

证券代码：002068

证券简称：黑猫股份

江西黑猫炭黑股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与黑猫股份2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月16日15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	公司董事兼总经理李毅先生、董事兼财务总监汪晓芳女士、独立董事骆剑明先生、董事会秘书张志景先生
投资者关系活动主要内容介绍	1. （1）感谢公司在导电炭黑等新品研发方面所做的努力！ 2024年导电炭黑等新品的销售收入占比是多少？2025年预计能实现多少？（2）2025年公司一季报亏损0.048元/股，而同行业永东股份、龙星科技均实现盈利，请具体分析亏损原因，以及采取哪些措施改进经营状况，实现扭亏？（3）2025年一季报公司存货环比增加2.12亿元，应收账款环比增加7362万元，请分析具体原因，有无大额计提减值风险？后续该两项指标的趋势如何？ 答:您好，2024年度导电炭黑产品占公司销售收入较小，因此并未单独列示；2025年一季度亏损主要原因为原料价格波动，产品销售定价机制未能及时同步调整，导致产品利润率承压；存货增加主要是一季度产销率未达100%，产品库存增加，后续公司将加强库存管理，保持低库存运行。谢谢！ 2. 公司的导电炭黑现在有多少产能？有几种产品？每种产品的

	产能是多少？ 答:您好，公司超导电炭黑产能目前具备3万吨规模，已推出产品有4-6种，还有几款开发待验证产品。谢谢！ 3. 公司2024年以及2025年一季度导电炭黑产品收入规模多少？ 主要客户是哪几家？ 答:您好，公司导电炭黑产品主要销售客户为国内知名锂电池企业，具体客户信息不便透露。谢谢！ 4. 中美贸易战对于公司导电炭黑产品的销售有何影响 答:您好，公司目前没有对美国出口产品，感谢您对公司的关注！ 5. 董秘您好，请问用于固态电池的导电炭黑和电缆上的橡胶的导电炭黑，在生产工艺上有何不同？ 答:您好，这两种炭黑因下游应用行业不同，对产品指标有不同的要求，在生产工艺上也存在较大差异。 6. 作为行业领军企业，公司2024年业绩与永东股份、龙星科技等同行企业均有差距，请分析原因？ 答:您好，公司主营产品炭黑的产能规模相较同行大，在保证高产销率情况下，销售灵活度相比会有一些差异。且公司单体产能基地规模及年限较长，生产成本相较而言也存在差距。近年来，在行业景气度低迷的背景下，公司也在积极采取多维度降本增效措施努力追赶，力争为广大投资人交出满意的经营业绩。 7. 新加坡合资公司在东南亚市场的本地化运营面临哪些政策壁垒？ 答:您好，新加坡公司本地运营暂未遇到政策壁垒。感谢您对公司的关注！ 8. 碳纳米管粉体项目一期已完工，该产品在锂电池领域的客户合作进展如何？2025年产能释放与市场需求匹配度如何？ 答:您好，公司碳纳米管粉体主要销售客户有锂电池企业和导电浆料厂家，受行业供需变化影响，目前正在积极推进。谢谢！ 9. 请问公司哪些研发项目预计年内可实现产业化？ 答:您好，公司近年来坚持技术研发创新，在研及产业化转化项目均有，如超导电炭黑、湿法混炼母胶、高端特种炭黑等产品目前均在产业化阶段。谢谢！ 10. 公司的导电炭黑能否用于机器人领域？ 答:您好，公司超导电炭黑产品已送样给下游多个行业进行测
--	---

	试，开拓多种应用方向。谢谢！ 11. 公司降本增效措施主要有哪些？目前是否已经产生效果？ 答:您好，公司通过供销联动、技术革新、产品升级、开拓新原料等多种方式加快降本增效，效果逐步显现。谢谢！ 12. 中美贸易战，目前导电炭黑是否已经有了国产替代的趋势？ 答:您好，国内特种炭黑应用市场过往存在以进口产品为主的情况，近年来随着国内行业技术进步，在中高端特炭领域国产替代已成为大趋势。谢谢！ 13. 公司现在毛利率较低，导电炭黑各产品平均毛利率大概是多少？ 答:您好，公司具体产品毛利率不便披露。谢谢！ 14. 董秘您好：黑猫在炭黑行业是标杆领军企业，期待在进军碳基材料领域发挥更多国企优势后来居上！ 答:您好，公司坚持以技术研发创新驱动企业可持续发展，不断提升核心竞争力，感谢您对公司发展的支持！ 15. 据媒体报道，国内飞机用轮胎已正式投产，公司有无产品供货？ 答:您好，公司在轮胎领域一直和国内头部企业保持密切合作，包含新品的联合开发。谢谢！ 16. 公司回购股份用于激励等用途，预计何时实施，价格如何？ 答:您好，请以公司披露的公告为准。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单	无
日期	2025年05月16日