

证券代码：301266

证券简称：宇邦新材

苏州宇邦新型材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度暨2025年第一季度业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月12日 15:30-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 肖锋先生 董事、副总经理、董事会秘书 林敏女士 董事、财务负责人 蒋雪寒女士 独立董事 李德成先生 保荐代表 李鹏飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	1. 公司在海外市场的业务表现如何？ 答:尊敬的投资者，您好！公司YourBuddy的品牌在海外具有较高的市场知名度和品牌美誉度。凭借技术的先进性和产品的可靠性，深受海外市场客户的认可。在全球能源转型的大背景下，新兴市场需求不断扩大。公司积极布局海外市场，海外客户群体主要系境外当地的组件厂商。2025年一季度，海外订单出货环比增长32%，谢谢。 2. 宇邦新材在践行ESG发展理念上有哪些行动？ 答:尊敬的投资者，您好！作为深耕光伏焊带领域的技术引领者，公司始终以敬畏之心面对自然馈赠，以创新之力回应产业变革，在技术突破与责任践行的交响中，书写属于中国制造的可持续发展答卷。公司深入践行全生命周期减碳理念，将绿色发展融入制造基因；

	公司建立了较为完善的风险管理体系，确保决策透明公正，保障股东与利益相关方的权益，具体内容详见公司披露的《2024年度环境、社会及管治（ESG）报告》。 3. 公司本期盈利水平如何？ 答：您好，2025年一季度，公司营业收入6.39亿元，同比下降8.75%，归属于上市公司股东的净利润3,363.50万元，同比下降2.84%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润3,146.60万元，同比增长9.28%，感谢您对公司的关注。 4. 请问公司近年来在产品标准的制定方面做了哪些工作？ 答：尊敬的投资者，您好！作为光伏焊带细分领域的技术引领者，公司一直致力于推动光伏涂锡焊带产品的标准化建设，先后参与光伏涂锡焊带产品的国家标准、行业标准、地方标准、团体标准的主要编撰工作，被全国半导体设备和材料标准化委员会授予“标准化突出贡献单位”的称号。同时，公司也在积极参与光伏行业其他材料的标准编撰工作，2024年度，公司参与制定了《光伏组件用定向反射光学薄膜第2部分：用于太阳能电池间隙的薄膜》和《晶体硅光伏组件用锡膏》两项团体标准，谢谢！ 5. 若多层复合焊带产品加速普及，公司现有产能是否具备迭代灵活性？ 答：尊敬的投资者，您好！公司可以通过新增产线或设备改造实现多层复合焊带的产线配置和产能爬坡。在设备选型与布局方面，公司采用柔性化设计，可结合市场需求和客户订单情况，实时进行动态调整，将设备利用率最大化。谢谢！ 6. 公司之后的盈利有什么增长点？ 答：尊敬的投资者，您好！公司秉承持续研发的战略宗旨，后续的盈利增长将围绕持续优化产品结构、不断推出新型产品、加大其他辅材如反光膜、锡膏等产品在光伏行业内的应用、积极开拓高毛利市场等途径，实现盈利增长。 7. 请问独立董事，在与审计机构的沟通过程中，是否发现公司存在未披露的重大财务风险？公司为独立董事履职提供了哪些工作条件？ 答：尊敬的投资者，您好！独立董事与审计机构进行了充分沟通，未发现公司存在未披露的重大财务风险。公司为独立董事配备了独立的办公室和必要的办公设施，可随时查阅、获取公司的经营数据和决策资料、访问公司的管理系统，为独立董事开辟了畅通的信息
--	--

