

甘肃工程咨询集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	董事长：张佩峰；独立董事：惠全红；财务总监：赵登峰； 董事会秘书：柳雷
时间	2025 年 5 月 26 日
地点	公司会议室
形式	网上业绩说明会
交流内容及具体问答记录	问题一：张董事长您好！作为公司小股东，我有两个问题想请问张总。一是请问贵司作为甘肃省属国企上市公司，对于公司目前的市值和股票价格是否满意？在目前国家 LPR 普遍下行且大力提倡回购贷的情况下，今后是否会有注销回购或激励等工作打算？二是公司如何看待国家最新的上市公司并购工作松绑审核信号，作为省属国企，针对目前基建、设计等固定投资普遍承压的情况，是否有引进或者并购其他行业，多元发展的打算？谢谢 回复：市值不仅与资本市场所处环境、上市公司所处行业政策变化等外部因素密切相关，也与上市公司加强内部控制、规范公司运作、完善公司治理、提高价值创造能力、提升信息披露质量等内部因素紧密相关。目前公司经营正常，正在按照国企改革要求推进实施新一轮国企改革提升行动，将聚焦主责主业，抢抓“一带一路”、西部大开发、乡村振兴、“双碳”目标，黄河流域生态保护和高质量发展等重大建设机遇，提升工程全过程、全方位、全生命周期的工程技术咨询服务能力，努力实现公司健康可持续发展。 问题二：你好，能不能介绍一下 25 年以来的中标情况，与去年相比有没有变化。 回复：2025 年前 4 个月，公司新签合同较上年同期实现增长，但合同项目的实施周期以及订单转换营收可能受客观因素影响尚具有不确定性。 问题三：领导，您好！我来自四川大决策，公司在工程咨询领域，如何应对数字化转型的趋势？是否有相关的技术研发和人才培养计划？ 回复：公司制定《数字企业建设规划》，安排实施数字化

	项目 10 项，子公司实施数字化项目 41 项，数字化建设有序推进。 问题四：1、甘咨询年年都对应收账款进行计提，而公司总是加大应收账款回收力度。为什么没有见到计提部分回拨？这是公司追缴应收账款不力还是就不想回收？ 2、请披露应收账款企业与甘咨询到底是什么关系？是否存在着甘咨询的合同收益率表面上符合国家行业规定的收费标准，而以应收账款逾期而进行计？是否存在上级单位隐性施压，而不收回欠款行为？是否存在着利益输送？这是否侵犯中小投资者的权益？ 回复：为加强应收账款管理，公司将应收账款的回收与相关责任人的绩效考核直接挂钩，加大责任追究力度，对失职失责情况严肃问责，关注法律规定的诉讼时效，以降低运营风险并提高经济运营的质量。不存在通过应收账款损害公司及中小投资者利益的情形。 问题五：请问公司的每回的股东大会、董事会是否参加？是否了解和掌握甘咨询的生产经营情况？是否真正享受和履行了国家、监管部门、中小投资者对独立董事的赋予权利与义务？ 回复：2024 年度，公司共召开了 6 次董事会会议、3 次股东大会，本人努力做到亲自出席董事会及股东大会，参与董事会决策并对所议事项发表明确意见。 问题六：公司在南水北调西线方面，有没有做好准备？按照官方说法，西线一期工程可研将在今年 6 月底前完成。 回复：子公司水电设计院完成了南水北调西线河西走廊主干工程方案，公司将密切关注相关信息，并积极对接项目建设主体，争取项目合作机会。 问题七：1、请问公司 2025 年的业绩展望和今年的经营举措？2、公司在哪方面具有独特的行业优势？ 回复：2025 年度公司计划完成营业收入 22 亿元，计划利润总额 2.89 亿元。计划指标能否实现受宏观经济环境和市场状况等诸多不确定性因素影响，公司 2025 年计划指标并不构成公司对投资者的业绩承诺，投资者应对此保持足够的风险意识，并且应当理解计划指标与业绩承诺之间的差异。关于公司核心优势，请阅读公司披露的年报相关章节。 问题八：一季度已经公告了一些中标的大项目，也预判对业绩产生积极影响。那么，接下来“新的增长点”在哪里？ 回复：主动适应产业结构调整、行业变革和市场需求，围绕延链补链强链拓展新业务，发挥基础设施建设前端引领、后端保障优势，聚焦“小而美”“精而实”方向，有选择地开展工程总承包业务，立足传统优势业务促进转型升级，加快布局智能化建筑、绿色节能建筑应用，稳步提升生态环保全阶段服务能力，着力构建“大环保”“大水
--	--

