

证券代码：300541 证券简称：先进数通 编号：20250618

北京先进数通信息技术股份公司投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他：
参与单位 及人员	中信证券股份有限公司：邵籽杰 兴业证券股份有限公司：张科 华福证券有限责任公司：王瑾华、黄如鹏 浙江同花顺智能科技有限公司：史丰瑞 南洋商业银行（中国）有限公司：李正森 金石金控（广州）有限责任公司：刘勇 河北开熙投资管理有限公司：李海涛 方富天元（北京）资产管理有限公司：曲胜伟 青岛鹿秀投资管理有限公司：于洪岩 北京瑞植资产管理有限公司：田东波 中财招商投资集团有限公司：刘佳馨、尤飞
时间	2025 年 6 月 18 日
地点	公司 B 座 4 层大会议室
公司接待人员	董事会秘书：刘志刚 证券事务代表：徐娜
主要内容	
1. 请介绍一下公司的主要业务情况。 公司面向以商业行为主的金融机构、大型互联网企业、烟草行业及其他大中型企业提供 IT 基础设施建设、软件解决方案及 IT 运维服务，公司成立至今，主要业务没有发生重大变化。 从客户结构看，以商业行为主的金融机构，是公司最大的客户群体，主要客户包括大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、省级农信及规模较大的地方性商业银行，公司自成立以来一直将金融信息化作为主要的业务方向；2017 年起，公司拓展了部分大型互联网企业客户；近几年，公司开始拓展烟草行业客户，随着业务的陆续开展，在 2024 年度取得了一定成绩，使得烟草行业客户也成为公司重要的客户结构之一。 从业务构成来看，包括 IT 基础设施建设、软件解决方案及 IT 运行维护服务。IT 基础设施建设业务领域，公司面向以大中型金融、互联网、烟草为主的行业客	

户，以数据中心整体解决方案、技术专项解决方案及增值服务体系三大核心能力集群为客户提供优质服务；软件解决方案业务领域，集中于以银行为主的金融行业，包含业务处理、数据管理与商业智能等应用领域，主要业务模式为基于公司自有知识产权的软件产品，向客户提供定制化应用软件解决方案或定量软件开发服务；IT 运行维护服务领域，公司基于 ITSS 运维技术框架，向客户提供标准化、规范化的 IT 运维服务业务，包括数据中心运维服务、基础软硬件维保服务、应用软件维护服务、数据管理及运维服务等。

2. 请简单说明下公司的重大诉讼、仲裁公告情况。

公司今年陆续披露了两次重大诉讼公告及一次进展公告，所涉及的主要诉讼中，公司与金山云相关诉讼已于进展公告中披露，对方欠付款项已于庭审问询前如数收回，公司正在就逾期付款责任维护自身权益；公司与大族激光相关诉讼正在等待开庭。前述案件有进展时公司会及时履行披露义务。

近几年，公司的主要客户群体从以商业银行为代表的金融行业客户逐步拓展到如今集银行、大型互联网企业、烟草行业及其他大中型企业客户为主的多行业客户构成，不同行业客户的商业习惯、付款习惯各有差异，面对这样的变化，公司也在持续优化内部管理机制，深入了解客户状况，灵活调整合作策略，合理分散风险，在积极拓展市场的同时，加强对客户管理、应收账款管理等，为公司的稳健发展夯实基础。

3. 公司的应收账款较高，回收的风险是否较大？

公司以前年度账龄在 1 年以内的应收账款通常在 90%以上，随着客户群体的扩大及收入结构的影响，2024 年度账龄在 1 年以内的应收账款接近 70%。公司主要应收账款来自大中型企业客户，客户信誉较高，但公司仍然意识到，随着公司客户行业群体的不断增加，公司的应收账款管理势必会面临一定的挑战，针对基于市场发展所带来的这种挑战，我们在欣喜于公司业务得到更多行业客户的认可的同时，也在积极加强公司的应收账款管理，通过完善应收账款管理制度、加大催收力度、提高风险预警能力等措施，主动应对以降低坏账风险。同时，公司还注重与客户的沟通与协作，建立长期稳定的合作关系，确保应收账款的及时回收，为公司的持续健康发展提供有力保障。

