

深圳高速公路集团股份有限公司

2025 年半年度业绩说明会会议纪要

说明会基本情况：

深圳高速公路集团股份有限公司（“公司”）于 2025 年 8 月 25 日及 8 月 26 日举行了 2025 年半年度业绩说明会。本次业绩说明会采用网络方式分两场举行。

第一场于 2025 年 8 月 25 日 16:00—17:00 通过进门财经平台采用网络视频直播方式举行；

第二场于 2025 年 8 月 26 日 15:00—16:00 通过全景·路演天下平台采用网络远程方式举行。

参会人员：

公司董事长徐恩利先生、执行董事兼总裁廖湘文先生、独立董事颜延先生、副总裁黄毕南女士、副总裁王绍良先生、副总裁文德良先生、副总裁杜猛先生、总会计师兼董事会秘书赵桂萍女士。

会议内容纪要：

一、介绍环节。总会计师兼董事会秘书赵桂萍、执行董事兼总裁廖湘文、董事长徐恩利先后介绍了公司 2025 年上半年的财务表现、经营情况以及公司未来发展的思路和工作重点。

二、问答环节。参会人员围绕公司上半年业绩状况、经营表现、战略规划、资本开支计划、分红派息政策等问题与管理层进行了沟通交流，主要内容如下：

1、今年上半年公司业绩同比增加，主要影响因素有哪些？

答：今年上半年，集团实现净利润 9.6 亿元，同比增加 24.04%。

主要受三方面因素影响：

（1）融资利率下降使得利息支出减少，以及人民币小幅升值使得汇兑损益有所增加，报告期内财务费用降幅达 30%；

(2) 集团持股的部分参股项目公允价值变动增加收益；

(3) 有机垃圾处理业务亏损同比有所减少。

2、今年上半年公司旗下收费公路业务表现如何，主要受哪些因素的影响？另外，上半年路网变化对公司旗下项目产生了哪些影响？

答：今年上半年，集团实现路费收入 24.5 亿元，同比增加 0.6%，扣除益常公司从 2024 年 3 月 21 日起不再纳入合并范围的影响，同口径下集团路费收入同比增长 4.3%。主要增长贡献来自于集团位于深圳区域内的全资和控股路段，影响因素有两个方面，一是路网变化对车流量的影响，包括：

(1) 深中通道、沿江二期于去年 6 月底开通，带动沿江项目和机荷高速路费收入增长。

(2) 外环坑梓东枢纽与外环新围收费站分别于 3 月 11 日与 4 月 23 日开通，促进了外环项目的车流增长。

(3) 惠盐高速深圳段改扩建工程于今年一季度实现主线双向 8 车道通行，对机荷高速车流量有一定程度促进作用。

(4) 深圳妈湾海底隧道于 1 月 21 日通车，该项目与沿江项目平行，对沿江项目存在一定分流影响。

二是汽车保有量的增加，带动了车流量的增长。据统计，2025 年上半年深圳市机动车保有量同比增长 6.8%。

3、上半年公司清洁能源业务收入低于去年，毛利率下降超过了 5 个百分点，请问是什么原因造成的？

答：上半年新疆木垒风场弃风限电率比上年同期增加，收入较去年有所下降；永城助能、宁夏中卫等风场停工维修、维护的时长较去年同期增加，对收入也有影响。另外部分风场的维护提前实施，去年是下半年实施，今年是上半年实施。这些因素都导致上半年风电收入减少的同时维护成本有所增加，上半年集团清洁能源业务收入较去年下降了 4.2%，毛利率也有所下降。

4、请介绍公司“十五五”规划制定情况，尤其是有机垃圾处理板块和清洁能源发电板块有何发展规划？除了现有业务板块外，会不会考虑拓展新的业务领域？

答：公司目前正在开展“十五五”发展战略规划的制定工作。我们对“十

四五”发展战略实施绩效进行了全面评估与检讨，深入分析国家产业政策导向、科技创新趋势、产业发展态势以及自身资源禀赋及能力，科学务实谋划下一阶段的发展思路和目标。

展望未来，公司一方面要“固本强基”。整固提升做强收费公路主业，包括积极拓展增量和大力管好存量；顺势而为做优大环保业务，包括加强存量餐厨垃圾处理项目的提质增效和盈利改善，审慎开拓优质清洁能源发电项目，提高投资并购质量，适时退出竞争优势不强、盈利能力较弱的业务和项目，集中资源做好核心业务。

