

北京安达维尔科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年05月16日15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理赵子安 副总经理、董事会秘书、财务负责人熊涛 独立董事郭宏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司如何参与我国大飞机发展建设的？</p> <p>答：投资者您好，公司是国内较早参与国产大飞机配套产品研发的企业之一，已经完成了包括旅客座椅、航空厨房插件系列产品的取证工作，目前正在按照计划有序推进前述产品市场推广工作。同时，2024年公司结合成都和广州两地的技术人才优势及产品和服务更能贴近客户需求，通过加大研发投入，力争快速形成能够面向市场的PMA产品，促进公司业务增长和战略目标达成。后续，公司将按照战略规划全面推进相关工作，力争在国产大飞机配套产品国产化进程中发挥更大作用。感谢您的关注！</p> <p>2. 请领导介绍下今年的经营情况和重点项目，预计今年业绩如何？</p> <p>答：投资者您好，2025年，公司将重点推进以下几个方面的经营计划： 一、推动技术创新，打造战略级产品平台，包括国产大飞机机载设备国产化设备研发、电动垂直起降航空器（eVTOL）相关产品的研发、飞机货运系统整体解决方案的建立等；二、深挖客户需求，全面拓展业务领域，加强在民</p>

航国际市场、航天、兵器等领域的销售力度；三、坚持质量为先，贯彻“以客户为中心”的理念，提升产品质量管理水平；四、引进战略人才，打造高效能组织，为公司发展提供人才保障；五、细化成本控制，打造成本竞争力优势，通过全面预算管理等措施降低成本；六、推动天津园区建设，提升公司的生产能力和运营效率；七、推进再融资工作，确保募投项目的顺利实施，为公司中长期战略规划落地提供资金支持。感谢您的关注！

3. 公司之后的盈利有什么增长点？

答：投资者您好，公司未来将持续聚焦机载设备研制、航空维修、测控及地面设备研制三大板块主营业务。民航领域，将大力发展民航机载设备“国产化制造”业务，将公司打造成为国内一流的民航机载设备提供商以及PMA行业领先企业，并积极开拓国际市场及低空经济领域飞行器的配套业务；防务领域，加大现有成熟平台产品向新领域新客户的拓展，确保形成与主要型号的产品配套关系，同步积极发展战略产品平台业务的研发和推广。总体上，公司发展将以战略为引导，以技术为保障，以京津一体化为格局，围绕航空主业，不断延伸现有技术能力及能力，全面发展民航及防务领域业务，促进公司业绩战略持续增长！感谢您的关注！

4. 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：根据国防军工行业研究报告，2024年，军工行业普遍面临业绩承压的局面，受中期调整等多种因素影响，导致军工行业订单延后、军工企业收入确认节奏放缓、业绩下滑。根据公开信息查询，2024年军工企业收入增速中位数自2012年以来首次为负，归母净利润增速中位数为近二十年最低，军工行业2024年普遍面临业绩承压的局面。2024年，公司民品业务呈稳步上涨趋势，军品业务短期承压，随着我国民航运输业的不断恢复与增长，以及军工行业需求的逐步恢复，公司将始终坚持发展主营业务，持续加大研发投入、不断扩展公司的能力范围，通过“共用技术”拓展现有技术与产品在其它行业领域的应用，积极开拓市场和客户。同时，公司将加快推进募投项目建设，提升储备技术的产值转化力度，从而提升业绩，实现公司稳步高效发展。

5. 公司定增什么时候落地，进展如何？

答：投资者您好，深交所于2024年12月正式受理公司定向增发的申请，公司披露了《2024年度向特定对象发行人民币普通股（A股）股票募集说明书（申报稿）》，2025年1月针对深交所审核问询函披露了相应的回复报告，并于2025年4月披露了回复报告的修订稿，后续进展公司将严格按照法律法规的要求进行披露。感谢您的关注！