	渠道并提供了全方位的人员支持，确保独立董事可以有效履行职责。 8. 贵司如何规划2025年度的业务发展？ 答:尊敬的投资者，您好！光伏行业作为全球能源转型的核心力量，2025年全球新增装机市场仍将保持一定的增量空间。结合市场需求和技术发展，公司将专注主业，以提升盈利能力和风险控制为核心。公司将平衡焊带出货量和利润的关系，严格执行接单策略，增加盈利能力更强的产品出货量。公司持续聚焦前沿技术布局，通过差异化、个性化的产品与服务提升市场竞争力。同时，公司将全面推动降本增效，优化资源配置、降低运营成本，实现效益最大化，谢谢！ 9. 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？ 答:尊敬的投资者，您好！2024年度，光伏行业正处于行业调整阶段，光伏产业链出现了“量增价跌”的局面，产业链各环节竞争持续加剧，产品价格持续下行，多数企业盈利承压。公司目前运营良好，今后将继续增强持续研发能力，保持行业技术领先优势，突破盈利瓶颈，为股东创造更大价值，谢谢！ 10. 请问公司2024年度当期新增计提的单项应收账款坏账准备，对公司财务状况有何影响？ 答:尊敬的投资者，您好！2024年度，公司按照《企业会计准则》以及相关会计政策的规定，基于谨慎性原则，当期就个别客户的应收账款新增计提单项坏账准备3,725万元，由此减少了公司2024年净利润3,725万元。公司相关部门将持续关注下游客户的财务状况和信用变化，定期对应收账款管理进行监督，以控制财务坏账风险。谢谢。 11. 请问公司未来的发展战略是什么？ 答:尊敬的投资者，您好！未来，公司将持续聚焦“新材料、新能源”产业，积极构建第二成长曲线，全面创建数智化工厂。公司将紧抓全球绿色低碳转型发展战略下光伏产业发展的机遇，专注于光伏涂锡焊带的研发、生产和销售，通过持续研发投入，保持公司产品及技术领先性，创建成为世界一流的光伏涂锡焊带产品供应商；同时，公司将在非焊带产品的材料领域，积极探索和培育具有可持续竞争力的新材料产品。在市场开拓方面，公司在立足国内市场的基础上，积极实施海外市场的业务发展战略，进一步提升全球化服务能力；公司将持续践行ESG发展理念，不断提升公司ESG治理及管理水平，促进公司高质量发展。
--	--

	12. 公司是否有计划通过并购来拓展新的市场领域？ 答:尊敬的投资者，您好！自公司成立以来，始终保持战略定力，专注光伏涂锡焊带主业。“专业的材料制造商”是公司坚持的自我发展定位，公司将会结合市场情况和公司发展战略审慎评估相关资源整合，未来公司如有相关新业务事项，将按照相关法律法规及有关规定的要求及时履行信息披露义务，谢谢。 13. 请问公司发行可转债，计提财务费用对当期损益有影响吗？ 答:尊敬的投资者，您好！公司可转债每年向债券持有人支付的利息是按照付息登记日的债券余额的票面金额和当年票面利率（第一年为0.20%、第二年为0.40%、第三年0.60%、第四年为1.70%、第五年为2.40%、第六年为3.00%）计算支付的。根据《企业会计准则》，可转债账面计入的财务费用是按照每期的摊余成本和发行时债券价值的折现利率计算得出的，与实际支付的利息存在差额，计提在财务费用-利息支出科目。2025年第一季度，公司按照宇邦转债折现年化利率8.6179%计提财务费用342.84万元，同时减少了当期利润342.84万元，谢谢。 14. 除光伏焊带业务外，公司在新材料领域有哪些新业务布局？ 答:尊敬的投资者，您好！公司拥有近二十年的材料研发积淀，在发挥自身研发优势和挖掘下游客户需求的过程中，审慎定位新产品方向。目前在光伏行业应用领域的非焊带材料方面，公司积极开展了定向反射光学薄膜开发及高效背接触电池用高可靠无卤焊锡膏的研发项目，目前已得到小规模市场应用。谢谢！ 15. 行业以后的发展前景怎样？ 答:尊敬的投资者，您好！光伏发电是推进全球能源转型和实现碳中和目标的重要组成部分，光伏行业的可持续发展，是推动全球绿色经济的重要因素。全球对于清洁能源的需求不断增加，为光伏产业的发展提供了广阔的市场空间。在政策支持、技术创新、市场需求、经济性与环境效益的多重驱动下，光伏行业将朝着更高效率、更低成本、更智能化、更全球化的方向发展。 16. 请问公司控股子公司在分布式电站业务方面进展如何？ 答:2024年度，公司子公司在全国各地承接工商业屋顶光伏分布式电站项目（整体规模约34MW），并有序推进电站项目建设，其中约有21MW实现并网，光伏电站业务在当年度实现盈利。2025年第一季度，新增并网约2MW，当期盈利已超过2024年的全年盈利，谢谢！ 17. 请介绍一下公司2024年度的固定资产投入情况？
--	--