另一方面要“向新图强”，主动谋划新业态、新模式。尤其是结合自有项目资源开展业务整合和协同，因地制宜做好“公路+”文章，拓展土地综合开发和交能融合等业务场景；在清洁能源领域，整合高速公路、产业园等在手资源，研究尝试光储充一体化项目，努力为集团培育新的增长引擎。

5、公司今年上半年盈利的增长很大程度归功于财务费用的节约。我想问一下公司采取了哪一些降低财务成本的措施，在现在利率下降的大背景下，公司的财务策略是怎样的？公司上半年计提了多少减值准备，未来是否还有计提减值准备的可能？

答：公司近两年融资利率一直在下降，2024 年综合借贷成本为 3.19%，其中当年新增借贷的平均成本是 2.51%，分别比 2023 年下降 0.48 个百分点和 1.39 个百分点；今年上半年整体综合借贷成本进一步降低至 2.57%，其中报告期内新增借贷的平均成本 2.07%，比 2024 年下降了 0.44 个百分点。

公司去年 2、3 季度以低成本的人民币资金置换了境外利率较高的外币债务合计 102.5 亿港币。本报告期内，公司把握时机，以较低利率发行了中期票据、公司债券、可续期公司债券及超短期融资券，募集资金总额 93 亿元，票面利率在 1.64%-2.29%之间。此外，公司充分利用市场利率下行，开展存量贷款利率下调或低成本资金置换，有效节约了财务成本。上半年集团财务费用同比减少 1.7 亿，降幅 30%。

未来，公司将结合内外部资金环境、公司经营和财务状况以及资本开支计划，适时调整财务策略，持续优化债务结构，降低财务成本。

根据《企业会计准则》及集团有关会计政策规定，上半年对附属子公司共

计提约 9200 万元的减值准备，主要集中在环保业务的资产，包括根据使用价值情况计提风场项目的固定资产减值 800 多万元，根据在手订单和市场询价计提电池类存货减值 800 多万元，以及根据账龄对应收款项计提约 7400 万元的坏账准备。

此外，两个参股项目计提了跌价准备。

按照会计准则规定，集团要在每个报告期末对出现减值迹象的资产进行减值测试，从目前情况分析，预计未来大额减值风险总体可控。

6、收费公路管理条例的修订有什么进展，预计何时出台？

答：新的《收费公路管理条例》目前尚未出台。根据 2025 年 5 月国务院办公厅印发的《国务院 2025 年度立法工作计划》，预备提请全国人大常委会审议《公路法》的修订草案及预备修订《收费公路管理条例》。

公司相信新的《收费公路管理条例》出台对收费公路行业的长远发展是一个利好。公司将密切关注条例与法案修订进展。

7、留意到公司有机垃圾处理业务与去年同期相比明显减亏，请问公司为实现有机垃圾处理业务扭亏采取了哪些具体举措？下一步会从哪些方面提升管理效率？

答：集团主要通过加强存量餐厨垃圾处理项目的提质增效来改善经营，主要采取了以下措施：

1) 优化收运管理体系，加强对收运区域的整体监管，推动部分项目的收运外包，上半年日均垃圾处置量及产油量均取得同比增长，并降低了单吨收运和处理成本；

2) 加强渣料资源化销售，在减少焚烧处置费的同时，可补充资源化产品销售收入；

3) 推动技术工艺改造，上半年已完成 2 个项目的油脂生产线技改，有效提高了油脂产出能力；

4) 加强内部管理及成本费用管控。

下一步，将继续以精益运营为目标，持续提升盈利能力。

一是推动管理能力提升。持续推进运营规范化、标准化、智慧化管理体系搭建；

二是推动收运双轨制，努力提升垃圾收运量。优化收运模式，推进收运外包与自主收运双轨并行，降低收运成本；加强收运管控力度；建立油脂销售价格动态管理机制，提升油脂销售价格；

三是构建项目公司区域协同管理模式，并通过生产工艺与生产流程优化，降低生产运行成本；

四是持续推进项目转商和调价工作，提升项目收入。

8、公司旗下主要公路建设项目进展如何？项目改扩建施工期间对车流量和路费收入会有影响吗？

答：外环三期目前已全线开工建设，截至 2025 年 6 月底，已完成约 20%工程形象进度。该项目计划 2028 年底建成通车。

机荷高速改扩建项目主体工程目前已全面开工，截至 2025 年 6 月底，已完成约 12%工程形象进度，高压管线改迁等辅助工程进度已过半。

广深高速穗莞段改扩建工程已全面开工建设，截至 2025 年 6 月底，已完成多个标段的施工招标。深圳段改扩建工程已于 2025 年 6 月获得广东省发改委的立项核准，争取年底前开工。

