

证券代码：300982

证券简称：苏文电能

苏文电能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月16日 15:30-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 施小波 副总经理、董事会秘书兼财务总监 张子健 保荐代表人 孙琦 独立董事 徐井宏
投资者关系活动主要内容介绍	1. 从业务板块来看，电力工程建设收入和电力设备供应收入在报告期内均出现下降，后续公司计划如何调整这两个板块的业务策略？ 答:尊敬的投资者您好！目前行业竞争激烈，市场需求下降，公司的电力工程服务及电力设备价格及销售均受到不同程度的影响，后面公司将在项目准入，项目交付，项目收款上做到严进严出，持续经营，做到可持续发展。感谢您的关注！ 2. 微电网业务整体规模仍较小，公司计划如何进一步拓展微电网业务，提升其在公司营收中的占比？ 答:尊敬的投资者您好！2025年公司将重点围绕以下方向拓展

	微电网业务，提升其在公司营收中的占比：（1）坚持稳健经营、保持健康的财务状况。公司将继续加强现金流管理，对应收账款进行及时回收，严格把控项目风险，提高公司整体盈利水平，为微电网业务拓展提供坚实财务保障。（2）积极探索新型电力系统，参与更多新能源项目，储备相关业务人才，提高公司光伏、储能的技术能力，以技术提升促进微电网业务发展。（3）巩固传统业务市场，积极探索光储充站业务，寻找微电网业务新的增长点。（4）积极拓展关键客户，实现更多合作，进一步加大和客户中除供配电外的电力服务，例如光伏、储能，为客户提供一站式的综合解决方案，扩大微电网业务客户群体。（5）高度重视公司的设备业务，重视产品开发和技术创新，不断丰富现有产品线，积极开拓低压元器件等新业务；与高校合作，为微电网业务提供更优质设备和技术支持。感谢您的关注！ 3. 随着电动车普及及充电设施政策支持，公司计划投资建设1000个光储充电站，目前项目推进的进度如何？ 答:尊敬的投资者您好！相关信息请您持续关注公司在指定信息披露媒体发布的公告，公司已在江苏、上海、浙江、湖北、湖南、广东有站点落地，今年计划投资建设100座左右的站点，持续加大在该领域的知名度，优化成本结构，细化资金计划。感谢您的关注！ 4. 在虚拟电厂业务方面，公司具备哪些技术优势和市场竞争力？ 答:尊敬的投资者您好！公司在虚拟电厂业务方面具备多方面技术优势和市场竞争力。技术优势上，公司全资子公司慧算数在虚拟电厂业务大力布局；公司开展了诸多研发项目，旨在提升电网负荷调节能力、优化电力需求侧管理、提高新能源消纳能力，实现负荷调节精准度、提高电网负荷平衡能力、降低电力系统运行成本等目标。提高预测精度、提升运营效率、实现成本优化。市场竞争力方面，2024年公司持续强化虚拟电厂技术储备，已取得江苏省虚拟电厂运营资质牌照。公司作为国内领先的一站式电能服务商，聚焦电力能源全产业链布局，依托电力设计、设备制造等五大核心能力，为客户提供全周期一站式电能解决方案。在业务协同上，形成完整商业闭环，尤其在电动微电网领域创新服务模式。感谢您的关注！ 5. 领导们下午好，请问接下来是否有计划加大在新能源领域的
--	---

