

证券代码： 301130

证券简称：西点药业

吉林省西点药业科技发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20250527

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 27 日 (周二) 下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理张俊 2、董事、副总经理石英秀 3、副总经理、董事会秘书张银姬 4、财务总监孟思 5、独立董事卢相君 6、国泰海通证券股份有限公司保荐代表人赵琼琳
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、独立董事在履职过程中，是否做到了客观公正？ 尊敬的投资者，您好！ 独立董事按照《独立董事工作制度》《独立董事专门会议规则》的相关要求，通过电话沟通、现场办公、实地考察的方式，及时获悉公司的发展经营情况，利用自身的专业优势，结合行业内先进的发展理念，重点关注公司的经营状况、财务管理、募集项目的实施进展情况、内部控制建设情况、关联交易，在公司的经营管理、规范运作、内部审计工作、发展战略方面均提出了建设性的意见或建议，积极有效的行使了独立

	董事的职责，为完善公司的监督机制、规范运作和健康发展发挥了积极作用，维护了公司整体利益和广大中小股东的合法权益。 2、贵公司已发布分红公告，公司是否有年终过年分红计划？ 尊敬的投资者，您好！根据公司已披露的《2024 年度利润分配预案的公告》，本年度拟实施现金分红每股派现 0.26 元，分红比例达当年归属于上市公司股东净利润的 49.39%，具体实施进度请关注公司发布的《2024 年年度权益分派实施公告》。公司未来是否增加年度分红频次将综合考虑公司的实际盈利状况、重大投资项目的资金需求、行业监管政策变化等因素而定。公司暂无对于 2025 年度中期利润分配方案的计划，公司会根据年度实际经营情况及未来规划，和相关法律法规要求制定合理的利润分配方案，如有相关计划公司将及时履行信息披露义务，敬请关注公司发布的公告。 3、公司在研项目中增加了瑞香素胶囊的进展情况，能否介绍一下瑞香素这个产品及公司对这个产品的定位？ 尊敬的投资者，您好！瑞香素为 7、8--二羟基香豆素，具有抗炎、扩冠作用。公司作为国内唯一一家生产、销售瑞香素胶囊的企业与国内的高校及研发机构开展深度合作，依据瑞香素胶囊新发现的病毒性肺炎、淋巴回流障碍、2 型糖尿病并发症等疾病的治病机理进行药理、药代、临床疗效循证医学研究等，目前已获得两项与治疗病毒性肺炎和淋巴回流障碍相关的专利，公司今后将持续推进瑞香素胶囊 2 类新药研发进程。我公司构建起以瑞香素胶囊为核心，补铁制剂、抗精神疾病用药为两翼的产品矩阵，在上述细分领域深耕，增强企业抗风险能力和核心竞争力。谢谢！ 4、请问保荐代表人，督导工作已接近尾声，请问募投项目的进展情况如何？ 尊敬的投资者，您好！公司的募投项目正在平稳的进行中，公司全力保障募投项目的实施，募集资金存放于专户保证项目资金的及时投入，闲置募集资金的调用也均履行三会审议程序。具
--	--

体的各募投项目实施进展可参见定期报告及相关公告。

5、西点药业 2024 年筹资活动现金流出同比增长 814.23%，是否面临偿债压力？

尊敬的投资者，您好！2024 年筹资活动现金流出为 1.20 亿元，较上年增长 814.23%，主要原因为公司为稳定公司股价，增强公众投资者对公司的信心，回购公司股份。公司整体负债规模较小，主要为经营性负债及递延收益，公司的资产负债率为 11.43%，公司目前无偿债压力，公司一直秉持着稳健的经营策略。

