

## 浙江金洲管道科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年5月13日(周二)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、副董事长沈淦荣 2、副总经理、财务总监柴华良 3、董事会秘书薛俊 4、独立董事初宜红
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、谢谢持续的解答。最后一个问题，预计康保——曹妃甸项目在氢气管道这块的项目目标额有多大？</b></p> <p>感谢您对公司的关注，公司积极关注项目进展，目前尚未取得订单，谢谢</p> <p><b>2、康保—曹妃甸输氢管道项目开始招标了吗？公司是否参加投标？</b></p> <p>感谢您对公司的关注，公司积极关注项目进展，目前尚未取得订单，谢谢</p> <p><b>3、请问公司原定的100万吨新质生产项目何时重启呢？谢谢。。。请查询2024年8月发布的《关于固定资产投资建设项目的进展公告》，谢谢</b></p>

**4、请问 60 万公里的管道业务机会，在长江以南的华东各省，主要有哪些预期在规划的项目（预计标额），是贵公司在摩拳擦掌准备投标的？**

公司关注未来五年全国 60 万公里的管道建设机会，收集项目建设信息，参与项目竞标。谢谢

**5、面对房地产市场的变化，公司的相关产品和业务如何进行调整和创新以适应市场需求？**

公司产品广泛应用于能源管道、市政管网、结构用管，针对房地产市场需求变化，公司将优化产品结构，拓展使用领域，积极开发新市场新客户，力求企业稳健经营、持续发展。谢谢

**6、公司在精益运营方面取得了一定成果，未来如何进一步深化精益运营提高生产效率和产品质量？**

公司以质取胜、差异化经营策略，通过信息化、自动化手段来提高生产效率和产品质量。谢谢

**7、随着“双碳”战略推进，能源结构转型，公司如何抓住天然气管道建设等机遇扩大业务规模？**

公司以优化产品结构、提高产品质量、提供优质服务、提升产品性价比等措施，努力争取扩大业务规模。谢谢

**8、未来公司在拓展东南亚等海外市场时，如何结合当地市场特点制定针对性的市场策略？**

面对当前市场形势，一方面，公司依托“国际国内双循环”、“一带一路”等国家重大发展战略，在巩固传统优势市场的基础上，加大国内市场拓展力度，同时加强国际贸易队伍力量，积极布局开拓海外市场，稳步构建国际发展格局；另一方面，根据市场形势发展及时进行产品升级和改造，适时开发应用于智能装备制造、新型清洁能源、大型建设工程等领域的产品。

**9、公司产品应用领域广泛，在油气管道、水利工程等重点领域如何进一步提高产品的市场占有率？**

以优化产品结构、提高产品质量、提供优质服务、提升产品性价比等进一步提高产品的市场占有率。谢谢

10、从中标信息看，贵公司在长三角领域拓展深度再增加，近期也中标武汉江南区 5000 多万的订单。贵公司有码头，原材料和产成品都方便运输，这块是不是提高了贵公司产品的成本优势。大概这块每吨产成品比主要竞争对手有大概多少的成本优势？

您好，公司有码头，运输成本较汽运有一定优势，但运输成本占整体成本比重不高，与竞争对手相比成本优势不明显。谢谢

11、城市地下管网建设迎来发展机遇，公司怎样凭借自身优势在该领域获取更多市场份额？

您好，公司也在积极思考对策，地下管网相关信息公司全面关注，积极争取订单。感谢您的关注。

12、随着行业竞争加剧，公司如何进一步发挥多元化产品优势满足不同客户的需求？

公司管理层考虑在目前复杂的宏观及行业经济形势下，秉承稳健增长目标。公司管理层目前的主要精力对外抓市场营销，对内抓精细化管理，努力开发新产品，创造更高效益。谢谢！

13、公司在拓展新领域、新市场方面有哪些探索方向和潜在机会如何评估和把握这些机会？

公司产品主要市场定位能源管道、市政管网、结构用管，公司将紧紧抓住国家在未来五年需要改造的城市燃气、供排水、供热等各类管网总量 60 万公里的机会，拓市场，争业绩。谢谢

