

附件二：投资者关系活动记录表格式

证券代码： 002404

证券简称：嘉欣丝绸

浙江嘉欣丝绸股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场调研 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华创证券 申起昊
时间	2025年5月20日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 李超凡
投资者关系活动主要内容介绍	<p>交流公司生产经营情况（以机构提问，公司回答的方式展开）</p> <p>一、公司介绍</p> <p>公司向机构投资者介绍公司的历史沿革、主营业务构成、市场分布、内销品牌“金三塔”、茧丝绸行业供应链平台“金蚕网”、供应链布局、资产状况、股东回报等情况。</p> <p>二、交流问答</p> <p>问题一：公司外贸业务的竞争优势有哪些？</p> <p>答：公司深耕丝绸行业四十余年，以外贸业务为龙头，生产制造为基础，拥有完整的丝绸产业链，建立了本地、内地和海外三大供应链基地，工贸一体优势和多年积累的优质客户群体，为公司主要的竞争优势；公司具备较强的营销能力和生产能</p>

力，拥有一支超过 300 人员的营销队伍，和单一的外贸公司或生产型企业相比，工贸一体的优势非常明显；同时，在研发设计上，公司拥有超百人的研发设计团队，会参与到客户的产品开发中去，近年来将 AI、3D 等技术运用到设计中，开发的环保面料、新型交织面料、抗菌面料受到了客户的欢迎，随着设计能力和面料开发能力的提升，与客户合作的深度不断加深。

问题二：公司对美出口的占比有多少？

答：公司近年来加大了对欧洲、日本、澳洲等市场的开拓力度，目前营业收入中美国市场的占比在 15%左右，总体来说占比不高。

问题三：公司海外供应链的产能布局是怎样的？产业链的转移对公司来说利弊如何？

答：公司从 2019 年开始在海外进行供应链布局，陆续投入超过 1.4 亿元，柬埔寨生产基地全部达产后海外产能可达到 800-900 万件，海外产能占比将从原有的 25%左右提升到 40%-45%。除自产产能，公司采取“借鸡生蛋”策略，在柬埔寨等东南亚地区开发定点外协工厂，可以进一步消化增量订单；服装供应链向东南亚转移，供应链全球化的趋势对行业龙头企业是个机会，公司在海外产能布局时，相较于行业内中小企业具备更大的资金、人才和管理优势，竞争优势也将更加明显。

问题四：内销品牌“金三塔”近期的销售情况如何？

答：内销品牌“金三塔”是拥有近百年历史的“中华老字号”，定位纯真丝产品，产品包括真丝内衣内裤、真丝家居服、真丝礼品、真丝文创产品等，致力于成为大众都消费得起的国民丝绸品牌，近年来越来越受到年轻消费者的欢迎，近年来保持了

不错的发展势头，越来越被年轻的消费群体所接受，国潮服饰的流行，对“金三塔”品牌有不错的带动作用，“金三塔”国风系列产品得到了市场的良好反馈。同时，新销售渠道的开拓带动了销售增长，2025年保持了不错的发展势头。

问题五：能否具体介绍茧丝绸行业供应链平台“金蚕网”的情况？

答：中国茧丝绸市场（金蚕网）为茧丝绸行业的供应链平台，茧丝绸价格的“风向标”。金蚕网主要为丝绸行业企业提供安全、便捷的线上交易和全方位的茧丝绸供应链服务体系，为产业链上下游中小微企业提供融资、仓储物流、信息服务，通过开展茧丝原料贸易和供应链融资，助力行业发展的同时，取得了不错的效益。比如金蚕网的供应链融资业务，由于茧丝绸行业的产业链长，季节性强，原料价格高，上游企业多为中小企业，生产周转资金占用量大，且银行难以评估茧丝价值，具有融资难的问题。金蚕网凭借在行业内的核心地位，与行业内众多企业建立起了长期稳定的合作关系，紧密度较高，公司通过金蚕网的信息优势，利用在广西等原料端的自有仓储基地，开展茧丝原料的质押监管业务，较好地把控了融资业务的风险，从而搭建起企业与银行等金融机构之间的桥梁，帮助上游中小企业解决融资难、融资贵问题，助力行业发展的同时取得了不错的效益。

问题六：公司五金业务的具体情况是怎样的？

答：公司五金业务主要为子公司优佳金属及其子公司天欣五金及太和新能源，五金业务早期主要为服饰五金，后逐步发展成为高端汽配、智能家居、新能源产业的精密五金部件研发和生产。五金板块近三年累计实现利润超过1亿元，发展势头良好。其中，天欣五金是宜家集团全球优先级供应商之一，合作紧密

	<p>度较高，具备参加宜家集团全球核心供应商大会资质。</p> <p>问题七：能否具体介绍公司的资产情况？</p> <p>答：公司资产殷实，嘉兴的生产基地嘉欣丝绸工业园占地 500 余亩，取得土地时间早，成本较低，升值幅度较大；总部所在的嘉欣丝绸广场总面积 7 万余平方米，其中自用 1.3 万平方米，其余用于租售（以租为主），已成为区域内高端写字楼代表；科技企业孵化器-嘉欣科技产业园总面积 4.5 万平方米，主要用于出租；公司在嘉兴城区周边有 20 余个茧站/仓库，占地近 100 亩，目前以闲置出租为主，账面成本较低，随着城市化进程推进，逐步被政府征收，将增加一块额外的收益。</p> <p>问题八：公司的现金分红政策是否会保持稳定？</p> <p>答：公司非常重视对投资者的回报，上市以来累计分红 14.52 亿元，超过了募集资金总额，近年来保持了较高的股息率。未来也会延续高现金分红的利润分配政策，让投资者分享到公司发展的成果。除了高分红，公司近年来用于回购的资金超过 1.5 亿元，公司基于提高每股收益和投资价值的考虑，将其中的 1762 万股（回购金额超过 1 亿元，占总股本的 3.05%）进行了注销减资。提高了每股收益，和现金分红一样，也是提高公司投资价值的重要举措。</p>
附件清单(如有)	
日期	2025 年 5 月 20 日