

证券代码：300554

证券简称：三超新材

南京三超新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-01

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
-----------	--

3.公司产品可以用于工业母机嘛？

答：您好！公司专业从事金刚石、立方氮化硼等超硬材料工具的研发、生产与销售的高新技术企业。超硬材料工具广泛应用于机械制造、电子信息、汽车等诸多领域，是工业母机制造过程中精密加工不可或缺的重要工具，是“工业的牙齿”，工业母机的制造离不开超硬材料工具。谢谢！

4.公司产品可以用于丝杠生产机器人吗？

答：您好！公司暂未有直接用于丝杠机器人的产品。谢谢关注！

5.公司有计划整合行业优质公司？进行资产重组嘛？

答：您好！公司始终秉承“以人为本、技术优先”的发展理念，坚持创新与技术进步的发展之路；同时也会结合自身情况和特点，通过整合外部优质标的企业的方式，来实现公司的发展战略。谢谢！

6.请问公司子公司江苏三晶一季度实现营收多少？同步增长还是下降。

答：尊敬的投资者您好，子公司江苏三晶业务增长势头良好，一季度营收较去年同期有显著增长。感谢您对公司的关注。

7.请问您对公司在今年半导体耗材的发展持有什么态度？

答：您好！子公司江苏三晶在成立短短三年时间里，营业收入从最初的361万，增长到2024年的3886万元，2024年净利润163.55万元，首次实现盈利，所有半导体耗材产品均已实现批量销售，成长势头良好，今年一季度与去年同期相比，也实现了较高比例的增长。现在国际地缘政治及贸易关系状况复杂，半导体行业耗材的国产化意义重大，势在必行。谢谢！

8.请问公司半导体耗材有提供给寒武纪吗？

答：无，谢谢！

9.目前半导体相关业务的市场竞争情况如何，公司的竞争优势体现在哪些方面？

答：尊敬的投资者您好,半导体行业用金刚石工具精密度要求极高、制造难度大、技术门槛高，主要为日、韩、美等国的金刚石工具制造商控制。公司从2005年就开始研发相关产品，2021年把半导体耗材相关业务整理归口，成立控股子公司江苏三晶。相关业务，目前我们的竞争对手，主要还是日韩的专业制造商，与他们相比，我们距离客户更近、性价比更高。现在国际地缘政治及贸易关系状况复杂，半导体行业耗材的国产化意义重大，势在必行。谢谢！

10.公司在光伏领域的业务规划有无调整？

答：尊敬的投资者您好，公司在光伏领域的业务规划有部分调整。2024年公司根据光伏市场环境变化及业务发展情况，主动调整收缩部分产品业务规模，主动收缩硅切片线产出规模，临时关停“年产4100万公里超细金刚石线锯生产项目一期”金湖基地产线，仅保留句容基地部分硅切片线产能；调整“年产4100万公里超细金刚石线锯生产项目（一期）”产能为1,007万千米/年。但公司认为，光伏行业仍然前景可期，公司在金刚线的技术研发创新方面，将继续投入，保持技术的领先性。感谢您对公司的关注。

11.请问研发投入主要集中在哪些项目上？

答：您好！公司在所有产品板块中均有研发投入，其中半导体耗材和半导体制造相关装备的投入较多。半导体耗材类产品在研项目主要有砷化镓LED划片刀、50微米以下金属软刀等；半导体装备方面，2024年半自动单轴/子母轴晶圆减薄机样机已成功推出，今年还将推进全自动子母轴晶圆减薄机、环线线切机和单线截断

机等设备的研发工作。谢谢！

12.在成本控制方面公司有哪些具体的计划和措施？

答：尊敬的投资者您好,在成本控制方面，我们主要从以下几个方面持续推进：1、采购端：招投标、引入供应商竞争机制等方式，降低采购成本；2、持续精益生产管理：优化生产工艺、加强生产过程管理，降低原材料在生产过程中的损耗，提升人效和能效；3、强化预算管理，严控非生产性支出，实施费用精细化管理；公司始终秉持“向管理要效益”的原则，在保障产品质量的前提下，持续优化成本管控能力。感谢您对公司的关注。

13.未来公司有什么拓展海外市场的计划和目标？

答：尊敬的投资者您好，未来公司仍将秉持立足国内、积极开拓海外市场的策略，会积极利用各方市场资源，重视和拓展海外市场，尤其是部分性价比具备竞争优势的相关产品，要争取逐步走向国门，参与全球市场竞争。株式会社SCD是公司在日本设立的研发中心，今年已经明确赋予其海外市场拓展职责，相关人员也进行了配置，以期其能成为公司的海外营销中心。感谢您对公司的关注。

14.公司未来具体将在哪些区域和领域进行重点开拓？

答：市场方面，加大海外市场的开拓力度，发挥株式会社SCD的营销功能；产品方面，加大研发投入，做好半导体集成电路制造的材料端、FAB端、封测端所需的精密金刚石工具的进口替代工作。

15.您好，请问公司今年半导体耗材业务发展的怎样，预计在公司收入占比能增长多少？另外，公司去年获授权的增发进展如何，有没有可能得到大基金三期的支持？

答：您好！公司半导体耗材类产品2024年实现营收3886万元，净

	利润163.55万元，首次实现盈利，营收较上年同期增长67.54%，其在金刚石砂轮板块中的占比接近50%，目前所有半导体耗材产品均已实现批量销售，成长势头良好。公司去年获授权的增发融资项目目前暂未实施，也未得到大基金的支持。谢谢！
	16.您好，在半导体精密金刚石工具领域有什么发展规划？ 答：半导体行业用精密金刚石工具是控股子公司江苏三晶的主业务，江苏三晶在成立短短三年时间里，营业收入从最初的361万，增长到2024年的3886万元，2024年净利润163.55万元，首次实现盈利，所有半导体耗材产品均已实现批量销售，成长势头良好,今年一季度与去年同期相比，也实现了较高比例的增长。但相关产品在制造技术和品质保障方面，与日本进口的产品还存在一定的差距，限制了公司产品在高端应用领域的推广。公司将继续以追赶者的姿态，学习先进技术，加大投入，做好技术的研发创新工作，同时在公司产品的适配应用领域加强公司产品的营销工作，努力确立公司的行业地位。谢谢！
	17.在融资方面有什么计划？ 答：您好，如有融资计划，公司会严格按照法律法规履行审议程序和披露义务。感谢您的关注！
	18.公司对未来的行业发展趋势有什么判断？公司将采取哪些针对性的发展策略？ 答：尊敬的投资者您好，公司判断光伏行业仍是极具前景的行业，但金刚线行业竞争加剧，产品价格及毛利率逐年下降；硅切片金刚线细线化接近碳钢线物理极限，钨丝正逐渐成为基材，公司在具体产品方面，会进行策略性调整，但会坚持研发，保持技术的领先性；半导体行业用相关产品（耗材及装备），进口替代空间很大，是公司的重点发展方向，江苏三晶、江苏三芯都是公司在

	半导体行业耗材及装备制造的对应布局，进一步挖掘株式会社SCD的潜能，加大投入，招募更优秀的人才，提升公司研发创新的能力。感谢您对公司的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025年05月09日