、选举类、政务类项目为主要业务目标，结合不同国家的实际需求，提供符合本地需求的专业的

整体解决方案，同时在技术创新、商业模式创新打开新思路，继续打造好布基纳法索国家的运营模式样板，争取将该模式复制到更多国家，推进本地化运作，建立本地化队伍，实现多维、多模式的产业生态。同时，加强海外业务的产业链及生态建设。积极布局，确定方向，加大对东南亚、中东、非洲、南美等地区的投入，对于成熟业务板块（安全证件、智慧选举）做大增量，同时对新市场、新业务要加大产品创新力度和商业模式创新，不断提升产品及方案的性能和竞争力，同时加大交通业务的海外推广力度。随着业务的拓展，加强品牌的建设和市场营销，通过参加国际行业展会、技术研讨等方式提升公司品牌的知名度和影响力。感谢您的关注！

5. 请问公司业绩增长的主要驱动因素是什么？

答:尊敬的投资者，您好！公司坚持做可信身份产品及方案服务商，以AI重构产品价值，出海打造增量市场的双核驱动战略，推动公司高质量发展。

（1）AI技术驱动战略，从智能设备到场景智能体服务商。公司深耕可信身份领域，凭借深厚的技术沉淀与积累，相关技术及产品已广泛应用于国内外多行业多场景之中，特别是数字身份凭证制作设备及证件工艺，已比肩国际一流企业水准。在技术快速变革的当前，我们仍然有许多短板和差距，需要快速补齐。公司将在2025年，紧跟行业前沿，充分融合人工智能、机器人、大模型等先进技术要素，全力推动公司技术迭代升级，产品精益求精，重构我们的智慧政务、智慧交通的设备类产品，变为场景智能体服务商。

（2）加大海外战略布局，完善产业链，建设海外生态圈。公司将围绕国家“一带一路”的发展战略，基于雄帝科技在可信身份领域及安全证照的专业能力、创新能力、服务能力，以证件类、选举类、政务类项目为主要业务目标，结合不同国家的实际需求，提供符合本地需求的专业的整体解决方案，同时在技术创新、商业模式创新打开新思路，继续打造好布基纳法索国家的运营模式样板，争取将该模式复制到更多国家，推进本地化运作，建立本地化队伍，实现多维、多模式的产业生态。同时，加强海外业务的产业链及生态建设。积极布局，确定方向，加大对东南亚、中东、非洲、南美等地区的投入，对于成熟业务板块（安全证件、智慧选举）做大增量，同时对新市场、新业务要加大产品创新力度和商业模式创新，不断提升产品及方案的性能和竞争力，同时加大交通业务的海外推广力度。随着业务的拓展，加强品牌的建设和市场营销，通过参加国际行业展会、技术研讨等方

式提升公司品牌的知名度和影响力。感谢您的关注！

6. 公司在境外市场主要面向哪些国家和地区,未来是否有进一步扩大境外市场份额的计划?

答:尊敬的投资者,您好!公司将围绕国家“一带一路”的发展战略,基于雄帝科技在可信身份领域及安全证照的专业能力、创新能力、服务能力,以证件类、选举类、政务类项目为主要业务目标,结合不同国家的实际需求,提供符合本地需求的专业的整体解决方案,同时在技术创新、商业模式创新打开新思路,继续打造好布基纳法索国家的运营模式样板,争取将该模式复制到更多国家,推进本地化运作,建立本地化队伍,实现多维、多模式的产业生态。同时,加强海外业务的产业链及生态建设。积极布局,确定方向,加大对东南亚、中东、非洲、南美等地区的投入,对于成熟业务板块(安全证件、智慧选举)做大增量,同时对新市场、新业务要加大产品创新力度和商业模式创新,不断提升产品及方案的性能和竞争力,同时加大交通业务的海外推广力度。随着业务的拓展,加强品牌的建设和市场营销,通过参加国际行业展会、技术研讨等方式提升公司品牌的知名度和影响力。感谢您的关注!

7. 董秘,您好!请问公司有没有什么收并购计划?