在施工组织方面，机荷改扩建前 4 年主要开展立体层施工和地面层拼宽，在此期间原地面层可以保障双向 6 车道通行；最后 1 年完成原地面层的病害处置和附属工程，在此期间立体层双向 8 车道与地面层双向 4 车道可以通行。预计整个改扩建期间对车辆通行的影响比较有限。

广深改扩建在施工前已经做了很充分的施工组织和交通组织方案设计，在施工过程中会严格做好交通疏解工作，以保安全、保畅通为目的，尽量减少施工对通行的影响，预计总体影响有限。

9、上半年公司在数字化、智能化方面有何拓展？

答：今年上半年，集团基于“十四五”数字化转型顶层规划，结合各业务板块发展需求及行业特点，扎实推进公路建设、运营、餐厨环保及清洁能源的智慧化建设和创新应用。

在公路建设方面，借助外环三期与机荷改扩建项目这两个重点工程项目，推进智慧化建造，工厂化建造和装配化施工，推进 BIM 建设管理平台在建设中的应用，提升建设施工管理质量及效率。

在公路运营方面，应用路网信息系统平台对深圳区域路网进行监测，为收费及运营管理提供信息支持，推进以 AI 大模型应用为核心的路网监测与指挥调度平台全路段升级项目；报告期内，集团自主开发的深圳 e 交通平台用户规模持续增长，注册用户超 246 万人，准自由流收费试点运行良好，注册车辆的通行效率大幅提高。

在智慧管养方面，继外环高速后，在沿江高速、机荷高速等路段开展 BIM 综合管养系统的深化应用，通过业务数据综合分析辅助决策，实现养护业务在线作业和闭环管理、业务数据综合分析等功能，提升养护管理数字化、专业化和智慧化水平。

此外，在智慧环保方面，在新建成的光明环境园内，同步建设了数字化运营平台，对场内所有设备的状况以及运行都实现了数字化的监测和指挥调度。

以上措施对集团管理成本的节约以及管理效能、服务水平的提升均起到了良好的促进作用。

下一步，集团将积极响应交通运输部提出的推动人工智能与交通运输深度融合，培育发展交通运输领域新质生产力的号召，持续深化数字化转型战略，推动 BIM、AI、大数据等技术与主营业务的深度融合，培育发展新质生产力。

10、请公司介绍一下未来的资本开支计划？公司未来的分红规划，能否继续维持目前的分红比例？

答：集团经董事会批准的资本性支出主要包括外环项目、机荷改扩建以及通过资本金方式参与广深改扩建的资本支出，预计到 2027 年底，总额约为 191.79 亿元，其中外环项目约 42.3 亿；机荷改扩建约 124.2 亿；向广深珠公司增资支出约 18.2 亿。集团今年 3 月份完成了 47 亿元 A 股增发，资产负债率下降至目前的 55% 左右，这为集团业务发展提供了较为充裕的债务融资空间。集团计划使用 A 股募集资金、自有资金和银行融资、发行债券等方式来筹集发展。我们认为，以集团的财务资源和融资能力，能够满足各项资本支出的资金需求。

公司一贯重视股东回报并坚持稳定的分红派息政策，经股东大会批准已经公告了《2024 年—2026 年股东回报规划》，承诺在符合现金分红条件且保证公司正常经营和发展的资金需求的情况下，年度现金派息率不低于 55%。

公司每年制定分红方案时，会结合经营发展需求、市场融资环境等因素，

并充分考虑股东的建议,努力维持分红政策的稳定,平衡好股东当期和长远利益。

11、公司在中报中提到,清连高速部分路段实施道路提升工程,对车流通行产生一定负面影响,请问这个影响有多少?

答:今年上半年清连高速因路面提升工程施工,部分路段区间存在间歇性封闭施工,占道施工期间对清连高速车流路费存在一定程度负面影响。集团通过对路面占道施工方案的深度优化,努力降低相关影响。经测算,该工程上半年影响清连高速路费收入约 2000 万元,影响程度小于预期。