

证券代码：834599

证券简称：同力股份

公告编号：2025-061

陕西同力重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☒ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年6月9日

活动地点：线上交流会

参会单位及人员：华源证券、汇添富基金、华夏基金、博时基金、永赢基金、创金合信基金、银河基金、太平资产、国寿资产、友邦人寿、财通资管、上海人寿、中再资产、中金公司、财信证券、西部证券、联储证券、中泰证券、民生证券、开源证券、首创证券、长江证券、红塔证券、华鑫证券、东方证券、江海证券、中国银河证券、复胜资产、上海汇瑾资产管理有限公司、上海滦海投资管理有限公司、瑾拓投资、先锋基金、江苏苏豪投资集团有限公司、深圳市乾图私募证券投资基金管理有限公司、中际投资控股有限公司、鹏山资产、复华投信资产管理有限公司、上海临信资产管理有限公司、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、张

家港高竹私募基金管理有限公司、海南鸿盛私募基金管理有限公司。

上市公司接待人员：公司总工程师王永先生、董事会秘书杨鹏先生。

三、投资者关系活动主要内容

问题 1：公司坚持自主研发自动驾驶车型的线控底盘，通过前装或后装智驾系统实现整车无人驾驶，智驾系统后续公司会不会自己做，以及后面的规划思路？

回答：矿区无人驾驶的智驾系统很难形成标准化产品，但是可以形成通用的技术，每个矿区会根据不同的需求去调整，投资智驾系统相对偏向于互联网的商业模式，公司暂时不做智驾系统。线控化的整车对公司来说，竞争力在行业里处于优势地位，所以目前的主要精力还是会集中在自动化线控整车的研发方面。谢谢！

问题 2：公司自动驾驶矿卡未来后续的市场展望如何，预计市场份额的情况？

回答：现在矿区的充电、换电设施投资落地很快，一旦纯电技术路径规模化应用，无人车的经济性就体现出来了。以前是政策驱动，到了现在是市场驱动，因为电的成本很低。原来做无人驾驶的矿区都是国企的矿，需要审批固定资产投资，这些在去年和前年已经陆陆续续解决了，这时候再部署无人驾驶就很快了。现在已经有批量化的无人驾驶车在矿区落地运营，很多客户已经感受到了新技术带来的改变。整个行业的技术趋势和产品类型也在快速的迭代和完善。很多客户刚开始做业务的时候只要求电车，但是后面又想上无人驾驶，所以市场需求导致公司把大多数产品做成了可实现无人驾驶的整车，后续只需要低成本智驾套件，就能做很多项目了。市场行为和产品本身的迭代是一个相互促进的作用。

问题 3：国内无人驾驶宽体车相比有人驾驶宽体车的价格差异有多大？后续随着批量化价格能大幅下降吗？

回答：无人驾驶与有人驾驶的成本差异不大，主要是新能源和燃油车的成本差异，纯电的产品价格是燃油车的 2 倍左右。但是目前的无人驾驶宽体车为提升单车效率都是大型化产品，而大型化产品都采用是纯电驱动或者增程模式。当然随着电池等材料成本和制造成本的下降，产品的性价比会越来越高。

谢谢！

问题 4：目前增程车在无人领域部署的比较多，未来纯电方案的发展潜力怎么看，两者是否应用场景不同，或者可以互为替代？

回答：增程主要是解决的能量补给问题，以前很多矿区充电、换电设施少，主要是投资大、回报周期长，后续逐步有很多矿区落地了充电、换电设施就会加速纯电产品的应用。去年增程做无人驾驶的会多一些，今年以后纯电的会更占优势。谢谢！

问题 5：海外市场的展望情况？澳大利亚、欧洲及南美洲等市场的需求？

回答：全球无人化矿卡主要在澳洲，中国在去年保有量超过了澳洲，但是澳洲矿山都很大。澳洲、北美都属于高端市场，短期内市场拓展较慢，公司跟力拓合作做项目，周期很长，交付的第一批还没结束，速度和效率很慢，因为有很多的市场准入和法规要求，以及一些企业本身的个性化需求。目前公司会大力拓展海外市场，但是整体进展不是很快。蒙古、中亚、东南亚、南美等对公司来说都有很大机会，公司产品比较单一，在海外一直占有率靠前。未来公司在海外的占有率有望进一步提升。谢谢！

陕西同力重工股份有限公司

董事会

2025 年 6 月 11 日