答:尊敬的投资者,您好!公司密切关注产业链上下游优质标的,对行业内并购机会保持持续关注,公司将在充分评估风险和收益的前提下,结合行情变化及公司发展需求谨慎决策并适时考虑。公司将围绕公司核心业务,注重战略与业务协同,综合采用兼并收购、战略投资、控股、多方合资、财务投资、业务合作等多种形式,优化自有资金投资与产业基金投资的组合策略,充分利用资本市场平台,快速建立公司的产业链生态圈,完善公司产业布局与能力提升,提升公司综合竞争力与产业价值。感谢您的关注!

8. 公司本期盈利水平如何?

答:尊敬的投资者,您好!报告期内,公司实现营业总收入55,202.53万元,同比增长33.93%,实现归属于上市公司股东的净利润2,914.79万元,同比增长223.78%,归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润1,949.41万元,同比增长155.44%,业绩扭亏为盈。报告期末公司资产总额134,123.07万元,较上年末上升5.40%,归属于上市公司股东的所有者权益109,698.98万元,较上年末增长3.33%。业绩增长的主要原因是:(1)出入境及综合警务业务快速增长 报告期内,全国移民管理机构全年累计查验出入境人员6.1亿人

次，同比上升43.9%；其中内地居民2.91亿人次、港澳台居民2.54亿人次、外国人6,488.2万人次。全年共签发普通护照2,331.9万本，往来港澳台通行证及签注9,451.4万本件，同比分别上升26.5%、9.8%。公司协助移民管理机构完善群众办证办事业务，改造升级使用智能签注设备和电子护照制证设备等。报告期内，还得益于公安部发布的“一窗通办、一拍共享、一照通用”便民政策，各省纷纷响应公安部号召，并落实推进便民服务举措。以上因素导致公司的出入境及综合警务业务继续得到快速增长，较去年同期增长34.2%。（2）安全证件业务海外市场快速突破 报告期内，公司按出口报关口径统计的境外收入1.31亿元，比去年同期增长29%，而按实际海外客户贡献而产生的收入为1.76亿元，比去年同期增长72.51%。海外客户带来的贡献增加快，主要是因为公司不断提升整体解决方案能力，安全证卡、采集核验、电子护照及电子身份证等业务，在非洲、东盟、中东、南美、香港等地都有良好的进展。公司于2024年5月与布基纳法索国家签署了电子护照战略合作协议，并于当年9月首发，标志着该国电子护照运营模式成功地开启，该项目给报告期内带来了合同约定的收入，并在未来5年内持续地创造运营收入。公司还开拓了马拉维身份证个性化项目、埃塞俄比亚的身份信息采集及身份证项目。这些项目的成功，标志着公司的安全证件业务从设备和方案的销售模式，拓宽到可以提供数字身份凭证（电子护照、身份证、驾照等）等多维业务。（3）智慧寄递解决方案推广迅速 公司推出的智慧寄递解决方案，解决各地邮政集散中心业务量大、当前证件的邮封、分拣仍采取人工模式，效率低下且易出错的痛点，通过证件自动分拣、自动邮封、物料自动运输、自动上料，解放人力，提高邮寄效率及服务。报告期内，公司与邮政总局进行战略合作，在广州、河南、江西等地邮政落地，邮政全年招标项目24个，公司中标19个，中标率79%，收入较去年同期增长216%。（4）智慧交通积极产品创新及海外布局 报告期内，公司基于公交客车趋向小型化、集成化发展要求推出的集现金支付和电子支付一体的智能投币终端，在宜昌、青岛、西宁、深圳等城市成功上线运营，为公交乘客提供了更便捷的支付场景，同时为公交业主的收银业务信息化管理水平带来了质的提升。公司前期投入的智慧公交SaaS平台服务模式开始在部分地市以旧车更新的方式快速实现设备销售。报告期内，公司全面着手探索海外智慧交通相关市场，目前已开始东南亚相关国家及城市的前期市场对接工作。感谢您的关注！

9. 贵司在研发上的投入重心什么？

答:尊敬的投资者,您好!公司研发投入重点包括垂域大模型应用研究,在边检、出入境、证件制发、证件质检等场景下AI智能体的开发,以AI重构现有软硬件产品,推动技术及产品的全面升级;持续提升千万级数据规模ABIS的多模态生物识别及身份辨识能力;持续在证件防伪工艺等方面投入实验研究,以及证件防伪新工艺配套自动化设备制作实现。感谢您的关注!

