

证券代码：837092

证券简称：汉鑫科技

公告编号：2025-047

山东汉鑫科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年5月9日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)
采用网络远程的方式召开业绩说明会

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2024年年度报告说明会的投资者

上市公司接待人员：董事长、总经理：刘文义先生；董事会秘书：王玉敏女士；财务负责人：杨颖女士；保荐代表人：孙乃玮先生；技术研发分管副总裁：张兴林先生；智慧城市事业部总经理：王飞翔先生；智能制造事业部总经理：孙涛先生。

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：在智能驾驶领域，公司涉及的业务有哪些？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司智能驾驶业务，基于车路云一体化技术，开发了智能网联汽车云控平台、智能网联汽车安全监测平台、自动驾驶算法系统以及车路协同智能终端等全栈产品矩阵，面向城市管理部门、交通运输部门、车联网运营商、景区港口矿山等企事业单位，提供园区物流、精准公交、无人清扫、文旅接驳、无人矿/集卡、AVP 停车等场景落地。谢谢。

问题 2：公司进行软硬件一体化战略，具体是如何落实的，后续有何计划？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2024 年在“硬终端”战略的指引下，公司“汉鯤”品牌完成注册、首个终端试产实验室建成，公司从系统集成到智能终端产品研发制造迈出了第一步。后续，我们将根据市场端客户的需求，有序推进硬终端产品的销售和推广。谢谢。

问题 3：请问公司与华为在鸿蒙系统上是否有合作，以及公司与华为的合作主要涉及哪些具体板块？目前与华为的在手合同大概涉及多少金额？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司与华为的合作主要为两大类，一类是我司作为华为的供货商，主要为华为提供工业人工智能领域产品及解决方案；另一类是华为作为我司的产品供货商，主要为我司提供华为的数据通信类、智算服务器类等设备。2024 年公司与华为签定合作协议，在算力中心建设、智能网联汽车“车路云一体化”应用、V2X 智慧交通基础设施、智慧交通行业 AI 大模型等方面进行全方位合作。目前公司与华为的合作顺利开展中，各项业务正常推进。谢谢。

问题 4：公司应收账款增长是什么原因？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。随着公司业务地开展，应收账款相应的增加，2024 年末应收账款余额较上年末增加 23.99%。公司客户类型主要集中在政府及行政事业单位和国有企业等，受客户资金及付款安排延迟的影响，公司 2024 年应收账款账龄结构发生变动，导致计提坏账准备增加。但公司客户的信誉良好，截止目前未发生过坏账。公司持续完善应收账款回款督导制度，针对各事业部建立“一把手负责、责任到人”的督导机制，全面系统、实时更新、定期专人督导应收账款回款情况，多措并举提高回款速度。谢谢。

问题 5：智能驾驶领域业绩下滑的主要原因，车路云一体化是否还有订单，未来营收是否具有持续性？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。智能驾驶业务领域，目前国内车路云一体化建设尚处在引领示范阶段，该领域订单存在一定波动，公司在跟进潜在订单尚在推进中。2025 年公司将在原有产品应用领域的基础上，持续拓展行业应用，例如自主召泊车、无人矿卡、无人清扫等，该领域是公司未来业务发展的重点之一。

截至 2024 年年报披露日，公司在手订单约 1.1 亿元。谢谢。

问题 6：智能制造领域业绩增长的主要原因是什么，与之前有哪些不同？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。报告期内，公司持续对核心产品进行研发迭代，“AI+工业视觉”产品方面，针对磁材、罐装瓶、刹车盘等领域的系列智能质检专机设备已陆续投放市场为客户提供服务。公司智能制造业务收入主要系提供“AI+工业视觉”、“AI+数字工厂”及企业数字化管理平台等产品和服务。谢谢。