6. 你好，请问公司全资子公司安达维尔信息技术主营业务SIPDM系统是

做什么的？又是什么优势呢？

答:投资者您好，SIPDM超越集成产品研发管理信息系统为公司控股子公司北京安达维尔信息技术有限公司自研产品。SIPDM系统以IPD核心思想为指导，集成CRM（客户关系管理信息系统）、PLM（产品全生命周期管理信息系统）、QMS（质量管理信息系统）相关功能并融入了安达维尔自身行业管理实践总结。SIPDM将助力研发型企业提升管理水平，促进产品研发周期缩短、研发费用及单件成本降低，同时有效提升产品核心竞争力，系统性提升企业的竞争优势，帮助研发型企业实现市场成功、财务成功、产品成功。感谢您的关注！

7. 请介绍公司如何积极参与低空经济发展的。谢谢。

答:投资者您好，公司在低空经济领域积极布局，已经取得了一定的成果。目前，公司与多家eVTOL（电动垂直起降飞行器）主机单位在座椅、内饰、空调、照明等产品上签订了研制合同或合作意向书，相关研制工作进展顺利。随着低空经济的快速发展，公司将继续深化在该领域的业务拓展，加强与各方的合作，推动低空经济相关产品的研发和应用。感谢您的关注！

8. 请问贵公司如何参与我国战斗机发展建设，是否为国产战斗机配件供应商，谢谢！

答:投资者您好，公司目前暂时未销售国产战斗机配件产品，感谢您的关注！

9. 公司本期盈利水平如何？

答:投资者您好，公司相关财务情况请查阅公司已披露的定期报告，谢谢关注！

10. 领导，请问低空evtol公司的合作进展？

答:目前，公司与多家eVTOL（电动垂直起降飞行器）主机单位在座椅、内饰、空调、照明等产品上签订了研制合同或合作意向书，相关研制工作进展顺利，这些项目有望为公司带来新的业务增长点。随着低空经济的快速发展，公司将继续深化在该领域的业务拓展，加强与各方的合作，推动低空经济相关产品的研发和应用。感谢您的关注！

11. 公司最近有没有接到大定单？

答:您好，公司严格按照证监会、深交所有关法律法规履行信息披露义务，如有达到相关披露标准的重大合同，公司将会按照相关规定及时披露。感谢您的关注！

12. 公司有哪些举措稳定市值管理？

答:尊敬的投资者您好！公司股价波动及市值表现受宏观经济、行业变

化、市场调整等多重因素影响，公司高度重视投资者回报，已制定2024年度利润分配预案并将在2024年年度股东大会审议通过后实施。未来，公司将继续聚焦主业发展，持续提升公司经营业绩和市场竞争能力，积极采取规则允许的市值管理措施，提升公司长期投资价值，增强市场投资者信心。感谢您的关注！

13. 行业以后的发展前景怎样？

答：您好，公司所处的民用航空及防务领域整体处于上行周期，行业前景广阔。我国国防支出预算保持稳定增长，商业航空市场持续复苏并增长，国产大飞机交付提速，低空经济蓬勃发展，为公司所属行业提供了良好的发展机遇。谢谢！

14. 公司对比行业内其他公司有何优势，处于行业中排名位置如何？

答：投资者您好！安达维尔作为民用航空与防务领域的高端装备制造企业，经过二十余年的发展，已逐步打造出机载设备研制、航空维修、测控及保障设备研制等多领域业务，并形成独特的竞争优势，包括战略与文化、技术产品、系统集成、适航认证经验、流程管理及客户资源等。机载设备业务方面，公司是国内排名前列的航空座椅与客舱设备制造商，尤其是直升机抗坠毁座椅市场占有率超过80%，拥有完整的飞机客舱系统设备产品线和系列化航空厨房插件CTS0A产品，以及多个民航机载设备PMA产品。航空维修业务方面，公司是国内知名的第三方航空部件维修企业，综合实力居行业前列，目前已获得CAAC、FAA、EASA、JMM和防务维修服务商等资质。测控及保障设备业务方面，公司形成了较强的系统集成能力，能够快速响应客户个性化需求，已形成多个平台化产品。工业软件方面，公司通过长期以来在民用航空与防务领域的管理实践，将积累的开发方法、研发流程和工业知识数字化，形成了SIPDM超越集成产品研发管理信息系统，该产品将助力研发型企业提升管理水平，促进产品研发周期缩短、研发费用及单件成本降低，同时有效提升产品核心竞争力，系统性提升企业的竞争优势，帮助研发型企业实现市场成功、财务成功、产品成功。感谢您的关注！

