

证券代码： 000411

证券简称：英特集团

浙江英特集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 13 日 (周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理汪洋，副总经理、党委委员、财务总监（财务负责人）曹德智，董事会秘书谭江
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、随着行业集中度持续提高，公司如何凭借自身优势进一步扩大市场份额巩固在行业内的领先地位？ 公司将凭借规模优势、渠道优势和品牌优势，通过并购整合、拓展新赛道、加强信息化建设、强化战略合作等，提升服务质量和效率，不断扩大市场份额。感谢您的关注。 2、新的园区什么时候开始启用？公司规模今年会扩大吗？ 公司目前涉及的新园区有英特药谷运营中心和石塘医药产业园。其中，英特药谷运营中心今年将投入使用，石塘医药产业园目前尚在规划建设中。 3、公司后期发展方向，是向医美方向走吗？ 本公司作为浙江省医药流通重点企业，主要业务为药品、中药、生物制品以及医疗器械的批发与零售。经营业态丰富多元，涵盖医药分销、终端零售、现代物流以及电子商务等多种业态。

	4、尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题： 1、公司发行的 6 亿元可转债还有 4 亿元未转股，还有 1 年多就要到期，是希望推动转股还是就已经准备到期还钱？2、今年公司在市值管理上有何具体工作目标？3、感觉公司负债率居高不下，如何降低负债率？ 公司将严格按照《浙江英特集团股份有限公司公开发行可转换公司债券募集说明书》中的相关规定做好可转债的到期赎回以及转股等事项。公司高度重视市值管理工作，将通过推动主营业务高质量发展、加强投资者关系管理、提升现金分红比例、规范内部治理、做好信息披露等工作，助力公司价值提升。公司近年积极开展负债结构管理，资产负债率平稳下降。 5、公司负债率比较高，有考虑降低负债吗？ 公司近年积极开展负债结构管理，资产负债率平稳下降。 6、请问笙笙医美经营情况，后期会不会走全国连锁路线？ 您好，感谢您的关注，笙笙医美目前尚无拓展全国连锁路线的计划。 7、公司在中药板块的价值延伸方面推进了全省煎药布局，未来如何进一步提升煎药服务的质量和效率增加中药业务的附加值？ 公司现有金华、台州、杭州煎药中心，正在规划建设温州煎药中心。未来公司持续推进全省煎药布局，进一步提升煎药服务能力。 8、贵公司在医美方面是否还有进一步提升收入的计划？ 您好，笙笙医美将通过精细化运营、加深与厂家合作，逐步提升经营规模。 9、公司有市值管理的部门吗？ 公司投资者关系、证券事务等职能在公司战略规划与证券事务部（董事会办公室）。 10、股价长期不涨，公司什么时候可以回购增持公司。 上市公司股价受到公司基本面、行业发展趋势、市场因素等
--	--

	综合影响，公司管理层专注主营业务发展，经营业绩总体较为平稳。目前，公司暂无回购、增持等计划。 11、公司在仓储智能化改造方面取得了一定进展，未来如何进一步推进智能化仓储建设提升仓储管理的精细化程度？ 公司聚焦医药物流服务能力升级，从流程优化与硬件升级双向发力，进一步提升订单履约时效与准时送达率，强化细分业务服务专业度，推进医药智仓拣选迈向新台阶。 12、公司在医药批发和零售业务上均有布局，且市场覆盖范围不断扩大，怎样进一步提升这两项业务的协同效应增强市场竞争力？ 公司依托批发业务优势，推进批零联动，整合采购渠道，协同提升品种适配度与品牌知名度。 13、随着线上业务的发展，公司如何平衡线上线下业务，实现线上线下协同发展提升消费者的购药体验？ 公司不断提升专业药房、社会零售药房、线上药房的面向终端的服务能力，积累终端患者资源，提升全链条影响力，其中各类线下零售门店 200 余家，DTP 业务拥有 500 余个品规合作资质，同时探索线上合作新模式。 14、公司在供应链管理方面采取了哪些措施来保障药品的稳定供应和质量安全？未来有何优化计划？ 为保障产品质量与安全，公司严格按照 GSP 要求进行配送，实现订单全程可视化与物流一体化，以先进的仓储体系、高效的配送体系以及完备的信息服务平台，实现配送时效和服务质量稳步提升。 15、公司在零售业务中 DTP 药店的发展备受关注，如何进一步提升 DTP 药店的专业服务能力满足特殊用药需求患者的服务要求？ 公司将通过进一步丰富特药资源、完善冷链物流、优化患者服务及提供支付解决方案等措施，为患者提供更好的专业药事服务。
--	--

