

证券代码：301108

证券简称：洁雅股份

铜陵洁雅生物科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☒其他 现场会议
参与单位名称 及人员姓名	东财证券：赵树理；华夏基金：林瑶；华西证券：李佳妮；申万宏源：庞盈盈、求佳峰；中信证券：马子鉴；国寿安保基金：吕安琪；鑫巢资本：王璞；臻宜投资：徐蕾；中信保诚资管：万力；国海证券：赵兰亭；天风证券：张彤；农银汇理基金：仲恒。
时间	2025 年 7 月 30 日 14:00-17:00
地点	铜陵市狮子山经济开发区铜井东路 1928 号 铜陵洁雅生物科技股份有限公司会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书：胡能华 董事、财务总监：杨凡龙 证券事务代表：徐文丽
投资者关系活动 主要内容介绍	一、公司简介 铜陵洁雅生物科技股份有限公司成立于 1999 年，是一家专注于湿巾类产品研发、生产与销售的专业制造商，经过二十多年的发展，公司在湿巾产品的研发和生产等方面拥有深厚的技术积累和行业经验。公司 2021 年 12 月 3 日登陆深交所创业板，募投项目正在稳步推进中。公司 2025 年第一季度营业收入为 1.24 亿元，净利润为 1,006.27 万元。 二、问答环节 Q1：公司美国湿巾工厂项目进展情况怎样？

投资者关系活动 主要内容介绍	A: 目前处在建设期, 预计明年可以投产。 Q2: 美国人工成本比国内高, 公司将怎样控制美国工厂的成本? A: 美国工厂虽面临较高人工成本, 但产品溢价空间较高。美国工厂将通过引入自动化生产线和优化管理流程, 实现运营效率提升和成本结构优化。 Q3: 美国工厂有哪些投资风险? A: 美国工厂的主要投资风险包括: 1、厂房改造和审批进度存在不确定性; 2、客户审核能否一次性通过; 3、投产时间可能延迟; 4、中美文化差异可能导致生产效率不达预期。敬请投资者注意相关风险。 Q4: 客户的下单模式是什么? A: 客户采用预测订单的模式下单。 Q5: 公司对客户依赖风险的应对措施有哪些? A: 公司主要客户多为世界知名企业, 合作稳定性较强。同时, 主要客户对产品质量要求较高, 普遍建立了合格供应商认证体系, 相关认证时间长、维度广、标准高、过程复杂, 公司主要客户对通过认证的供应商一般不会轻易更换。未来公司将逐步优化业务结构, 通过技术创新提升核心竞争力。 Q6: 公司的优势在哪里? A: 通过多年潜心贯注于湿巾市场的开拓发展与经验积累, 在技术研发、生产工艺、质量控制、客户资源、产品种类等各方面形成了自身显著的核心竞争优势。 Q7: 公司上海研发中心的发展规划怎样? A: 上海研发中心主要是做化妆品配方的自主研发, 除此之外, 还与国内外客户对接。 Q8: 公司化妆品业务发展情况怎样? A: 公司化妆品业务主要以为国际品牌客户代工为主, 目前也在拓展国内客户, 但订单规模较小。 Q9: 公司湿巾业务发展情况怎样?
---------------------------	--

投资者关系活动 主要内容介绍	A: 2025 年二季度以来, 公司湿巾业务订单充足, 存量客户订单稳定, 并承接了部分关键客户欧洲和加拿大市场新增业务。同时, 公司正在积极拓展国际品牌客户的其他区域市场业务。 Q10: 请简单介绍公司自主品牌的建设情况? A: 公司前期通过基金孵化的自主品牌效果未达预期, 目前仍在持续推进但已大幅减少投入。 Q11: 公司后期的业务驱动力有哪些? A: 一是依托现有品牌客户的业务拓展, 包括产品品类和产品销售区域的拓展; 二是依托美国工厂。 Q12: 公司账面现金如何使用? 目前投资的安全性怎样? A: 公司在确保不影响募投项目建设和日常经营的前提下, 使用 6 亿元左右的闲置募集资金用于保本型理财, 6 亿元左右的闲置自有资金用于银行保本型理财产品等。 本次投资者交流会活动中, 公司严格依照《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 2 号——创业板上市公司规范运作》等规定执行, 未出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 7 月 30 日