15. 公司全资子公司天津耐思特瑞科技有限公司专注于碳纤维复合材料现在进展如何？

答：投资者您好！天津耐思特瑞公司自2021年成立至今，市场推广、科研生产、日常运营、人才队伍等方面已基本稳定，并按照既定战略规划取得了相关资质。目前，耐思特瑞在保障内部公司复材结构件的生产供应的同时，已开始交付外部客户的订单，客户涉及航空、航天、舰船等领域，已具备较为全面的研制能力及工艺水平。后续，天津耐思特瑞公司将根据募投项目规划，进一步拓展复材及其他募投规划产品的生产能力和市场领域，谢谢关注！

16. 您好！注意到贵司于2024年新注册成了两家法人实体公司：广州安达维尔航空技术有限公司和成都云格吉瑞航空技术有限公司，请问该两个公司的主营业务是什么，成立该两个公司出于什么战略上的考虑？

答:投资者您好！新成立的广州和成都子公司业务经营范围主要是民用航空零部件及系统的研发制造与销售业务。基于国家在民航国产化制造方面的政策及良好发展趋势，2024年，公司结合成都和广州两地的技术人才优势及产品和服务更能贴近客户需求，通过加大研发投入，力争快速形成能够面向市场的PMA产品，促进公司业务增长和战略目标达成。感谢您的关注

17. 大股东为什么不参与定增，是不看好吗？

答:您好，公司在进行本次定向增发股票的过程中，公司大股东（实际控制人、控股股东赵子安先生）选择不参与本次认购，主要为了保持公司治理结构的独立性，避免因个人持股比例过高而对公司的决策产生过大影响，从而确保公司决策的客观性和独立性。因此，大股东（实际控制人、控股股东赵子安先生）不参与本次定增为基于个人、公司治理、市场信心、法律法规遵守以及战略规划等多方面的综合考量。这一决策体现了对公司未来发展的信心以及对公司治理结构和决策独立性的重视。感谢您的关注！

18. 请问2024年2月1日的增发，有没有确定每股多少钱？

答:投资者您好，关于发行价格目前尚未确定。根据公司2024年度向特定对象发行人民币普通股（A股）股票预案，本次发行的定价基准日为公司本次发行股票的发行期首日，发行价格不低于定价基准日前20个交易日股票交易均价的80%。本次发行的最终发行价格在本次发行申请经深圳证券交易所审核通过并经中国证监会同意注册后，由公司董事会及董事会授权人士根据股东大会的授权与保荐机构（主承销商）按照法律法规和监管部门的要求，以竞价方式，根据发行对象申购报价的情况协商确定，但不低于前述发行底价。感谢您的关注！

19. 请问公司国外市场占有情况如何？

答:尊敬的投资者，您好！公司目前客户主要为国内各大航空公司、军工集团下属单位等，暂无海外业务。感谢您的关注！

20. 请问下公司股权激励授予对象是怎么样确定的，是什么标准，谢谢。

答:您好，公司股权激励对象为规划激励计划时点达到一定级别的中高层管理人员及技术（业务）骨干人员等，激励对象名单会在经过薪酬与考核委员会及董事会审议通过后，公司也会在内部系统做名单公示，监事会也会对激励对象名单进行审核并发表意见，谢谢。

21. 上半年有机构去公司调研吗？

答:投资者您好!公司始终高度重视投资者关系管理,日常通过互动易、投资者热线、股东大会、业绩说明会以及现场调研等多种渠道与投资者保持充分有效的沟通交流。关于机构调研情况,敬请您关注公司披露的《投资者关系活动记录表》。感谢您的关注!

