



量低，折价系数高。公司资源化产品盈利空间即为上述金属购销价差，该等购销价差受购销折价系数及金属市场价格的影响。

**3、公司目前有无计划去收购一些项目增加前端处置产能？**

答：目前公司经许可的危废经营资质达到 121.06 万吨/年，已具备较大的规模优势，其中广东飞南于 2024 年 11 月新增取得 10 万吨/年废电路板处置资质，危废资质规模增加至 55 万吨/年，单体处置能力在广东省内位居前列；全资子公司广西飞南于 2024 年 5 月取得 30 万吨/年的许可证。现阶段公司重点是提升现有产线的运行效率，促进增产增效，故暂无相关计划。

**4、公司的危废收集量有无进一步提高？**

答：近两年，随着公司新项目建成投入运行，并新增危废资质，危废收集量有所增加，其中 2023 年收集危废约 37 万吨（不含内部转运），2024 年收集危废约 40 万吨（不含内部转运）。目前，危废处置行业竞争依然激烈，公司充分发挥自身优势，加大市场拓展力度，确保物料充足供应，稳定生产运行。

**5、目前危废跨省转移是否存在困难？物流成本占比如何？**

答：近年来，相关政策出台促进危废的跨区域流动，以提高处置和利用效率，目前公司金属物料的跨省流动按正常流程办理，不存在困难，运输费用占营业成本比例较低。

**6、公司的存货构成主要是？**

答：根据公司披露的 2024 年度报告，存货主要包括原材料、在产品、库存商品和发出商品，其中占比最大的是在产品，包括炉、槽内的在产金属及不对外出售的半成品、中间品，库存商品和发出商品占比较低。

	<p><b>7、公司库存水平如何？</b></p> <p>答：根据公司披露的 2025 年第一季度报告，截至 2025 年 3 月底，公司存货账面价值约 43.7 亿元。近两年，公司根据江西巴顿和广西飞南项目产线运行、优化调整及其他产区产线检修等情况，相应调整各金属物料的采购，以控制库存水平，减少资金占用影响，目前保持了较好的合理库存水平。</p> <p><b>8、公司后续是否考虑海外布局？</b></p> <p>答：目前公司生产基地均在国内，暂未在海外布局。这两年公司经营重点是提升江西巴顿和广西飞南的运行效率，促进增产增效。公司也会积极关注海外市场机会。</p> <p><b>9、公司是否有考虑进一步往下游延伸？</b></p> <p>答：暂未有考虑，目前集中精力先做好主业经营，发挥现有经营优势，促进江西巴顿和广西飞南增产增量。</p> <p><b>10、公司对未来的展望是？</b></p> <p>答：近两年，随着江西巴顿和广西飞南项目的建成投产，公司围绕以铜镍铅锌锡等为主的多金属深度资源化构建了完整的产业闭环，进一步提升核心竞争力。目前两个项目经过前期的不断优化调整，生产状况持续向好，带来增量效益。新建项目方面，赣州飞南工业废盐资源化利用项目已于 2024 年内取得环评、能评等批复，目前在陆续建设中；肇庆基地废弃电器电子产品和报废汽车拆解项目正在办理前期环评等相关手续。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 5 月 13 日