	答:尊敬的投资者,您好!公司2024年的固定资产投入主要集中在子公司安徽宇邦新型材料有限公司的募投项目上,即年产光伏焊带20000吨生产项目。目前,该项目的厂房基建已竣工验收并按照会计准则规定结转固定资产,过渡厂房的产能已全部搬迁至新建厂房。办公楼正在进行装修,尚未投入使用,谢谢! 18.公司分别在2022年和2024年开展了限制性股票激励计划,后续还会实施新的股权激励计划吗? 答:尊敬的投资者,您好!公司一直非常重视人才梯队建设,运用多维度激励模式,调动员工工作热情,增强团队凝聚力。2024年度,公司在实施2022年限制性股票激励计划的基础上,引入薪酬证券化的理念,在传统股权激励方案上增加顶层设计,整体方案更加科学合理,覆盖面更加广泛。未来公司会结合发展状况在适当时机采取适当的方式来激励核心团队,公司后续如有具体计划,将及时履行信息披露义务。感谢您的关注! 19. 请问贵公司在市值管理方面有何措施? 答:您好!感谢您对公司的关注。公司将持续深耕主业,强化研发和创新能力,加强市场拓展力度,进一步做强、做优、做大核心业务板块;同时将不断通过优化公司治理、推进实施高质量信息披露,增强价值传递,积极开展多层次投资者交流、维护中小股东权益等多种方式构建市场认同,推动公司高质量发展,实现公司价值最大化,积极合理回报股东。谢谢! 20. 公司在智能制造方面有哪些规划? 答:尊敬的投资者,您好!2024年度,公司完成了ERP+MOM以及OA系统升级项目的立项、签约、前期调研和主要的开发设计工作。2025年第一季度,ERP系统升级工作接近尾声,原系统整合和优化提升工作预计在年中完成。届时,升级后的系统将更好地赋能公司的精细化管理。在此基础上,公司将持续加强数字化及智能化的进阶实践,利用各类信息管理平台,积极打造信息化、智能化工厂。 21. 请问保荐代表人,公司在合规运作方面表现如何? 答:尊敬的投资者,您好!公司运作依法、合规,保荐机构已经按照证监会、交易所相关规则,对公司履行了法定的持续督导义务并出具了相关的持续督导意见及跟踪报告,具体内容详见公司公告。谢谢! 22. 公司一季度盈利修复的主要原因是什么? 答:尊敬的投资者,您好!公司2025年第一季度盈利修复,主要
--	--

	得益于以下两个方面的改善： 1、随着多层复合焊带在XBC组件应用端渗透率的持续提升，公司多层复合焊带在一季度的出货量环比增长约90%，该产品具有更加显著的市场竞争力，保持了相对更强的盈利能力。同时，随着多层复合焊带的产业化和规模化，公司也在不断挖掘内部降本空间，通过不断优化工艺技术、提升一次合格率、减少材料损耗、提高生产效率等措施，降低综合制造成本。 2、2025年一季度，公司海外市场的订单增加，境外销售收入环比提升20%，海外市场的增量也带动了公司盈利能力的提升，谢谢。 23.公司上市以来的分红情况如何？ 答:尊敬的投资者，您好！上市以来，公司严格遵守中国证监会相关规定及《公司章程》《公司未来三年（2023-2025年）股东分红回报规划》的规定，持续履行分红承诺。2022-2023年度，公司以现金分红方式累计分配利润46,800,174.69元；2024年度公司仍将以现金方式派发红利，拟派发现金股利10,987,840.40元（含税），谢谢！ 24.2024年度公司净利润大幅下滑的主要影响因素有哪些？ 答:尊敬的投资者，您好！2024年度，光伏产业链出现了“量增价跌”的局面，产业链各环节竞争持续加剧，产品价格持续下行。受此影响，公司常规产品的加工费水平明显下降，利润空间受到压缩。个别客户信用风险变化导致计提信用减值损失增加，对公司的净利润产生了一定的影响。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月12日