14、2024 年公司在稳固市场基本盘方面采取了哪些有效措施，未来如何进一步巩固？

公司通过稳固现有市场、开拓新兴领域、优化生产工艺及推进降本增效措施，持续提升盈利能力。管理团队全力保障企业可持续发展，夯实经营业绩基础以强化市值管理效能。

15、随着数字化技术在行业中的应用越来越广泛，公司如何加强信息化建设实现生产、管理和营销的数字化转型？

您好，感谢对公司的关注，公司已经完成财务系统升级，HR 平台搭建，未来公司除了持续升级 ERP 系统外，将围绕生产与质量管理搭建供应链协同与智能制造管理系统，搭建数据驱动的柔性生产

计划管理体系。围绕客户和供应商搭建 CRM、SRM 等系统，通过数字化转型提高客户服务响应速度，提升供应商供货效率。通过信息化在效率提升、成本优化及差异化竞争等多维度构建可持续发展优势。

**16、贵公司 2024 年重新提高分红率，是否有筑巢引凤，重新吸引重视分红率的红利类基金，购买金洲股票，让金洲股价回归有效估值的想法？毕竟寿光是以近 9 元的价格拿到 23%左右的控股权。**

您好！公司董事会提议 2024 年度利润分配预案为：以未来实施权益分派方案时股权登记日的总股本（扣除公司回购专户的股份）为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2 元（含税），不送红股，不以资本公积金转增股本，剩余未分配利润滚存至下一年度。

**17、副董事长，您这些老金洲人了，要有责任，来限制风险高的信托类产品的购买。金洲 40 年名牌产品，还是要稳健经营。**

感谢您的关注，公司加强风险管控，确保稳健发展。

**18、随着行业向绿色化转型，公司在环保方面有哪些举措以满足日益严格的环保要求？**

公司通过建立环境管理体系、创建国家级绿色工厂、申报绿色选用产品、绿色化转型等措施，满足日益严格的环保要求。谢谢

**19、公司在数字化、智能化建设方面已有所行动，如升级财务系统、搭建 HR 平台等，未来有哪些深化计划以提升企业核心竞争力？**

您好，感谢对公司的关注，公司已经完成财务系统升级，HR 平台搭建，未来公司除了持续升级 ERP 系统外，将围绕生产与质量管理搭建供应链协同与智能制造管理系统，搭建数据驱动的柔性生产计划管理体系。围绕客户和供应商搭建 CRM、SRM 等系统，通过数字化转型提高客户服务响应速度，提升供应商供货效率。通过信息化在效率提升、成本优化及差异化竞争等多维度构建可持续发展优势。

