

证券代码：001267

证券简称：汇绿生态

汇绿生态科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-013

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他：（请文字说明其他活动内容） ☐分析师会议 ☐业绩说明会 ☐路演活动 ☒电话会议
参与单位名称 及人员姓名	华商基金：朱锟旭，厉骞，童立，彭欣杨；新华基金：董晨阳、赵强、赖庆鑫、王永明。
时间	2025 年 6 月 20 日（星期五）
地点	汇绿生态科技集团股份有限公司（以下简称“汇绿生态”或“公司”） 会议室 武汉钧恒科技有限公司（以下简称“武汉钧恒”）会议室
公司接待人员姓名	汇绿生态董事会秘书 严琦、汇绿生态董事副总经理/武汉钧恒董事长总经理彭开盛
投资者关系 活动主要内容介绍	汇绿生态董事会秘书严琦及汇绿生态董事副总经理/武汉钧恒董事长总经理彭开盛向投资者简要介绍了公司的基本情况，并回答了投资者问题。 问题一：武汉钧恒对于明年多模产品的需求预测以及硅光单模方面的批量生产情况是怎样的？ 基于当前行业动态和技术发展趋势，我们预计多模产品的需求可能会逐渐趋于平稳。在硅光单模领域，武汉钧恒已取得显著进展。得益于自主研发的先进耦合技术和高效的生产能力，硅光单模产品现已全面进入批量生产阶段。无论市场如何波动，都能为客户提供稳定可靠的产品供应和服务支持。 问题二：对比某些同类型公司，为什么武汉钧恒的利润率较高？ 武汉钧恒的利润率为正常范围，有这样的利润率是由于武汉钧恒在

	客户选择、研发综合实力、生产制造管理水平及供应链管理等等因素的综合影响。 问题三：武汉钧恒如果年底扩产能到 200K/月，其中 800G 和 400G 的分布比例是多少？ 尽管 800G 光模块在武汉钧恒营业收入中的占比正在稳步上升，但具体到今年底的产量分配比例仍需根据市场需求动态调整。基于现有趋势分析，预计 800G 产品将在新增产能中占据比重会有所提升。 问题四：关于汇绿生态和武汉钧恒的合作进展如何？ 目前，汇绿生态与武汉钧恒的合作进展顺利。两支团队在企业文化、管理理念等方面实现了高度一致，形成了强大的凝聚力。都在为上市公司健康和发展共同努力，未来也计划继续合作并共同推动业务发展。 问题五：对于关税问题，武汉钧恒目前有何看法和应对策略？ 武汉钧恒已经在马来西亚建立了重要的生产基地，提升了海外出货能力。这有效降低了单一市场依赖的风险，也为武汉钧恒提供了更多的灵活性和选择空间，以应对关税的障碍。尽管目前行业内对于关税问题的关注度参差不齐，但武汉钧恒始终保持高度警觉，密切关注相关政策动态及其对武汉钧恒运营的影响。针对即将到期的 60 天期限，武汉钧恒将持续跟踪相关运作情况，并仔细评估不同出厂地可能带来的影响，确保能够迅速作出调整以适应新的规则。 问题六：汇绿生态 2025 年第一季度报告中，武汉钧恒对应收款和应付款的影响如何？ 汇绿生态 2025 年第一季度报告合并了武汉钧恒资产负债表内容，所以应收款和应付款的金额增加。截止目前，客户回款情况良好，账期一般是三个月，海外客户的回款速度相对较快。 问题七：武汉钧恒与客户的战略合作主要展现的是什么？ 武汉钧恒与客户的战略合作主要展现的是自己的技术能力和生产制造能力。钧恒科技拥有自己的品牌以及业务拓展，但也根据客户需求，提供多种合作模式，包括 ODM/JDM/OEM 的业务合作。 以上内容未涉及内幕信息。
--	---

附件清单	未提供书面材料。
	交流过程中，公司参会人员严格遵守有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。以上会议纪要内容不代表公司的盈利预测和业绩指引，请投资者注意投资风险并谨慎投资。
日期	2025 年 6 月 23 日