

证券代码：300232

证券简称：洲明科技

深圳市洲明科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	■特定对象调研□分析师会议 □媒体采访□业绩说明会 □新闻发布会□路演活动 ■现场参观 □其他（电话会议）
参与单位名称	具体名单详见附件
时间	2025 年 5 月 27 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书陈一帆
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者关系活动以现场会议的方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容如下： 1、请问公司的未来收入增长主要来源有哪些？ 答：公司未来收入增长主要来源于以下三个方面：（1）LED 市场空间持续拓展。随着产品不断向微缩化方向发展，Mini/Micro LED 产品逐渐打开更小应用场景及消费级市场，这一趋势为未来收入增长提供支撑。（2）行业解决方案业务不断深化。公司所推出的行业解决方案凭借其多元性与专业性，广泛应用于体育场景、娱乐赛事以及商业综合体等多个领域，有效提高业务附加值。（3）LED+AI 等其他创新业务产品的

强势推动。公司积极促进现有业务与 AI 技术融合，以此提升产品综合竞争力并扩大市场份额；同时推出面向 C 端的 AI 侧端产品 AI 全息陪伴助手等，积极开辟出新的增长渠道，为公司发展注入新动力。

2、公司的销售模式情况介绍？经销商是否有品牌排他性？

答：在业务销售模式上，公司以经销为主，准直销为辅的销售模式，不断扩大品牌影响力，吸引更多终端用户。公司目前对经销商最主要分三级：分销商、代理商、经销商。分销商作为区域品牌承销商，具有品牌排他性，以分销备货形式与公司合作；代理商作为区域或行业产品品牌代理商，同样具有代理品牌排他性，以项目订单形式与公司合作；经销商则在地市、区县行业市场内，根据自身需求选择合作方式，与公司建立签约关系。通过这种三级灵活且多层次的销售模式不仅能够满足不同市场和客户的需求，而且有助于公司与合作伙伴共同成长，实现互利共赢，公司能够更有效地渗透市场，提升市场竞争力。

3、公司商誉来源及未来预计的商誉减值情况介绍？

答：公司商誉主要来源于上市后战略性收购多家子公司所产生的。经过多年的精细化管理和审慎、合规的会计处理，2024 年末，公司存量商誉为 1.13 亿元，分布在多家子公司。目前，这些子公司经营状况良好，整体减值风险处于较低水平。商誉减值的计提，需要根据对应主体公司经营业绩及未来现金流情况，运用财务模型进行测算，并按照会计准则进行合理计提。具体减值情况需根据年度商誉减值测试确认。

4、公司出海过程中采取了哪些策略来提升市场竞争力？

答：2024 年度，公司实现海外营业收入 47.77 亿元，占总营业

收入的 61.45%，同比增长 18.33%。公司出海策略主要涵盖以下三个方面：**（1）团队与渠道本地化：**公司坚持以“中外结合、本地服务”为原则，构建了以中国管理层为主导、本地员工为主体的团队架构，有效解决了内部与客户沟通问题。同时，公司建立了稳定的全球销售渠道，打造快速响应服务圈，确保售后服务的及时性。**（2）合作与生产本地化：**公司积极参与沙特等地区的政企项目，通过本地合作拓展市场影响力。此外，公司通过收购美国本土企业，实现本土化生产和分销，进一步贴近市场。**（3）产品与营销本地化：**公司注重因地制宜，根据当地市场需求和使用习惯调整产品设计，提升客户满意度。在营销方面，公司通过全球展厅计划和适配本地客户的数字化工具，精准触达目标客户群体。公司通过这一系列本地化策略，不仅在海外市场取得进一步突破，而且提升了公司品牌的全球影响力。

5、美国关税是否对公司造成较大影响？

答：目前，美国关税政策对公司业务的影响相对有限。主要得益于以下四个方面：**（1）**公司在全球的销售网络布局相对均衡，除美国，公司在欧洲和亚非拉地区等地均有销售布局，全球均衡布局可以分散单一地区政策变化带来的风险。**（2）**公司前期收购的美国本土 LED 企业 Trans-Lux 可实现部分本土化生产和分销，有效覆盖了部分美国市场订单。**（3）**公司作为 LED 行业龙头，具有一定品牌溢价。**（4）**公司通过技术创新和产品升级，进一步巩固技术优势，提高产品的附加值，增强议价能力。

6、公司未来的收并购计划情况介绍？

答：公司对收并购、重组等持开放谨慎的态度，在资本运作的战略决策中，公司更加注重市场、品牌和技术资源的整合，以

	及这些因素如何与公司战略形成互补，从而实现长期的增值。 目前主要关注以下三个方面：（1）产业链上下游整合：围绕光电产业链，寻找与显示、照明技术相关的新材料、新设备领域的企业，通过收并购强化公司在产业链中的地位，提升技术水平和生产效率。（2）细分市场与新兴技术领域：留意在细分市场或新兴技术领域具有潜力的创新型企业，如智能眼镜等微型显示领域的相关企业，快速切入新的市场赛道，拓展业务边界。（3）产业基金合作：与政府、金融机构等合作，通过产业基金等形式参与具有战略意义的项目或企业的投资与孵化。借助外部资金扩大投资规模，借助各方资源加速被投企业的发展。 后续如有相关计划或者进展，公司将严格按照相关法律法规和监管要求，及时履行信息披露义务。 会议沟通过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	详见附件
日期	2025 年 5 月 28 日

附件：参与单位名称（排名不分先后）

序号	单位名称
1	上海惠璞投资
2	天风资管
3	上海富犇投资
4	钧山资管
5	上海证券

6	清大明韵基金
---	--------