**20、公司在提升品牌影响力方面，除了参与标准制定和履行社会责任还有哪些具体举措？**

您好，标准研制将进一步助力公司高质量绿色发展，推动钢管的整体节能水平和装备技术进步，提升企业影响力和知名度，具有很好经济和社会效益。谢谢

21、在国际市场竞争中，公司如何应对美国《通胀削减法案》等贸易政策的影响扩大海外市场份额？

投资者，您好！近年来，公司直接对外出口业务较少，中美关税事项对公司客户是否有重大影响，尚需进一步评估。谢谢。

22、金洲管道去年8月公布回购，已经过去三分之二时间却只回购了四分之一，公司认为本公司股价不值6块吗？迟迟不回购结束。还是公司未来还有很大的不确定性或风险？

您好，感谢您对公司的关注，公司将按照相关法律法规要求，执行已经发布的股份回购方案，公司将及时履行披露义务。

23、金洲管道商会在公司业务发展中发挥了重要作用，未来商会将如何进一步创新运营模式助力公司拓展市场？

围绕“同享品牌、共赢市场”的商会宗旨，加强与商会会员交流合作，共同拓展市场。谢谢

24、公司股东结构单一，大股东持股比例也较低，公司有引进实力超强股东的计划吗？毕竟有实力大佬（如央企）加持，社会地位也高很多，也有利于公司的管理。谢谢。

投资者您好！公司目前无引进战略投资人的计划。感谢您的宝贵建议，谢谢。

25、请问，年终报告给张家港金洲管道子公司担保贷款2个亿，请问是用于什么项目？谢谢

您好，公司目前给张家港金洲管道子公司贷款带包2亿元，主要是为补充子公司流动资金所需。感谢。

26、请问贵公司，目前有使用产权的土地和房屋面积大概多少？身处长三角鱼米之香湖州，这些固定资产和无形资产代表着企业的底气。

您好，截止一季度，公司有使用产权的土地面积约50万平方米，建筑面积约25万平方米。感谢您的关注。

27、面对行业竞争，公司计划提升营销战力，在加强营销队伍建设和创新营销方式上有哪些具体规划？

扩大公司营销队伍、加强销售考核力度、扩大销售区域、积极

开发新客户、努力提升产品竞争优势。谢谢

**28、2025 年公司面临市场价格竞争和原材料价格波动，如何优化采购策略降低成本并保障原材料供应？**

一是公司采取与钢厂签订年度采购协议，二是市场价格低位采购，三是加速库存周转，在保障原材料供应的同时努力降低公司成本。谢谢

**29、公司这么多货币资金，为什么要短期借款？**

您好，公司一季度末短期借款余额 8238 万元，适当支用融资余额，主要是为与金融机构保持良好的合作关系，保持金融机构授信额度具备持续周转使用条件。谢谢

**30、金洲管道输氢管道以后在哪个工厂生产？预计何时可以上市？**

根据项目的管型选择要求，本公司全资子公司浙江金洲管道工业有限公司可生产双面埋弧螺旋焊管，控股子公司江苏沙钢金洲管道有限公司可生产直缝埋弧焊管，若能取输氢管道项目的订单，即可供货。谢谢

**31、公司公布回购 1—2 亿元，是上限还是下限呢？**

您好，感谢您的关注。公司于 2024 年 8 月 29 日召开第七届董事会第十一次会议审议通过《关于回购公司股份方案的议案》，同意公司使用自有资金不低于人民币 10,000 万元（含），不超过人民币 20,000 万元（含）以集中竞价交易方式回购公司已发行的人民币普通股（A 股）股票，回购股份将用于实施员工持股计划或股权激励计划。截至 2025 年 4 月 30 日，公司累计通过回购专用证券账户以集中竞价交易方式回购公司股份 8,038,800 股，占公司目前总股本的 1.54%，最高成交价为 6.50 元/股，最低成交价为 5.75 元/股，成交总金额为 49,941,057.84 元（不含交易费用等）。公司将在剩余期限内择机实施完毕，具体回购金额，将按照相关法规要求，及时履行披露义务。

**32、现阶段公司订单量交同期如何**

请具体查阅《2025 年第一季度报告》，谢谢关注。

**33、金洲管道输氢管道有接到订单吗？**

感谢您对公司的关注，目前尚无相关订单。

**34、管道制造属纯制造产业，公司有进入氢能管道运营管理业务吗？比如与中石化，海泰等成立合资公司，深度介入，也有利于公司管道销售。谢谢。**

感谢您对公司的关注，公司未进入氢能管道运营管理业务，暂无成立合资公司意向。

**35、公司这么多货币资金，为什么要有短期借款？**

感谢您的提问。公司将根据经营发展的需要，进行合理的财务规划，灵活运用银行融资、资本市场融资等多种方式，以保证公司经营发展所需的资金。

**36、公司在应收账款管理和资金周转方面有哪些措施，以降低财务风险保障资金链稳定？**

您好，感谢您的关注。公司资金余额呈逐步增加，现金流安全垫逐步增厚，资产负债率进一步降低，财务风险较低。同时为加强应收账款管理，提高资金周转效率，公司持续对长账龄、大金额应收账款进行专项跟踪管理，定期清收，对呆滞库存及资产等定期整理盘活。各项运营效率指标逐步改善。谢谢