10. 公司之后的盈利有什么增长点?

答:尊敬的投资者,您好!公司坚持做可信身份产品及方案服务商,以AI重构产品价值,出海打造增量市场的双核驱动战略,推动公司高质量发展。

(1) AI技术驱动战略,从智能设备到场景智能体服务商。公司深耕可信身份领域,凭借深厚的技术沉淀与积累,相关技术及产品已广泛应用于国内外多行业多场景之中,特别是数字身份凭证制作设备及证件工艺,已比肩国际一流企业水准。在技术快速变革的当前,我们仍然有许多短板和差距,需要快速补齐。公司将在2025年,紧跟行业前沿,充分融合人工智能、机器人、大模型等先进技术要素,全力推动公司技术迭代升级,产品精益求精,重构我们的智慧政务、智慧交通的设备类产品,变为场景智能体服务商。

(2) 加大海外战略布局,完善产业链,建设海外生态圈。公司将围绕国家“一带一路”的发展战略,基于雄帝科技在可信身份领域及安全证照的专业能力、创新能力、服务能力,以证件类、选举类、政务类项目为主要业务目标,结合不同国家的实际需求,提供符合本地需求的专业的整体解决方案,同时在技术创新、商业模式创新打开新思路,继续打造好布基纳法索国家的运营模式样板,争取将该模式复制到更多国家,推进本地化运作,建立本地化队伍,实现多维、多模式的产业生态。同时,加强海外业务的产业链及生态建设。积极布局,确定方向,加大对东南亚、中东、非洲、南美等地区的投入,对于成熟业务板块(安全证件、智慧选举)做大增量,同时对新市场、新业务要加大产品创新力度和商业模式创新,不断提升产品及方案的性能和竞争力,同时加大交通业务的海外推广力度。随着业务的拓展,加强品牌的建设和市场营销,通过参加国际行业展会、技术研讨等方式提升公司品牌的知名度和影响力。感谢您的关注!

11. 对标同行业的其他一线公司,公司在产品线的核心竞争力、差异化体现在哪些方面?

答:尊敬的投资者,您好!公司的能力与优势:(1) 技术创新与

整体解决方案能力 公司持续创新，研发人员占比30%多，设有创新研究院、博士后实践基地。自主创新的 MLP 多重个性化防伪工艺，代表着国际安全证照行业的先进技术，在国内及海外多个国家的安全证照项目应用。安全证照设备的智能化、数智化技术以及AI 高安全质检已成为证照制作设备核心技术之一。公司具有生物识别、智能制造、系统集成、运营服务等能力，可为用户提供从信息采集、证件制作、安全核验、证件管理及场景应用全流程解决方案。（2）国际标准与合规性能力 国际民航组织（ICAO）对机读旅行证件（MRTD）的标准规范，推动电子护照、电子身份证等高端安全证件的全球普及。雄帝作为 ICAO 机读旅行证件供应商名录中唯一中国企业，具有海外市场的高认可度。众多国家的成功案例，使公司成为全球少数具备高端安全证件整体解决方案能力的厂商。（3）生产制造与项目实施能力 公司是中国因公因私电子护照设备提供商和服务商，公司拥有严格的产品制造质量管理体系和完善的售后服务体系。长期的证照产品研发制造以及国内外项目的历练，积累了丰富的产品和项目实施经验，能够快速响应不同用户、不同国家的定制化需求（如选举身份管理、多语言证件系统），确保项目实施交付。

