

证券代码：832225

证券简称：利通科技

公告编号：2025-043

漯河利通液压科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☒ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☒ 其他（河南辖区上市公司 2025 年投资者网上集体接待日活动）

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 5 月 21 日至 2025 年 5 月 22 日

活动地点：腾讯会议线上交流、全景网“投资者关系互动平台”
(<https://ir.p5w.net>)

参会单位及人员：

- 特定对象调研参会单位：浦银安盛基金、西南证券；
- 通过网络方式参加在全景网举办的河南辖区上市公司 2025 年投资者网上集体接待日活动的投资者。

上市公司接待人员：董事会秘书何军先生、财务负责人杨国淦先生、财务经理汪丹丹女士。

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司第一台超高压食品灭菌设备的交付情况？

回答：公司第一台 300L 超高压食品灭菌设备已在客户现场安装调试完毕，目前客户正在进行试生产，从试用情况来看，客户较为满意，目前正在进行最后整体验收工作。公司将以此为契机，积极与相关潜在客户洽谈，加快推进产品市场开发，但市场开发受诸多因素影响，具体订单成交情况存在不确定性，请投资者注意风险。

问题 2：超高压食品灭菌设备的市场需求情况如何？

回答：超高压灭菌设备主要面向高端食品、果汁、绿色食材、预制菜、肉制品、特色精酿啤酒等非热绿色食品加工领域的客户，随着全球消费者对绿色、无添加等健康食品需求的增加，以超高压食品灭菌设备为代表的绿色食品加工设备，近年来市场需求呈现增长趋势。

问题 3：超高压食品灭菌设备的定价取决于什么？

回答：具体型号的产品价格主要基于研发设计成本、材料成本、销售成本等综合因素而定。随着公司首台超高压食品灭菌设备的成功下线和交付试用，公司将进一步完善研发、供应链、核心部件模块化、总装装配等关键环节，不断优化设备成本构成，同时积极开拓市场，争取早日形成规模效益，力争为客户提供高性价比的产品。

问题 4：请介绍一下公司树脂软管的营收占比情况，下一步是否大力推进该高附加值产品的国产替代？未来增量如何？

回答：目前公司树脂软管占整体营收比重较小，超高压树脂软管广泛应用于超高压水射流领域，具有较好的市场前景，公司将重点对该系列产品进行市场开拓和产品的持续优化，力争进一步提高该系列产品的市场销售规模。

问题 5：公司后续在核电领域、深海勘探领域如何布局？

回答：公司 2024 年度完成 43 种核电软管（核电液压软管 28 种、核电空气（蒸汽）软管 7 种、核电重水（悬链）软管 8 种）的试制，性能测试符合相关要求。目前研发团队正在按计划推进相关工作，初步计划本年度完成项目验收。公司将与相关合作方加快推进核电软管的国产化工作，实现相关产品的进口替代。

公司生产的石油钻采系列软管已通过 API 7K、API 16C、API 17K 等多项认

证，产品具有高压、大长度、轻量化、长寿命等特点，可广泛应用于陆地及海洋油气钻探工程。公司石油软管拳头产品酸化压裂软管总成目前主要配套陆地油气压裂装备，2024 年度，公司凭借掌握的先进技术，根据客户需求，定制化设计并生产出大长度酸化压裂软管总成（该产品长达 92 米，其他陆地用压裂软管总成长度以 6 米左右为主），通过客户验收后配套海上油田压裂船，为公司酸化压裂软管总成进一步向海洋油气钻探领域拓展奠定了基础。目前公司 API 17K 系列新产品重点是有序推进海洋石油跨接软管的研发和产线布局相关工作，目前产线设计基本完成，正在进行相关设备的订购工作，力争在 2025 年度实现产线投产并试制相关产品。

鉴于新产品在批量生产、市场开拓方面存在一定的不确定性，请广大投资者注意投资风险。

问题 6：公司 2024 年取得了哪些科研成果？这些成果对公司的产品升级和市场竞争提升有何帮助？

回答：公司 2024 年在核电软管、API 17K 系列产品、高分子循环材料等项目取得较大进展，相关产品进入了试制阶段，有利于进一步丰富公司整体产品结构，为公司进一步增强市场竞争力奠定基础。

问题 7：通过公开信息看到利通中标四川川庆井下科技一个 500 多万的项目，请详细介绍一下具体中标产品、交付周期，另外从这些小订单开始，公司后面还有没有关注一些同类比较大的标？今年国内会大量去参与投标吗？

回答：中标产品为酸化压裂软管总成，目前公司正在进行相关合同签署工作，初步预计交货周期一个月。公司一直以来高度重视国内石油软管市场的开发工作，该笔订单成功中标，也是公司在国内西南地区一个成功案例。随着公司石油管系列产品在国际国内两个市场多点开花，产品受到了下游客户的高度认可。下一步公司将持续优化和丰富石油管系列产品，加大国内油气开采、钻探、原油输送等多领域的产品市场开发，多渠道关注相关产品招标信息，精心准备相关投标文件并参与投标，力争进一步做大国内石油软管市场。

问题 8：关注到公司的一个高毛利产品 LT304 多功能原油输送软管，这个产品我们在和下游交流过程中发现具有很大的市场需求空间，请介绍说明一下产品性能优势、替代逻辑以及目前这个产品海外推广进展如何？

回答：公司致力于不断完善和丰富公司石油管系列产品，相关系列软管具有强大的耐腐蚀、高润滑等特性，其优异的化学稳定性使其不与石油产品中的化学物质发生反应，能够保证流体介质安全高效的运输。由于软管具有钢管无法比拟的柔韧性、耐腐蚀性、轻量化等诸多优势，使得油气开采软管产品替代传统钢管具有较大的市场前景。公司一直高度重视拓展相关产品的国际市场，积极与新老客户就长距离石油管线合作进行洽谈。2025 年公司将积极建设 API 17K 系列产品生产线，进一步丰富原油输送软管系列，不断满足国内外客户需求，但相关产品市场开拓受诸多因素影响，请广大投资者注意投资风险。

问题 9：公司在股东回报方面有哪些计划或措施？未来是否会考虑提高分红比例或实施股份回购等？

回答：公司重点是把企业经营好，以优异的经营业绩和长期稳定的现金分红来回报股东。公司会根据业务发展规划、资金情况以及所处发展阶段等方面综合考虑，并严格按照公司章程规定制定每年的权益分派政策。若公司实施股份回购，将会按照相关规定履行信息披露义务后实施。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2025 年 5 月 23 日