**37、请问公司是否有意压低股价回购？**

您好，感谢您对公司的关注，公司将按照相关法律法规要求，执行已经发布的股份回购方案，公司将及时履行披露义务。

**38、氢能管道如果中标，产线可以马上开工吗？预计一年产能可以释放出来多少万吨产能？目前康保——曹妃甸氢能管道项目正在开展，沙洲金洲储备氢气管道产能了吗？**

感谢您对公司的关注，控股子公司沙钢金洲已具备输氢管道生产技术和产能，积极参与有关输氢管道项目的竞标。

**39、请问副董事长，金州为何业绩一年不如一年，接下来上市公司如何应对业绩倒退？有什么方法把上市公司做优做强做大？谢谢！**

您好，接下来公司将围绕创新驱动与技术升级，持续强化研发

投入，注重信息化、数字化、智能化转型。提高运营效率优化资源配置，清理低效资产。通过集中采购体系降低原材料成本，对冲原材料波动风险。完善绩效考核体系，注重复合型专业技术和管理人才的培养，持续激活人资资源。通过动态调整产品价格策略与服务模式适应多变的外部环境，增厚现金流安全垫，以应对潜在波动。谢谢。

**40、公司在 2024 年开发了多种新产品，未来如何根据市场需求持续优化产品结构推出更具竞争力的产品？**

感谢您对公司的关注，公司依托技术创新，强化差异化竞争优势，通过工艺革新赋能非标定制产品研发，进一步巩固市场地位，为行业高质量发展注入新动能。

**41、为何增持那么缓慢？建议对增持的股票注销，这样对公司的业绩会有促进作用。**

您好，感谢您对公司的关注，公司将按照相关法律法规要求，执行已经发布的股份回购方案，目前暂无增持股票注销方案，如有相关计划，公司将及时履行披露义务。

**42、面对行业产能过剩和市场内卷，公司如何调整产能布局提高产能利用率？**

公司面对市场形势，从“规模扩张”向“价值提升”转型，努力提高高端化、定制化产品比重，充分发挥好产能利用率。谢谢

**43、请问股价还没净资产高，贵司怎么好意思开这个会的**

感谢您对公司的关注，公司将紧抓发展机遇，加快企业技术进步，加强管理基础建设，加大市场开拓力度，进一步提升核心竞争力，实现可持续稳定发展，以良好的业绩结果助力提升公司股价。

**44、请问贵司氢管道投标中标了吗？**

您好，感谢对公司的关注，公司持续开发完善氢管道技术，目前正在积极开拓市场。

**45、在特高压电网建设快速发展的背景下，公司的相关产品如何更好地满足市场需求提升产品适配性？**

公司积极参与特高压电网建设项目所需钢管的竞标。谢谢

	<p><b>46、请问一下副董事长，金州会增加中期分红方案吗？谢谢！</b></p> <p>分红预案需董事会审议，股东大会通过。公司将严格遵守深圳证券交易所信息披露的相关规定及时进行信息披露，具体请关注公司公告。</p> <p><b>47、请问：寿光国资控股后，为什么股价一直上不去？公司回购银行贷款是否批复？</b></p> <p>股价受到市场形势、公司所处行业、经营业绩、投资者心理等各种复杂因素的影响。我们也希望各位投资者在投资以后都能赚到钱，但股票价格的涨跌确实需要综合各种因素。请相信公司管理层将继续做好公司生产经营工作，同时也将加大对公司的宣传力度，使公司不光有好产品，还要有知名度，以最好的经营业绩回报广大投资者。股市有风险，投资需谨慎。公司已于 2025 年 1 月份取得金融机构股票回购贷款承诺函，请具体查阅公告。谢谢！</p> <p><b>48、请问一下副董事长，金州管道的输氢管网何时能投产盈利？输氢管网目前进展如何？谢谢！</b></p> <p>投资者您好，公司下属控股子公司沙钢金洲针对输氢管道的技术条件，试制生产的直缝埋弧焊管已通过性能检测，公司将持续关注氢能运输管道产业及相关技术的发展，谢谢。</p>
附件清单(如有)	
日期	2025-05-13 17:24:14