6、在近几年的年报中，均提到了自营销售团队的情况，请问现阶段进展如何？

尊敬的投资者，您好！感谢您对我公司营销体系建设的关注。公司自营销售团队建设是营销战略升级的重要举措，现阶段进展及成效主要体现在以下方面：面对国家产业政策发生的重大变化，公司认真学习、积极应对、快速适应。根据国家相关的行业要求，公司改变了营销模式，独家产品复方硫酸亚铁叶酸片和瑞香素胶囊的销售推广从代理商模式转为企业自营模式。改变了营销队伍的人员结构、提升了营销团队学术化推广水平，通过学术推广、对医生及患者的教育，持续与重点品种的国内主流医院的重点科室进行产品的真实世界研究、循证医学，专家共识认定等工作，增加市场认知，提升医生信心，确保患者能够长期获益。公司现在已基本完成了抗贫血药及血管疾病专线销售团队的组建，形成了省区经理、市场部经理、业务员的三级精细化营销拓展体系，覆盖全国大部分省市地区。公司通过引进数字化营销管理手段，大大地提高了营销工作管理的效率。同质化产品的营销，公司积极参加国家药品集中采购，不断拓宽网售及 OTC 市场的销售范围，加大销售数据跟踪力度，增加企业的销售能力。

7、2024 年投资活动现金流量净额同比下降 185.84%，公司在投资策略方面是否遇到了问题？

尊敬的投资者，您好！公司 2024 年投资活动现金流量净额下降系理财规模减少，募集资金按照募投项目的计划陆续投入，

公司一直保持稳健的经营投资风格，保护广大股东和中小投资者的利益。

8、贵公司 2024 年总资产与净资产均下降的原因是什么？

尊敬的投资者，您好！公司截至 2024 年 12 月 31 日公司资产总额为 10.63 亿元，较上年末减少 0.43%，净资产为 9.06 亿元，较上年末减少 7.85%，原因为稳定公司股价，增强公众投资者对公司的信心，公司于 2024 年 2 月 23 日召开 2024 年第一次临时股东大会，审议通过《关于回购公司股份方案的议案》，公司 2024 年 2 月 29 日，公司首次以集中竞价交易方式实施股份回购，本次实际回购股份数量为 4,309,258 股，占总股本的 5.3330%，公司于 2025 年 2 月完成股份的注销。

9、贵公司 2024 年归母净利润下降 20.26% 至 4026.88 万元，是否说明公司盈利能力正在下降？

尊敬的投资者，您好！2024 年度公司营业收入为 2.56 亿元较上年同期增长 13.71%，净利润为 4026.88 万元较上年同期下降 20.26%，净利润下降的主要原因为公司收到的政府补助较上年减少较多，由于募集资金的使用及银行结构性存款利息下降，利用闲置募集资金及自有资金产生的收益较上年减少，公司的主营业务未受影响，扣除非经常性损益的净利润为 3474.64 万元较上年同期增长 22.51%。

10、公司研发费用仅为 1000 万，如何保证在竞争激烈的医药行业持续保持优势？

尊敬的投资者，您好！公司经过多年差异化发展道路，专注于在补铁制剂、治疗循环障碍药品、抗精神疾病用药领域及原料药的研发与制造，“原料药+制剂”一体化优势突出，致力于成为国内补血用药市场及精神障碍用药市场具有竞争力的化学药品生产企业。公司的研发活动也秉持着这一经营理念，开展差异化的研发，公司 2024 年的研发费为 1022.40 万元，占营业收入的 3.99%，公司 2024 年的研发活动主要围绕治疗循环障碍药品和补铁制剂及抗精神疾病用药等产品展开，主要有瑞香素药代动

	力学、药效试验研究、瑞香素对人类疾病小鼠模型干预效果的研究、瑞香素胶囊治疗慢性下肢静脉功能不全的有效性和安全性临床研究项目、瑞香素胶囊治疗血管疾病研究、蛋白琥珀酸铁原料药及口服液技术开发、枸橼酸钙原料药开发、利培酮口崩片增加规格等项目。同时 2024 年度公司还通过购买领先技术和变更药品上市许可持有人等方式, 加快产品落地, 提高新产品上市效率。公司坚持走差异化发展道路, 在细分的补铁制剂、治疗循环障碍药品、抗精神疾病用药领域持续保持竞争优势。
附件清单(如有)	
日期	2025-05-27 16:32:54