

证券代码：002917

证券简称：金奥博

深圳市金奥博科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券、华西证券、广发基金、长江证券、太平养老保险、平安基金、中邮基金、创金合信基金、红思客资产、中金财富、银河证券、中投汇鑫基金、远东宏信租赁、路友创投、深圳百耀信息、慧研智投、北美投资咨询、广发证券、瀚鑫基金、德成投资、平安证券。
时间	2025年7月10日-11日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲； 证券事务代表：喻芳；证券事务专员：杨荣
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司情况 简要介绍公司的经营业务板块、行业地位以及发展战略等情况。 二、互动交流： 1、公司过去几年营收实现了稳健增长，请介绍下各业务板块经营情况？ 答：公司围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大板块开展业务，主营业务包括为客户提供民用爆破行业智能装备、软件系统、工艺技术、关键化工原辅材料、工业炸药、起爆器材、爆破一体化服务，以及各类六轴、并联和柔性协作工业机器人的应用及其解决方案。近几年，公司营

	业收入保持稳定增长。2024 年，公司实现营业总收入 163,220.47 万元，比上年同期增长 8.29%，其中专用设备收入较上年同期增长 17.95%，化工材料收入较上年同期增长 18.27%，民爆产品收入较上年同期增长 2.20%；实现归母净利润 12,407.72 万元，比上年同期增长 22.05%；实现扣非归母净利润 11,730.04 万元，比上年同期增长 25.13%。 2、公司专用设备业务的发展方向？ 答：2 月 28 日，工信部发布《加快推进民用爆炸物品行业转型升级实施意见》（以下简称“《实施意见》”），明确了民爆行业到 2027 年转型升级的发展目标，在《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》的基础上，提出到 2027 年底，民爆产品无人化生产线广泛应用，高危险性生产工房、工序现场实现无固定岗位操作人员；产业集中度进一步提升；产品结构和产能布局更加优化；产品质量保障能力和有效供给能力显著增强。同时提出包括完善行业技术创新体系、开展关键核心技术攻关和提升产品质量水平。深入推进数字化转型、加快智能化改造、加快推进工业互联网应用以及加快老旧设备和生产线更新改造等多项措施。到 2027 年底，智能制造能力成熟度达 3 级及以上的企业超过 50%，关键工序数控化率达到 90%；所有产品生产线和现场混装炸药地面站实现无 0 类专用生产设备；工业炸药生产线所有危险等级为 1.1 级工房（含中转站台）、基础雷管装填生产线接触危险品的工序、工业雷管装配生产线接触基础雷管和成品雷管的工序现场实现无固定岗位操作人员。 随着政策的推动和技术的革新，民爆行业正在逐步实现转型升级和智能化发展，为公司民爆智能装备业务提供广阔的发展空间。2024 年 9 月，公司联合研发的“JWL-HD 型乳化炸药/乳化粒状铵油炸药无人化生产线工艺技术及装备”项目通过科技成果鉴定，为国内首条无人化乳化炸药/乳化粒状铵油炸药生产线，实现了全线 1.1 级工房生产过程中无人化，总体技术达到了国际领先水平。 公司将持续加强技术研发投入及技术创新，根据市场变化和行业政策指引，加快研发进度和提升科技成果转化能力，推动产品的升级换代，推出更多智能化、数字化装备及信息化技术产品，不断加强市场开拓，同时关注国际市场动态并积极拓展海外业务，不断提升自身的竞争力和市场份额。 3、公司所在行业有哪些优势？ 答：公司所在行业准入门槛高，民爆行业属于高度管制和从业资质严格许可的特殊性行业，严格的准入制度及安全管理要求为进入民爆行业设立了较高的壁垒。公司是国内集研发、设计、制造、服务于一体的民爆智能装备行业龙
--	--

	头企业，在产品的先进性、安全性、稳定性、自动化智能化程度及售后服务等方面均具备明显优势。公司建立“工业互联网+安全生产”平台，借助大数据、AI 视觉识别、数字孪生技术、算法模型和数据可视化等技术，实现“安全生产指数”“设备健康指数”“质量管控模型”和“综合效能指数”等实时评估指数；通过应用远程操控系统、机器人工业炸药智能化自动包装线、自动贴标和巡检机器人、履带式机器人装卸系统、AI 视觉识别系统等智能装备，集成实现了乳化炸药生产线 1.1 级工房全线无固定操作人员；结合 AI 智能监控系统、远程操控系统及巡检系统，实现了制药、装药、包装和装车的远程操控，以及生产过程的 AI 智能预警、远程巡检和远程运维，进一步提高了生产线的智能化、信息化水平。2024 年 9 月，公司联合研发的“JWL-HD 型乳化炸药/乳化粒状铵油炸药无人化生产线工艺技术及装备”项目通过科技成果鉴定，为国内首条无人化乳化炸药/乳化粒状铵油炸药生产线，实现了全线 1.1 级工房生产过程中无人化，总体技术达到了国际领先水平。公司“工业互联网+安全生产”系统和“电子雷管生产执行系统”2025 年成功入选国家工业和信息化部发布的《民用爆炸物品行业重点场景数字化转型典型案例名单》，涵盖了民爆生产、安全监管、智能物流等多个关键领域。 4、公司的市场份额以及各板块的盈利能力和增长空间？ 答：公司是国内集研发、设计、制造、服务于一体的民爆智能装备龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系。 专用设备板块：《实施意见》明确提出到 2027 年底，民爆产品无人化生产线广泛推广应用，高危险性生产工房、工序现场实现无固定岗位操作人员；深入推进数字化转型、加快智能化改造、加快推进工业互联网应用以及加快老旧设备和生产线更新改造等多项措施，为公司业务发展提供政策支持与市场空间。公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工等领域；民爆行业数字化转型加速，公司 5 项案例入选工信部重点场景示范，技术优势的明显将推动设备升级需求，有利于公司装备业务市场；另外公司收购北京凯米迈克进入起爆药及钝感引火药等安全环保型火工药剂生产技术及装备的研发和生产领域，以及收购石家庄成功机电，进一步拓展了公司业务范围和市场覆盖面。 民爆板块：通过并购整合已形成“生产+运输+爆破”全产业链，有利于降低成本、提高效益。工业炸药和起爆器材的毛利率较上年均获得增长，收购的
--	--