	16、公司在数智化体系赋能业务升级方面已经取得了一些成果，未来如何进一步挖掘数据价值实现更精准的业务决策？ 未来，公司将坚持数智引领发展，加快业务数字化升级，增强运营数据决策效能，深化财务一体化管理，以科技创新引领新质生产力发展，积极实施数字化改革，实现“有数据、看数据、用数据”，加大力度盘活数字资产。 17、公司在医疗器械业务方面增长显著，未来将如何持续优化器械板块的品类结构保持这一良好的增长势头？ 公司在器械业务发展方面，以强化品种导入为核心，持续优化高值医用耗材、IVD 等产品线布局，重点引进和培育普外科、神经介入等新品线，以推动品类结构平衡发展。感谢您的关注。 18、公司计划通过英特云药房、核药业务孵化等项目赋能创新领域，在这些项目推进过程中，如何有效整合资源确保项目成功落地？ 公司坚持创新导向，培育创新产出。聚焦创新驱动发展战略，充分挖掘增量业务潜能，全面提高资源配置效率，成果为先、质效并进，通过英特云药房、核药业务孵化、跨境电商等项目赋能创新领域，拓宽发展空间。 19、公司在医疗器械业务的市场拓展上，如何加强与医疗机构的合作提高产品的市场渗透率？ 公司在器械业务发展方面，以强化品种导入为核心，持续优化高值医用耗材、IVD 等产品线布局，重点引进和培育普外科、神经介入等新品线，推动品类结构平衡发展。 20、请问，贵公司一季度业绩下滑的主要原因是什么？ 2025 年 1-3 月，公司实现营业收入 84.37 亿元，同比下降 1.87%，具体内容详见《2025 年第一季度报告》。 21、公司在提升医药物流智能化服务水平方面提到实施物流运营“四统一”，具体内容是什么，将如何实施？ 公司将在运营管理、运输管理、信息平台、成本核算四个方面提升医药物流智能化服务水平。
--	---

	22、公司在推进“第一战略”时，在提升全国辐射力、行业竞争力和制度创新力方面有哪些实施步骤和量化目标？ 公司将以“内涵式增长、外延式扩张、整合式提升、创新式发展、生态圈协同”为战略路径，加速实施“第一战略”，力争省内每个细分市场领域排名第一。 23、公司在创新运营英特医贸方面有哪些成功经验可以分享？未来如何进一步提升品牌影响力？ 公司以英特医贸公司为载体构建业务增长新引擎，以重点品种为纽带，做大做强总代总销，做精做细品牌运营，做深做大合约推广，促进线上运营、线下推广双线发力。 24、公司在零售业务上新增了多家门店，如何提升这些门店的运营管理水平提高盈利能力？ 公司将全面推进零售门店管理品牌、管理、采购、服务、信息、文化六统一，深化各类零售门店考核管理体系落地应用，进一步提升门店经营管理水平。 25、公司取得了浙江省首批放射性药品经营资质，开拓核药流通新渠道，在核药业务方面有哪些规划和发展目标？ 公司将以浙江省首批放射性药品经营资质为契机，布局新兴医药赛道，加强品种引进，夯实主营业务发展基础。 26、请问贵司作为浙江国企，负责人是否会受市值高低的考核？目前股价一直处于较低位置，贵司是否有类似回购注销、增持等提振股价的计划？ 上市公司股价受到公司基本面、行业发展趋势、市场因素等综合影响，公司管理层专注主营业务发展，经营业绩总体较为平稳。目前，公司暂无回购、增持等计划。 27、请问，贵公司最近有没有收购计划。大股东会有资产注入吗？ 如有这方面的事项，公司会根据相关规定进行披露。感谢您对公司的关注！ 28、请问贵公司在浙江省医药健康产业集团公司入主后是否
--	--

	会有新的并购重组意向？ 到目前为止，公司在这些方面没有应披露而未披露的重大信息。 29、公司在物流能力建设上投入较大，已构建省内全覆盖的配送网络，后续如何进一步提升物流效率降低物流成本？ 公司已建立布局完善的省内分布式医药仓储体系，构建了覆盖浙江全省的“六大物流中心+分仓”仓储网络，公司近些年来不断通过优化智能化仓储系统、自动化分拣系统以及数字化管理系统等，来提升物流效率助力主营业务发展。 30、面对医药行业政策的调整，如带量采购和医保支付方式改革，公司如何快速适应并调整业务策略以减少政策对利润空间的影响？ 公司将动态跟踪政策变化，聚焦主责主业，加快创新发展，布局高附加值领域，探索与商业保险合作拓宽支付渠道，不断优化客户服务，提升市场竞争力。感谢您的关注！ 31、公司业绩这么好，为啥股价这么多年不涨？ 您好！股价受多种因素影响，公司目前经营发展情况正常，公司将持续贯彻新发展理念，通过“内涵式增长、外延式扩张、整合式提升、创新式发展、生态圈协同”战略路径，不断增强企业竞争力、创新力、控制力、影响力和抗风险能力，加快主营业务发展和管理提升，推动英特集团做强做优做大。感谢您的关注。 32、公司 2024 年营业收入和净利润实现增长，在复杂的行业环境下，采取哪些关键策略来达成这一成绩？未来如何延续增长态势？ 2024 年，公司坚持“专业引领、价值导向”，以客户为中心，聚焦核心竞争力提升，加快转型升级步伐，推动经营业绩稳步增长，全年实现营业收入 333.52 亿元，同比增长 4.05%；归属于上市公司股东的净利润 5.26 亿元，同比增长 7.53%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 5.10 亿元，同比增长 25.74%。
--	--

	33、英特云药房作为公司创新医保服务模式的重要举措，目前取得了哪些阶段性成果？未来有什么拓展计划？ “英特云药房”创新了医保服务模式，实现了在线购药、在线医保支付及快捷配送的全流程服务，并提供查药找药、慈善赠药、药品追溯、医保政策、医保药品等信息查询及健康管理支持多项增值服务。 34、公司受美国和中国的关税争端影响大么？ 您好！公司是医药流通企业，主要从事药品、医疗器械批发及零售业务，受关税影响不大，感谢您的关注。 35、公司不断引进创新重磅品种，在新药引进和孵化过程中如何确保产品的市场适应性和竞争力？ 公司坚持以基本药物为基础，以名优新特为特色，持续优化品类结构，依托上下游渠道优势，不断引进、持续孵育创新重磅品种，2024 年引进百余个进口专利及国产创新品种。
附件清单(如有)	
日期	2025-05-13