22. 近期安达维尔航空机载设备及航空维修产业基地项目一期工程圆满封顶,请问何时能正式运营?

答:投资者您好,安达维尔天津园区(一期)厂房建设计划于2025年年底前竣工验收并逐步投入使用。感谢您的关注!

23. 贵公司如何开展市值管理工作,保障中小投资者权益?

答:投资者您好,公司将对照中国证监会发布的《上市公司监管指引第10号——市值管理》的指引将持续做好市值管理工作,聚焦航空主业,提升经营效率和盈利能力,把企业做大做强,提升公司投资价值,切实提高投资者回报。同时,公司将持续合法稳健经营,提高企业管理能力,规避风险,加强与中小投资者交流、坚持践行现金分红等股东回报理念,并根据公司发展的不同阶段和实际情况,适时综合运用相关市值管理的工具,切实保障投资者权益。谢谢关注!

24. 2024年公司业绩出现了较大幅度的下滑,主要原因是什么?公司采取了哪些应对措施?

答:投资者您好,2024年公司业绩下滑主要受两方面影响:一是机载设备研制业务中,2023年集中交付的机载训练系统在2024年无交付,导致该业务板块收入大幅减少;二是测控及保障设备研制业务部分项目因客户需求调整及客户验收调试环境建设滞后,交付延迟,未能按原计划确认收入。同时,公司为保持技术领先,加大了研发投入,研发费用同比增长23.28%,也对净利润产生了影响。虽然业绩出现短期承压,但公司仍保持战略定力。在商业航空领域,不断扩充维修能力,保持航空维修业务持续增长。同时,加大了民航PMA及CTSOA产品的研发投入,以满足日益增长的国产化需求。在通用航空领域,公司全面拓展低空领域业务,在座椅、内饰、空调、舱内照明等机载设备业务上与多家客户签订了合作意向书或研制合同,相关研制工作快速推进中。在防务领域,公司在保障好现有型号固定配套产品交付的同时,积极参与新型号项目研发,力争形成更多的固定配套产品合作。2025年,公司将按照战略规划及年度预算推进研发生产等工作,重点做好销售收入按照预算实现的保障工作,一方面保障配套产品的交付与验收,另一方面持续加大力度拓展新领域的商机开发。随着公司业务领域市场需求的不断放量,以及公司产品及客户的不断拓展,公司相信未来将保持良好的发展态势。感谢您的关注!

	<p>25. 董事长您好，公司是否与成飞集团有合作？如有，主要涉及哪些方面？谢谢。</p> <p>答:投资者您好，感谢您的关注，公司是航空与防务领域的高端装备制造企业，致力于向客户提供综合性产品、技术、服务和解决方案，客户主要包括国内各大航空公司及军工集团下属企业，其中也涵盖中航工业下属多家企业。根据相关保密要求，防务领域客户不得对外披露，望理解。谢谢关注！</p> <p>26. 贵公司是否属于专精特新企业？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司是专精特新中小企业。感谢您的关注！</p> <p>27. 公司2024年的研发投入增长了23.28%，请问这些投入主要集中在哪些领域？未来研发的重点方向是什么？</p> <p>答:投资者您好，2024年公司的研发投入主要集中在机载设备研制、测控及保障设备研制、智能设备研制和工业软件开发等领域。公司持续在航空座椅、客舱设备、导航设备、测控及保障设备、SIPDM3.0研发管理软件等原产品平台进行迭代升级，以提升产品性能和市场竞争力；同时，加强在eVTOL相关系列产品、飞机货运系统、复材构件等新产品平台的研发与技术能力打造。未来，为了满足航空机载设备国产化需求，公司将持续加大研发创新投入，不断扩展业务范围，积极开拓市场和客户。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年05月16日