

证券代码：301479

证券简称：弘景光电

广东弘景光电科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	光大永明：沈繁呈；华夏久盈：王德彬；宏利基金：王程瑶；长盛基金：廖琛烯；工银瑞信：李劭钊；中国电科：郑雨晨；中邮基金：周邨、王瑶；泰康资产：王嘉艺、徐星月、杨世伟、邹志。
时间	2025 年 6 月 11 日
地点	北京金融街威斯汀大酒店
公司接待人员姓名	董事会秘书林琼芸女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、2024 年度毛利率较 2023 年度毛利率有下降，下降原因是什么？ 2024 年毛利率较 2023 年下降 0.76 个百分点，主要原因： （1）销售产品结构变化，2024 年毛利率较低的新兴消费摄像模组销售占比同比 2023 年上升 2.85 个百分点； （2）智能汽车类产品销售单价有所下降，故 2024 年智能汽车光学镜头毛利率同比 2023 年下降 2.77 个百分点。 2、公司 2025 年一季度的在手订单增长情况如何？经营情况如何？ 2025 年第一季度，公司实现营业收入 27,863.99 万元，同比

	增长 41.14%；实现归属于上市公司股东的净利润 3,462.79 万元，同比增长 11.79%；在手订单同比增长，增长情况符合年初预计。 3、公司的产品有什么特点？ 在新兴消费领域，公司的智能家居光学镜头是国内较早采用玻塑混合技术的产品，同时具有广角、超薄和夜视效果好等性能特点；全景/运动相机摄像模组采用了玻璃球面和非球面镜片混合技术，具备超高清、超广角、低眩光、无热化的特性。在智能汽车领域，公司的车载镜头具有高清、广角、大光圈等特点。 4、公司跟影石创新的合作模式是怎么样的？为什么能一直在镜头和模组的供应上保持较高的份额？ 主要合作模式是客户提出需求，公司配合进行相应的产品研发，目前公司参与到影石创新全系列的新产品项目中。 公司同时掌握光学镜头和摄像模组的核心技术和生产工艺，并为大客户的部分产品配置了专用的、定制化的生产设备，能为客户提供光学镜头+摄像模组的一体化解决方案。 5、目前有其他厂商进入影石创新的供应链吗？公司如何保证自己的供应地位吗？ 市场竞争是无处不在的，全景/运动相机产品的技术门槛较高，且部分设备为定制化，对新进入的厂商具有一定的门槛。未来，公司将不断提升自身综合实力，保持技术、服务和产品的领先性，争取更多的市场份额。 6、公司未来发展规划与目标。 公司自成立以来，秉承“成为全球光电细分领域领先的光学成像与视频影像方案解决商”的企业愿景和“以人为本、创业创新、正直进取、合作共担、贡献价值、共享成果”的企业核心价值观，坚持专业化发展战略，面向全球光电领域提供专业的光学成像与视频影像解决方案，提供自主、优质、创新的光学核心器件，为客户持续创造价值。 未来，公司将紧密关注市场发展趋势，加强核心技术优势，
--	--

	推动精密制造和精益生产，不断拓展营销网络，聚焦智能汽车、智能家居、全景运动相机三大产品，并积极关注人工智能硬件、机器人、工业检测与医疗等领域，抓住机遇，培育新的业务增长点，推动公司稳健持续发展。 注：调研过程中公司严格遵照法律法规及公司制度的规定，未出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2025 年 6 月 11 日