

证券代码：835174

证券简称：五新隧装

公告编号：2025-078

湖南五新隧道智能装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间：2025年5月20日（周二）15:00-17:00

（二）活动地点：中国证券报路演中心（<https://rs.cs.com.cn/dist/#/index?id=57ec04312c02b68b3840ac851d86390e>）

（三）参会单位及人员：通过网络方式参与湖南五新隧道智能装备股份有限公司“2024年年度报告业绩说明会”的投资者。

（四）上市公司接待人员：

公司董事长：杨贞柿先生；

公司董事、总经理：龚俊先生；

公司副总经理、董事会秘书：崔连苹先生；

公司财务总监：杨娟女士；

公司保荐代表人：胡楚风先生。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：重大资产重组募集配套资金定增价格是否与发行股份购买资产价格相同？

回复：本次重大资产重组中，发行股份购买资产与募集配套资金的定价依据如下：

（1）发行股份购买资产价格为 17.95 元/股，不低于定价基准日（首次董事会决议公告日）前 120 个交易日股票交易均价的 80%。

（2）募集配套资金发行价格将在本次交易经北交所审核通过、中国证监会予以注册后，公司召开董事会，按照中国证监会相关监管要求及相关法律、法规的规定，根据申购报价的情况，与本次交易的独立财务顾问协商确定，发行价格将不低于定价基准日前 20 个交易日公司股票均价的 80%。

具体内容详见公司于 2025 年 4 月 30 日在北京证券交易所指定信息披露平台（www.bse.cn）上披露的《湖南五新隧道智能装备股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易报告书（草案）》（公告编号：2025-035）。

问题 2：贵司 2025 年 2 月公告已成立俄罗斯代表处，目前人员是否到位？新业务开拓情况怎么样？

回复：（1）公司已在俄罗斯当地设立了专门的服务和销售团队；（2）公司营销团队持续深耕俄罗斯市场，积极构建本土化代理商销售网络，加快推进市场布局进程。目前，公司已实现向俄罗斯出口整机设备及配件，公司将继续加大俄罗斯市场开拓力度。

问题 3：近期筹划的西南水利建设工程对贵公司业务有积极作用吗？贵司在水利水电项目上有哪些产品？项目案例多吗？

回复：（1）公司高度重视水利水电市场，将水利水电市场作为公司中长期的重要增量市场，专门建立了水利水电市场的销售团队，并针对水利水电市场升级开发针对性的装备产品，目前公司已有小批量产品应用于西南水电站建设，预期未来进入建设高峰期时对公司产品的需求将逐步增大；（2）公司应用在水利水电项目中的主要设备包括凿岩台车、混凝土湿喷机、智能数字化浇筑衬砌台车、锚杆台车等；（3）公司曾参建过白鹤滩水电站、乌东德水电站、溪洛渡水电站、向

家坝水电站等知名的大型水电站，在水利水电领域有较高的品牌知名度。谢谢。

问题 4：公司并购五新重工和兴中科技能够在隧道、路桥、港口中发挥较好的协同作用，预计什么时候提交北交所审核？有望今年并表吗？三家公司计划采取哪些措施来提升协同效应？

回复：（1）本次重大资产重组相关信息公司将按照要求进行披露，请留意公司公告。（2）本次重大资产重组尚需北京证券交易所审核通过并经中国证监会予以注册同意，能否通过上述审批、核准或注册以及最终通过时间均存在不确定性；（3）若本次重组成功，公司将整合优质资产，从采购协同、销售协同、技术协同等方面来提升协同效应，具体内容详见公司于 2025 年 4 月 30 日在北京证券交易所指定信息披露平台（www.bse.cn）上披露的《湖南五新隧道智能装备股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易报告书（草案）》（公告编号：2025-035）。

问题 5：请介绍一下公司的海外业务。

回复：（1）公司制定了“借船出海、落地生根、开枝散叶”的方针，积极开拓海外市场，加大了海外营销的投入，开展品牌推广，深耕俄语区、南美、非洲、东南亚等海外市场，有针对性的开发差异化的海外市场产品，同时公司积极开发优质本土代理商。

（2）一方面，公司以国家“一带一路”倡议为核心抓手，系统性推动国际业务优化升级。通过参与沿线国家基础设施建设需求，重点布局东南亚等市场，同时，跟随中资企业海外项目，以“设备+服务”捆绑模式参建大型基建项目，形成示范效应并深耕当地市场。另一方面，公司积极参加国际工程机械展览活动，组织欧洲、非洲、澳洲等地的海外客户业务洽谈活动，提高品牌曝光率和影响力，持续推进海外业务发展，公司还成立了全资子公司长沙优力洛克国际贸易有限公司，在新加坡设立全资子公司，不断夯实公司品牌参与全球化竞争的能力，为海外市场开拓打造了坚实的组织保障。

问题 6、请问公司如何加强投资者交流互动？会不会组织线下的投资者交流会，让投资者更全面直观的了解公司。

回复：公司始终高度重视投资者关系管理工作，致力于通过多元化渠道与投资者保持高效、透明的沟通，增进市场对公司的了解和价值认同。具体措施如下：

（1）公司严格遵守监管要求，确保信息披露的真实性、准确性与完整性，并通过定期报告、临时公告等形式及时传递公司经营动态。同时，我们积极通过业绩说明会、投资者热线等渠道，主动回应投资者关切，解答疑问。

（2）除法定信息披露外，公司通过雪球企业号、同花顺同顺号、东方财富企业号等新媒体平台发布行业动态及定期报告解读等，以图文、视频等直观形式增强投资者对公司的认知。

（3）公司高度重视与投资者的面对面沟通，后续我们将结合年度/半年度业绩发布、战略规划等重要节点，适时组织投资者开放日、工厂参观等活动。

特此公告。

湖南五新隧道智能装备股份有限公司

董事会

2025年5月20日