	投资？ 答:尊敬的投资者您好！公司有在新能源领域持续深入的计划。2025年度公司发展规划中提到，公司会加大研发投入，巩固提升市场地位，以创新驱动，全面推进技术升级，进一步加强研发投入，提升研发人员比重，积极探索新型电力系统，驱动产品迭代升级。同时参与更多新能源项目，储备相关业务人才，提高公司光伏、储能、充电桩的技术能力。此外，公司还会加速推动国内外市场发展，进一步提升市场占有率，在全国各地加快光充新能源站的布局和建设，通过与当地企业、政府的合作，提升公司在市场上的占有率和知名度。在2024年，公司作为有限合伙人投资成立能远福储（天津）创业投资合伙企业（有限合伙），该基金重点以新型电力系统为出发点，围绕新能源发电、储能、新能源汽车、氢能、智能制造、工控安全、数字技术等战略新兴行业开展基金投资业务。感谢您的关注！ 6. 公司在软件信息业务方面的发展现状如何，未来计划开发哪些新的软件产品或服务？ 答:尊敬的投资者您好！苏文电能已推出自主研发的“苏管家”能源管理平台，主要面向工商业客户提供用电监测、能效分析、故障预警等服务，通过物联网设备实时采集数据，结合AI算法优化用能效率。智能运维系统，在电力运维领域，开发的智能巡检系统已应用于配电网和用户侧设备，利用传感器和AI图像识别技术实现设备状态在线监测，降低人工运维成本。电力设计协同工具，针对电力工程行业痛点，公司内部使用BIM（建筑信息模型）和GIS（地理信息系统）工具提升设计效率，并探索云端协同平台以提高跨部门协作能力。微电网与虚拟电厂技术，参与分布式能源项目时，开发了微电网能量管理系统，支持多能互补调度；同时布局虚拟电厂聚合技术，助力电网调峰需求响应。未来公司将围绕工业微电网、电动微电网、新型电网展开。感谢您的关注！ 7. 如何抓住国家电网投资带来的市场机会？ 答:尊敬的投资者您好！国家电网投资的增加为公司带来了诸多市场机会，公司可以从以下方面抓住这些机会：配网改造将迎来较大发展空间，公司可积极参与工商业用电的配网改造项目，在用户侧和电源侧进行布局。公司已完成“新型配电网技术的研究与开发”项目，开发的新型缓释型离子接地装置和新型柱上电压互感器支架，能解决接地电阻和杆上设备接线杂乱等问题，可凭借此技术
--	---

	优势参与配网改造，提高供电可靠性，实现公司核心竞争力。公司多个研发项目已结项，如“基于云平台的电费计费系统的研究与开发”，能实现远程智能抄表等功能，可结合国家电网投资推动的电网数字化智能化升级，将这些研发成果应用到相关项目中，提高管理部门工作效率，满足市场对智能化系统的需求。随着国家电网投资用于电网数字化智能化升级等，电力设备向智能化、小型化转变，公司应持续关注行业动态，加大在相关领域的研发投入，如“智慧园区综合管理平台的研究与开发”等处于研究阶段的项目，提前布局，以适应市场需求，抓住国家电网投资带来的市场机会。感谢您的关注！ 8. 能否介绍下公司在分布式光伏业务方面的发展情况？ 答:尊敬的投资者您好！公司在分布式光伏业务方面积极推进，全国均有布局。公司对于工商业客户有竞争优势，在前期帮客户做电力设计时，就会将光伏的电力接入系统的方案考虑进去。并且公司作为EPCO一站式电能服务商，可以从前期的设计，到后续的施工，到后期的运维，做到全生命周期的管理。感谢您的关注！ 9. 新型储能装机规模快速增长，公司在新型储能业务方面有哪些布局和发展规划，是否具备相关的技术研发和项目实施能力？ 答:尊敬的投资者您好！公司在新型储能业务方面有诸多布局和规划，且具备相关技术研发和项目实施能力。公司布局储能赛道，持续完善EPCOS+光伏+储能的商业模式。公司主要从事工商业EPC储能项目和大储能项目的建设运营，项目实施能力上，公司在工商业EPC储能项目和大储能项目建设与运营方面有一定经验，在5000家客户的储能开发和储能EPC业务方面，具备丰富的大型储能项目经验，在储能产品端发力有一定先发优势。同时目前光储充站业务当中也将会大量使用储能设备，和不同的调峰填谷的技术能力。感谢您的关注！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月16日