12. 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：尊敬的投资者，您好！报告期内，公司实现营业总收入55,202.53万元，同比增长33.93%，实现归属于上市公司股东的净利润2,914.79万元，同比增长223.78%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润1,949.41万元，同比增长155.44%，业绩扭亏为盈。报告期末公司资产总额134,123.07万元，较上年末上升5.40%，归属于上市公司股东的所有者权益109,698.98万元，较上年末增长3.33%。业绩增长的主要原因是：（1）出入境及综合警务业务快速增长 报告期内，全国移民管理机构全年累计查验出入境人员6.1亿人次，同比上升43.9%；其中内地居民2.91亿人次、港澳台居民2.54亿人次、外国人6,488.2万人次。全年共签发普通护照2,331.9万本，往来港澳台通行证及签注9,451.4万本件，同比分别上升26.5%、9.8%。公司协助移民管理机构完善群众办证办事业务，改造升级使用智能签注设备和电子护照制证设备等。报告期内，还得益于公安部发布的“一窗通办、一拍共享、一照通用”便民政策，各省纷纷响应公安部号召，并落实推进便民服务举措。以上因素导致公司的出入境及综合警务业务继续得到快速增长，较去年同期增长34.2%。（2）安全证件业务海外市场快速突破 报告期内，公司按出口报关口径统计的境外

收入1.31亿元，比去年同期增长29%，而按实际海外客户贡献而产生的收入为1.76亿元，比去年同期增长72.51%。海外客户带来的贡献增加快，主要是因为公司不断提升整体解决方案能力，安全证卡、采集核验、电子护照及电子身份证等业务，在非洲、东盟、中东、南美、香港等地都有良好的进展。公司于2024年5月与布基纳法索国家签署了电子护照战略合作协议，并于当年9月首发，标志着该国电子护照运营模式成功地开启，该项目给报告期内带来了合同约定的收入，并在未来5年内持续地创造运营收入。公司还开拓了马拉维身份证个性化项目、埃塞俄比亚的身份信息采集及身份证项目。这些项目的成功，标志着公司的安全证件业务从设备和方案的销售模式，拓宽到可以提供数字身份凭证（电子护照、身份证、驾照等）等多维业务。（3）智慧寄递解决方案推广迅速 公司推出的智慧寄递解决方案，解决各地邮政集散中心业务量大、当前证件的邮封、分拣仍采取人工模式，效率低下且易出错的痛点，通过证件自动分拣、自动邮封、物料自动运输、自动上料，解放人力，提高邮寄效率及服务。报告期内，公司与邮政总局进行战略合作，在广州、河南、江西等地邮政落地，邮政全年招标项目24个，公司中标19个，中标率79%，收入较去年同期增长216%。（4）智慧交通积极产品创新及海外布局 报告期内，公司基于公交客车趋向小型化、集成化发展要求推出的集现金支付和电子支付一体的智能投币终端，在宜昌、青岛、西宁、深圳等城市成功上线运营，为公交乘客提供了更便捷的支付场景，同时为公交业主的收银业务信息化管理水平带来了质的提升。公司前期投入的智慧公交SaaS平台服务模式开始在部分地市以旧车更新的方式快速实现设备销售。报告期内，公司全面着手探索海外智慧交通相关市场，目前已开始东南亚相关国家及城市的前期市场对接工作。感谢您的关注！

13. 行业以后的发展前景怎样？

答:尊敬的投资者，您好！在当今时代，技术驱动是社会发展的主要动力之一，科技迭代周期压缩，科技范式不断重构，以人工智能技术为首，DeepSeek引爆AI2.0。数字身份凭证行业在数字化转型中扮演关键角色，随着技术进步和法规完善，其应用将更加广泛，可信身份领域正从单点突破转向体系化发展。可信身份不仅是安全基础设施，更是数字经济创新的催化剂。可信身份将成为连接物理与数字世界的核心纽带，为构建可信数字社会奠定基础。企业需不断创新，确保安全与隐私，以应对未来的挑战和机遇。新技术的变革必将推动智慧产业的发展和进步。感谢您的关注！

	<p>14. 公司今年订单情况怎么样？对未来有没有信心？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！2025年Q1单季度订单比去年同期增长92.68%。公司在全力做好主业经营和市场拓展等各项工作，不断提升竞争力，努力实现公司各项发展目标。感谢您的关注！</p> <p>15. 公司管理层近期在股份上有没有增减持计划？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！截至目前公司未收到相关管理层的增减持计划，届时如有相关事项，公司将按照相关法律法规的要求及时履行信息披露义务。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年5月9日