股票简称:浙江世宝

浙江世宝股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活动类	□特定对象调研	√分析师会议
别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其	他活动内容)
参与单位名称及人	国联民生证券 高登	
员姓名	国联民生证券 于健	
	国联民生证券 裴婉晓	
	华安基金 孔涛	
	浙商资管 吴文钊	
	金鹰基金 曾嘉诚	
	德邦基金 汪宇	
	富国基金 冯升	
	PAG 投资 严珉昱	
	摩根士丹利 胡景颢	
	千合投资 孙珂	
时间	2025年05月12日(星期一)下午16:30-17:30	
地点	中国浙江省杭州市钱塘区17号大街6号	
上市公司接待人员	董事会秘书刘晓平女士	
姓名		
投资者关系活动主要内容介绍	1、问:公司 2024 年度及	2025年一季度营收和净利润都
	同比大幅增长,增长的主要是哪些具体业务板块或者产	
	品品类驱动的?	
	答:公司营收的增长,主要受益于产品结构优化、单车	
	配套价值提升两大核心	驱动因素,以及多元化客户拓

展。利润增长主要受益于公司业务规模扩大的同时,各项费用控制有效,占营收比例下降。总体来看,公司增长具备较强的可持续性,未来将继续围绕智能化、电动化技术路线,强化与战略客户的协同,推动业绩稳健增长。

2、问:公司 2024 年度营收中产品收入分类构成是怎么样的?

答: 2024年度,公司营业收入构成进一步优化,电动化、智能化产品占比显著提升,与传统机械产品形成协同发展的良好格局。具体分类如下: 电动化、智能化产品占比 73%,传统机械及其他产品占比 27%。

3、问:请问公司毛利率是否有进一步改善的空间,以及所面临的年降及拟采取的降本增效措施?

答: 2024年公司整体毛利率为20.94%,公司通过高附加值新产品的规模化量产,实现了整体成本的优化,带动毛利率同比提升。由于公司新产品在技术领先性、功能复杂性及性能指标上具备竞争优势,其市场定价能力显著优于传统产品,从而对毛利率改善形成了正向贡献。当前,汽车行业竞争加剧,整车厂商持续的价格调整策略对上游供应链形成传导效应,作为核心零部件供应商,公司积极应对行业挑战,在成本管控方面采取了一系列措施。降本增效措施方面,公司已系统性推进以下举措:1)通过优化组织架构及流程再造,提升内部运营效率;2)在产品设计阶段强化模块化开发与工艺创新,从源头降低材料与制造成本;3)扩大公司集中采购范围,提升议价能力,同时推动战略供应商协同降本。4、问:公司海外收入占比不高,是否有出海给海外客户建厂配套的打算?

答:目前,公司海外收入占比相对较低,但全球化战略

是公司中长期发展的重要方向之一。在海外建厂方面,公司目前暂无明确的海外生产基地建设计划,但公司正与多家国际知名车企推进资格认证,积极拓展国际市场,提升全球配套能力。公司将持续跟踪全球汽车产业转移趋势,特别是新能源及智能驾驶供应链的重构机遇,动态优化海外拓展路径。

5、问: Q2 的订单情况如何? 目前排产情况如何答: 公司 4 月的经营情况良好,预计二季度将延续 24 年度及 25 年一季度的增长态势。公司的排产根据订单安排,公司的生产能力可以满足订单需求。

6、问:现有公司产能水平能满足多少产值?以及未来产能规划。

答:公司 2024 年产能利用率维持在 80%-90%的合理区间,整体生产效率处于较好水平。公司将综合考虑在手订单及新业务拓展规划部署产能建设,保持产能布局与市场需求动态匹配。未来,浙江世宝将围绕"智能化、电动化"战略,打造高效、敏捷的供应链体系。

7、问:请问公司 SBW 线控转向技术情况和展望?产品成熟度如何?

答:公司在线控转向(SBW)领域已深耕多年,软硬件技术储备扎实,已获得多家主流车企的定点,项目开发有序推进中,部分项目最早预计2026年量产。长期来看,随着L3+自动驾驶普及和法规放开,SBW作为关键执行部件前景广阔。

8、问:乘用车与商用车的产品销售收入占比分别是多少?

答:根据公司 2024 年度经营数据,乘用车业务占比约 82%,商用车业务占比约 18%。公司在乘用车、商用车领域均实现了电动化、智能化产品的量产。

附件清单(如有)	
日期	2025年05月12日