问题 7：发现贵司的业务主要集中在烟台地区，这无疑局限了公司的发展。不知公司是否有将市场扩大到全国甚至是全世界市场的计划和行动？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司将聚焦于人工智能技术的产品研发与创新应用，基于“硬终端+软平台+解决方案”的全链服务能力，持续扩大经营规模，进一步增强核心竞争力，巩固和提升公司在行业中的地位和品牌影响力，自上市以来，公司制定了百年汉鑫第一个五年规划，正在按照规划部署，有序推动业务从 1 到 10 的全国战略布局。谢谢。

问题 8：公司研发投入如何转化为具有市场竞争力的产品和技术？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2024 年公司持续加大研发投入、提升核心竞争力，研发规模和占比都有了提升，公司研发费用总额约为 1,917 万元，同比提升 6.93%，研发占营收的比例提升了 2.13 个百分点。公司 2024 年的研发成果也收获颇丰，公司授权知识产权共 25 项，其中发明专利 5 项、实用新型专利 5 项、软件著作权 15 项，相关研发成果已应用于公司开发的产品与解决方案，提升了公司的核心竞争力。谢谢！

问题 9：公司前次募集资金是否建设完毕，是否取得良好效益？是否会考虑

进行再融资？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2024年，我们完成了首次募项目结项，三份答卷已呈现在发展坐标之上：其一，人工智能研发中心落成启用，这座集技术研发、场景验证、成果转化为一体的创新基地，不仅承载着公司未来的技术储备使命，更以现代化科研设施重塑了企业品牌形象；其二，车路协同技术产品体系通过省级重大课题项目验收，形成了从核心技术到商业闭环的完整链条；其三，通过战略转型，公司成功构建起以“人工智能+数字城市”为基石、以“人工智能+工业制造”和“人工智能+交通运输”为支柱的“一基两翼”的战略布局，为后续发展奠定了可延展的生态框架。后续公司将根据战略发展需求，紧跟国家政策导向，积极储备资本市场资源，探索利用资本工具助推公司持续做大做强。谢谢。

问题 10：公司 2024 年权益分派的具体时间？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。权益分派预案尚需股东会审议通过。本次权益分派方案将在股东会审议通过后 2 个月内实施。谢谢。

问题 11：公司在年报中提到了持续和非持续第二层次及第三层次公允价值计量项目。请问公司如何确保这些估值技术的准确性和可靠性？特别是在第三层次公允价值计量中，应收款项融资的估值方法是否有进一步的优化空间？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。年报中提到的持续和非持续第二层次及第三层次公允价值计量项目，是会计准则的相关规定。公司第三层次公允价值计量项目系应收款项融资，全部为银行承兑汇票，其剩余期限较短，2024年末应收款项融资为 646,648.39 元，占资产总额 0.09%，均按照票面金额计量，不涉及复杂估值技术，计量准确可靠，与同行业做法相同。谢谢。

问题 12：请问公司 2025 年战略规划？

回答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2025年，面对变幻莫测的国际形势以及竞争更加激烈的市场环境，我们将初心不改、笃行不怠，持续扩大经营规模，进一步增强核心竞争力。

踞势韧进，奋勇前行。面对困难，我们将以更加强大的信心和坚韧的战斗意志去面对市场，坚持一基两翼的战略部署，在扎实稳固好省内市场的基础上，积极拓展域外市场，保持业绩稳定持续增长。

居安思危，未雨绸缪。面对竞争更加激烈的市场环境，公司将持续加大研发投入，不断突破自我，持续提升核心竞争力。2025 年将在大模型开发与应用、工业智能装备、自动驾驶场景落地三方面全面发力，力争实现核心技术、核心产品品质的突破。

强化协同，合规高效。汉鑫自成立以来之所以能够得以发展，离不开一个具有强大凝聚力、战斗力的团队集体。2025 年，我们将依托更加敏捷高效的组织架构，信息资源共享，责任利益共担，打破管理壁垒，强化成本控制，有效提升盈利水平。

谢谢。

山东汉鑫科技股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 12 日