	生产企业通过技术改造升级及集团优化管理模式已扭亏为盈，盈利能力不断提升，同时，公司的混装产能和电子雷管产能释放具有较大的空间。 化工板块：化工材料产品主要包括一体化复合油相、乳化剂、复合乳化剂、新型高分子乳化剂和复合蜡等关键原辅材料，主要为工业炸药生产提供核心材料。公司通过产能扩建持续提升交付能力以满足客户多层次的需求，业务收入持续增长，市场份额在逐步提升。同时，公司凭借表面活性剂的技术优势，不断开拓新市场，已将应用领域拓展至石化、纺织、印染等行业。 海外业务：近两年公司海外业务呈增长态势，出口业务涵盖装备、原材料、民爆器材及爆破服务等。随着公司在国际民爆行业的品牌影响力扩大和国际市场份额的提高，盈利能力将不断增强。海外业务拓展作为公司重要战略方向，国际民爆市场广阔，公司将积极参与国际交流与合作，深入挖掘海外市场潜力。 5、公司机器人的产品定位？主要应用在哪些领域？ 答：公司是国内集研发、设计、制造、服务于一体的民爆智能装备龙头企业，专注于高端智能制造、信息技术、工业生产领域机器人核心控制技术及装备的研发和应用，拥有工业机器人多年技术研发及应用经验。公司开展了运动控制器、2D/3D 视觉识别系统、视觉导航系统、激光导航系统等核心技术的研 究，先后开发了多款工业机器人，主要包括六轴工业机器人、并联机器人、协作机器人、SCARA 机器人、立柱机器人、视觉导航 AGV 智能转运车等。公司工业机器人采用自主研发的运动控制系统，关键零部件自制，保证了零部件的高精度和一致性。公司六轴机器人、并联机器人、AGV 智能转运车已在民爆行业广泛应用，并成功拓展应用到了食品、包装及精细化工等领域。未来公司将持续加强技术研发投入及技术创新，根据市场变化和行业政策指引，加快研发进度和提升科技成果转化能力，将继续推出更多智能化、数字化装备及信息化技术产品，进一步拓展机器人智能装备的应用范围，促进公司业绩的增长。 6、公司的军工业务情况？ 答：公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术，结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，致力于实现智能化、人机隔离、少人化/无人化的目标。公司的智能装备、机器人等产品已拓展运用到军工领域，具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，相关业务在推进和实施中。 7、原材料价格对炸药、雷管价格的影响情况？
--	--

	答：民爆行业上游为生产所需的基础化工原料行业，其中硝酸铵是工业炸药生产最主要的原材料，原材料价格一定程度上会影响工业炸药产品价格。2025 年前 5 个月，硝酸铵价格下降，民爆行业炸药产量同比略有增长，行业利润继续保持小幅增长态势。芯片模组的降价一定程度上会降低电子雷管生产成本，进而影响其市场价格，但由于成本同步下降，对产品毛利影响不明显。 公司高度重视供应链的建设，不断推进供应链的多元化采购，向经营稳健、质量可控、合作记录良好的供应商采购，以降低原材料成本和供应链风险。同时会密切关注市场价格趋势，及时了解行情信息，对主要原材料采取预订、锁价等措施保障采购价格的基本稳定，控制生产成本，并根据原材料价格波动行情动态调整主要产品销售价格。 8、公司在西藏和新疆有民爆业务布局吗？ 答：公司在西藏和新疆为客户承建了工业炸药生产线项目，并提供工业炸药生产所需的工艺技术、装备和原辅材料，以及提供起爆器材等产品。 9、公司近几年并购重组的原因，未来并购扩张计划？ 答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司先后并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产（位于天津和河北地区）及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口，已形成了集研发、生产、销售、运输、爆破服务等一体化全产业链经营模式。 围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同并购是公司的战略发展方向之一。未来公司将继续通过并购重组等方式推进战略与产业协同，扩大公司的业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。 10、公司海外业务的拓展情况如何？ 答：公司今年海外业务呈增长态势，相关项目在有序推进或实施中。公司海外订单主要分直接与海外客户签订和与国内大型装备出口集团签订两种方式。在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，已在东南亚、中亚、欧洲和非洲等海外地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。《实施意见》提
--	--

	出民爆企业要以国外大型建设项目为牵引，加快“走出去”步伐，扩大民爆产品出口规模，尤其是工业电子雷管等高附加值产品的出口。与国际大型民爆企业合作学习，引进先进技术或联合开展研发，引入先进管理模式或人才，增强国际竞争能力。公司作为集研发、生产、销售、运输、爆破服务等一体化全产业链经营模式的民爆企业，将继续深化开展国际合作，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。 11、公司未来发展方向和业务规划？ 答：公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务：（1）在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新技术的研究、开发和应用，持续扩大民爆行业以外的食品、包装、精细化工等领域的应用及市场份额，深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“无人化、少人化”建设，创建行业新标准和行业示范线，推进智能制造和信息化建设。（2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业生态链。（3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步扩大表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用和市场份额。（4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化工厂打下扎实的基础。
附件清单 （如有）	无
日期	2025年7月13日