	保”发展格局，加速培育新动能、更新旧动能，着力打造发展“第二曲线”。 问题九：在新一轮的城市升级战略方面，公司有何经营举措？ 回复：按照住建部“先体检、后更新，无体检、不更新，建立城市体检和城市更新一体化推进机制”的指导精神，结合企业自身业务资质及技术服务能力，积极关注城市更新业务机遇，更好服务城市发展。 问题十：公司主业既然不是东数西算、也不是算力租赁服务、更不是数字经济、光伏业务、deepseek 等等概念，就应该向股票网站申请去除这些泛科技的概念，以免让投资者误读。留下主业：工程咨询、房屋检测、水利建设等等。 回复：谢谢你的建议，公司将聚焦主责主业，抢抓“一带一路”、西部大开发、乡村振兴、“双碳”目标，黄河流域生态保护和高质量发展等重大建设机遇，提升工程全过程、全方位、全生命周期的工程技术咨询服务能力，努力实现公司健康可持续发展。 问题十一：财务总监:您好！国家这次化债概念，对公司的大量应收款有多大利好？ 回复：您好！公司近年来应收账款增长较快，一个很重要的原因是公司主营业务主要集中在省内，甘肃作为化债省份之一，政府部门、事业单位与地方政府平台公司等形成的欠账较多。国家这次发行地方专项债专门用于清理地方政府拖欠企业账款，对公司是一个比较大的机遇。公司在以往清欠的基础上，为此做了专门安排与准备，相信借助国家这次化债机遇，公司应收账款会有实质性压降。 问题十二：行业以后的发展前景如何？ 回复：我国经济长期向好的支撑条件和基本趋势没有变。在国家推进区域协调和城乡融合发展的背景下，甘肃省凭借区位优势、功能定位和资源禀赋，加力实施“四强”行动，深入做好“五量”文章，更好统筹发展和安全，着力打造“七地一屏一通道”，推动经济运行稳中有进。同时，我们也清醒的认识到，受国内经济需求不足、新旧动能转换和地方债务压力影响，基础设施建设仍显疲态，房地产投资持续低迷，新开工项目大幅缩减，经济持续回升向好基础还不稳固，公司市场稳固压力增大，公司承接的部分项目推进缓慢，实施周期延长，存量订单营收转换率下降，这些趋势和影响具有不确定性。 问题十三：请问公司年度业绩下降的主要原因有哪些？今年一季度净利润增长的主要因素有哪些？ 回复：您好！随着房地产市场持续低迷，交通等传统积极投资空间收紧，增量市场不断减少，存量市场空间释放步调缓慢，“有效需求”不足带来市场竞争加剧，引发的价
--	---

	格战也越发频繁，公司的盈利空间被严重压缩，这是公司2024 年度业绩下降的主要原因。今年一季度公司收入同比有所下滑，但净利润未降反增，主要原因是公司积极采取了一系列降本增效举措，比如压降薪酬、管控费用支出等。 问题十四：公司未来如何抓住市场机遇，进一步提升业绩？ 回复：主动适应产业结构调整、行业变革和市场需求，围绕延链补链强链拓展新业务，立足传统优势业务促进转型升级，加速培育新动能、更新旧动能，着力打造发展“第二曲线”。 问题十五：是否真正的履行了独立董事的权利与义务？在议事过程中，独立董事是否提出过反对意见？请正面回答，谢谢！ 回复：本人严格按照有关法律法规的相关规定履行职责，在发表意见时，本人不受公司和控股股东的影响，切实维护了全体股东特别是中小股东的合法权益。 问题十六：高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 回复：公司目前生产经营正常，2025 年半年度业绩情况请关注公司届时披露的定期报告。 问题十七：应收账款计提完的部分是否存在着没有收回的可能？这么长的经营时间内有已计提部分回拨的情况吗？ 回复：您好！因公司应收账款大部分集中于政府部门、事业单位与地方政府平台公司等，对欠账时间较长已计提完坏账准备的部分，不能收回的可能性较小。公司开展的交通、水利项目一般时间跨度都较长，形成的应收账款需要按照会计政策计提坏账准备，对已计提坏账准备后收回的应收账款，存在同时冲销坏账准备的情况。 问题十八：高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 回复：根据 WIND 工程咨询服务业上市公司 2024 年年报披露，甘咨询的利润总额、归母净利润在同行业上市公司中位居前列。 问题十九：西部检测中心开始营业了吗？ 回复：公司募投项目“工程检测中心”已经投入使用并开始营业。 问题二十：请问贵公司，今年有没有回购自家股票的计划？ 回复：公司暂无相关计划。 问题二十一：应收账款计提完后又收回的欠款，这种情况在这两年的报表中存在吗？ 回复：公司应收账款计提信用减值准备后收回欠款存在冲回减值准备的情形，但随着账龄增长和应收账款余额的变
--	--

	化，计提的信用减值准备超过冲回的减值准备，导致应收账款信用减值累计额度持续上升。 问题二十二： 请问公司如何处理好股价？ 回复： 公司控股权长期保持稳定，控股股东严格遵守股份增减持相关规定。公司坚持稳健经营，严格履行信息披露义务。二级市场股价的走势，受到经济政策、汇率、利率、市场环境、投资者情绪等多种因素的影响，请理性投资。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无