

证券代码：002318

证券简称：久立特材

浙江久立特材科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：106

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	长江证券、东方证券、广发基金、富国基金、博时基金、易方达基金、泰康资产、大成基金、中欧基金、高毅资产、安信基金、南方基金、Jefferies
时间	2025 年 6 月 5 日
地点	八里店久立特材 3 楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事长李郑周、董事会秘书寿昊添、证券事务代表姚慧莹
投资者关系活动主要内容介绍	（1） 参观公司展厅：主要包括公司的整体规模、厂区布局、创业背景、行业地位以及产品的主要应用领域；生产装备、检测设备、部分研发成果，以及管理体系和人文关怀展示，还有各类代表性产品和企业所荣获的荣誉等。 （2） 了解公司核电产品市场拓展情况：公司目前拥有丰富的核电产品线，涵盖核 1、2、3 级及非核级的各类设备配管、传热管和管道管等。伴随着核电行业国产化的推进，公司作为蒸发器传热管等核电关键产品的全球主要供应商之一，将合理安排现有订单的生产及发货工作。同时，公司也在积极探索新的应用领域，并大力投入核级产品的研发和生产制造，希望在未来的核电市场中进一步巩固地位，提升经营业绩。 （3） 了解公司收购 EBK 后，在资源整合方面的行动：公司“主动探索、精准布局”，着力于优化组织架构，实现市场渠道的双向打通，提升品牌形象和客户认可度。通过实施有

	效的举措，促进双方资源的深度整合与优化配置，充分发挥协同效应，加速国际化步伐，增强复合管市场竞争力。 (4) 了解公司未来的全球化战略布局：目前，公司境外收入的增长主要依托于 EBK 公司的管线钢管项目及境外项目的销售业绩。展望未来，公司将进一步深化全球化战略，包括但不限于设立海外区域总部、扩大新兴市场的分支机构，建立本土化的销售团队，优化高端产品的出口策略，以及加强人才队伍建设，从而在全球范围内构筑更为坚实的市场基础和品牌影响力。 (5) 了解公司未来盈利增长的关键推动力：驱动公司盈利能力提升的核心要素主要包括技术创新的突破，尤其是在中高端产品领域的深耕，如耐高温、耐腐蚀、高性能合金材料的研究进展；产品结构的优化与升级，通过向板材、丝材、棒材等深加工领域的拓展，增强产品的附加值；同时，复合管、合金材料、管件等产品的市场拓展以及业务协同效应的充分发挥，也将为公司的盈利增长注入新的活力。 (6) 了解公司未来资本支出计划，特别是关于产能扩张和技术革新的投资规划：公司将加快智能制造与数字化转型的进程，着重于高端材料研发与智能化生产线建设，致力于服务于油气、核电、航空等关键行业。我们将加强产业链的协同效应，优先对高附加值领域进行投资，推行“进口替代+国际化”的发展战略，努力实现高端材料的自主可控，并在国际市场上进一步扩大影响力。 (7) 了解公司高端产品市场开拓情况，以及普通与高端产品在公司未来发展中所扮演的角色：近年来，公司高端产品线的产能利用率和销量业绩处于逐步上升阶段，主要得益于我们不断挖掘新客户、探索新的应用场景，以及不懈推进关键客户和材料的认证工作。展望未来，公司将秉承“普通与高端并重”的发展思路，把普通产品作为稳固市场的基石，通过技术创新、流程优化和成本控制来维护市场竞争
--	--

	争力。同时，公司将以技术创新为核心动力，专注于研发耐高温、耐腐蚀等创新材料，加速推进产品系列化和配套化进程，从而提高产品附加值。此外，公司将持续拓宽国际市场的渠道，致力于在全球范围内提升产品的市场份额，确保公司的长远发展。
附件清单	无
日期	2025 年 6 月 7 日