4. 2024 年存货占总资产比例比较高，原因是什么？

公司存货中，绝大部分为“合同履约成本”，即基于当前或预期合同而形成的，公司项目实施存在一定周期，报告期末部分合同还在执行中，未达到收入确认时点。

5. 公司 2024 年经营性现金流量净额有大幅增长，原因是什么？

公司主要客户为大中型企业，公司客户一般在项目完成验收后一定周期内支付合同款项，合同收入确认与完成合同收款存在时间差。2024 年，销售回款增加及部分采购合同使用信用证结算相应采购款账期延长，导致公司经营活动产生的现金流量净额较上年增幅较大。

6. 公司 2024 年营业收入有所下降，但销售费用却有所增加，原因是什么？

2024 年度公司来自烟草行业客户的收入较 2023 年度增幅超 140%，这也是公司几年努力得来的成绩，公司以为基于商业银行为主的金融行业客户提供信息化服务为基础，近几年积极拓展包括互联网行业客户、烟草行业客户为代表的多元化行业客户，拓展新市场的过程中会增加当期的销售费用，而进入新市场的过程及收入的逐步增加也需要时间的累积。

7. 公司股权较为分散且无实际控制人，这种情况是如何形成的？

公司股权分散的现状是历史形成的，时间跨度较长，过程较为复杂，相关情况在公司上市时披露的《北京先进数通信息技术股份公司关于公司设立以来股本演变情况的说明及其董事、监事、高级管理人员的确认意见》中做了详细说明。信息技术公司股权分散并不罕见，人才是信息技术公司最有价值的资产，我们认为公司核心管理、技术团队持有较大比例公司股份，对保持公司长期、稳定发展将起到积极的作用。公司原始股东、员工仍然是公司最大的股东群体，在可预见的将来，公司治理架构将保持稳定。

8. 公司如何看待单一行业的问题？有什么计划吗？

过去，公司的主要客户是以商业银行为主的金融行业客户，近几年，在坚持金融行业客户为基础的前提下，公司积极拓展大型互联网企业客户，烟草行业客户等大中型企业客户，通过几年的努力，取得了一定的进展，2024 年度，烟草行业客户为公司带来 5660 万元收入，已成为公司营业收入的重要构成之一，2025 年，公司将深化与烟草行业的信息化战略合作，以智能装备、大数据、云计算等前沿技术为核心驱动力，全面赋能烟草产业数字化转型升级。

9. 公司如何应对短期偿债压力？

首先，公司始终维系着稳固的银企合作关系，对授信额度、授信品种及授信期限进行科学合理的规划，确保银行授信额度充足，有效满足公司经营过程中的融资需求。

其次，我们认为在评估偿债能力和运营能力等财务指标时，必须进行综合性的判断。例如，2024 年度公司利息保障倍数的降低，主要是受当期利润总额下降的影响；而公司存货周转率的下降，则是因为报告期末采购量增加，暂未完成交付，导致存货期末余额增加所致。公司经营既体现综合性，也展现持续性，结合业务实质对各项指标进行综合分析，我们认为目前公司各项财务指标均处于合理区间范围内。

10. 如果公司的传统业务规模整体缩减，那么公司未来主营业务的主要增长方向是什么？

自公司成立以来，公司始终专注于信息技术服务领域。从所提供的服务内容来看，IT 基础设施建设、软件解决方案及 IT 运维服务一直是我们稳固的主营业务，未曾出现过重大变动。若提及“传统”业务规模的缩减，我们认为这更可能是源于行业客户在信息化投入方式和规模上的阶段性调整。这一现象无论是在行业演进还是信息化发展的长河中，都被视为一种常态。为应对单一行业客户可能引发的业务规模缩减风险，近年来公司积极拓展新的行业客户，以期缓解传统客户领域收入可能出现的下滑趋势。目前，大型互联网企业客户及烟草行业客户已逐步成为公司重要的客户群体。

11. 公司如何在行业竞争激烈的情况下，保持自身优势？

信息技术服务行业是一个高度市场化的领域，竞争尤为激烈。总体而言，参与者在某些细分市场中可能获得竞争优势，但市场整体仍然会呈现出高度分散的态势。对于本公司来说，我们拥有一支既精通专业技术又深刻理解行业客户需求的精英团队，凭借公司成熟的自有知识产权产品以及与顶尖供应商的紧密合作，已成功吸引了众多银行、互联网企业和烟草行业等高端客户群体。展望未来，我们将持续以客户为中心，不断提升技术实力，致力于为客户创造价值，携手推进数字化转型的进程。

12. 公司未来是否还有定增计划？

公司对再融资是非常谨慎的，我们的整体经营策略一直是聚焦核心领域，立足自身发展。目前公司没有再融资计划。	
附件清单(如有)	无