

深圳英集芯科技股份有限公司

2025 年度“提质增效重回报”行动方案的半年度评估报告

深圳英集芯科技股份有限公司（以下简称“公司”或“本公司”）为更好地践行“以投资者为本”的理念，维护公司全体股东利益，公司基于对未来发展前景的信心、对公司价值的认可和切实履行社会责任，于 2025 年 4 月 29 日披露了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》（以下简称“行动方案”）。

根据《行动方案》内容，公司积极开展和落实相关工作，现对本次专项行动方案半年度的实施情况进行评估总结，具体如下：

一、聚焦主营业务，持续巩固和增强核心竞争力

随着公司产品在新应用领域的不断拓展，产品结构持续优化，原有产品分类已不能体现公司当前业务发展情况，报告期内，公司在原有电源管理芯片和快充协议芯片主要产品基础上进行重新分类，将核心产品主要划分为“电源管理类”“数模混合 SoC 类”“电池管理类”和“其他”等四大分类，具体情况如下：

公司是一家专注于高性能、高品质数模混合集成电路研发与销售的高新技术企业，主营业务聚焦于电源管理、电池管理、数模混合 SoC 等相关芯片的研发、设计与应用。公司围绕着智能电子设备的能源供应、电池安全管控、系统控制及多元功能实现，为智能可穿戴设备、光伏新能源、锂电池储能、汽车电子、低功耗物联网、边缘计算、通讯设备、医疗健康等众多领域，提供涵盖能源转换、电池保护、协议适配、功能控制等全流程的芯片产品及解决方案。

2025 年上半年，公司实现营业收入 701,702,382.64 元，较上年同期增长 13.42%，实现归属于上市公司股东的净利润 51,921,444.47 元，较上年同期增长 32.96%。归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 42,535,448.56 元，较上年同期增长 22.04%。

二、技术迭代巩固领先优势，多领域新品驱动销量增长

报告期内，公司在技术迭代与战略创新上双线发力，既通过快充技术深化渗透巩固行业领先地位，又依托多领域新产品快速成长拓宽公司发展边界。

在快充领域，公司紧跟消费电子快充需求升级浪潮，推动电源管理芯片与快充协议芯片完成关键技术迭代，新推出的核心产品 IP2677 芯片。该芯片集成 PD、

QC、UFCS 等全主流协议，依托 3-40V 宽电压范围，可完美适配 PD 3.1EPR36V 快充标准，满足高端设备快充需求。其高集成架构涵盖可编程环路控制等功能，支持低功耗待机模式，搭配多重保护机制及多次擦写特性，能显著降低客户研发成本与周期。其两大创新功能成为突出亮点：“黑匣子功能”精准记录充电异常数据，大幅简化故障排查流程；“接口弱短路检测功能”实时监测接口异物并触发保护，清理后自动恢复正常运行，显著提升设备稳定性。目前，IP2677 在大功率快充等场景应用表现优异，持续强化公司在快充领域的技术领先地位。

在战略创新与新产品布局层面，公司精准锚定锂电池、新能源、汽车电子、医疗健康等新兴市场，通过深度挖掘场景需求、强化技术适配性，推动“电源管理类”“数模混合 SoC 类”及“电池管理类”三大核心业务产品线实现快速放量与市场突破。

1、在 PMU 领域，公司联合多家先进制程算力芯片原厂协同研发，成功研发多款 PMU 产品，完成适配并实现稳定供货，推动该产品线营收持续增长。

2、在汽车电子领域，公司成功推出国内首款符合 AEC-Q100 标准的 USB hub 芯片，产品开始导入 Tier 1 头部客户，加速车规级产品市场渗透。

3、在锂电池管理领域，公司凭借一颗芯片内置 MCU、Buckboost 充电和 PD 快充协议的高集成度解决方案，产品在电动工具、智能家电、蓝牙音箱等场景的行业头部客户中完成大批量出货，市场需求旺盛。

4、在光伏新能源领域，通过持续加码研发投入，产品矩阵已实现从 uW 级微光搜集到 KW 级大功率 MPPT DC-DC 的全覆盖，未来将向更高电压、更高效率、更高性价比方向升级迭代。

5、在 AC-DC 领域，公司依托优秀的数模混合研发能力，成功量产具有创新架构的 Buck PFC 芯片，显著降低方案 BOM 成本与产品尺寸，该产品获头部客户高度认可；同时凭借快充协议技术积淀，为多个手机品牌的 inbox 充电器提供 AC-DC+快充协议全套方案，实现大批量出货，为客户创造高效安全的快充体验。

6、在医疗健康领域，公司与参股公司成都申益科技有限公司联合开发的连续血糖检测 CGM AFE 芯片，性能指标比肩国际一线品牌水平。该芯片凭借超低功

耗的核心优势，能有效延长可穿戴医疗设备续航时间，目前已开始导入国内一线 CGM 客户。

三、高度重视研发投入，强化研发人员激励

公司始终以科技创新推动公司发展为行动目标，高度重视研发投入，依托现有的核心技术优势，积极开拓新领域和研发新产品，不断增强企业研发科技实力；同时加强公司研发团队建设，着力培养造就高精尖人才和研发团队，强化核心技术攻关，推动研究创新和成果转化。其中重点加大“电源管理类”“数模混合 SoC 类”“电池管理类”三大核心业务的研发投入，高强度投入支撑各产品线迭代与产品创新。报告期内，公司在研发投入方面，持续保持稳定增长态势，公司研发费用 157,371,539.66 元，较上年同期增长 8.74%，占营业收入的 22.43%；报告期末，公司研发人员总数为 482 人，占公司总人数比例为 69.35%，较上年同期 447 人增加 35 人，同比增长 7.83%。

在知识产权方面，公司尤其注重知识产权工作，筑造坚固的知识产权堡垒，保持核心技术竞争力。截至报告期末，公司拥有有效国内外授权专利 212 件，其中国内发明专利 143 件、国外发明专利 2 项、实用新型专利 67 件；另有软件著作权 21 件、集成电路布图设计专有权 255 件。多层次知识产权布局形成坚实技术壁垒，为持续突破核心技术、驱动新质生产力发展筑牢根基。

人才激励方面，公司于 2025 年 5 月推出《2025 年限制性股票激励计划》并于 5 月完成限制性股票授予工作。本次激励计划共向 144 名激励对象授予 387.3907 万股限制性股票。在公司业绩考核层面，在本次激励计划中明确将“电池管理芯片营业收入”作为核心考核目标，突出体现公司的研发驱动战略布局和阶段性发展重心（具体详见公司于 2025 年 5 月 8 日披露的《英集芯 2025 年限制性股票激励计划（草案）》及相关公告）。

四、战略投资成都蕊源，强化协同拓展市场版图

报告期内，公司通过公开竞拍方式成功竞得成都蕊源半导体有限公司 15% 股权。成都蕊源以 DC-DC 芯片为主，同时涵盖 LDO 芯片、LED 驱动芯片、电机驱动芯片、PMU 芯片、POE 芯片、复位芯片等多系列电源管理芯片，其产品广泛应用于网络通信、安防监控、智能电力、消费电子等场景，客户涵盖海康威视、萤石网络、雄迈、中兴通讯、创维数字、普联技术、智芯微等知名企业。

公司电源管理芯片与其 DC-DC 芯片具有显著技术协同性，此次交易将助力公司快速切入 DC-DC 领域，吸收其设计经验，提升数模混合芯片竞争力，丰富产品矩阵。双方将加强市场与客户渠道拓展，构建全域市场网络，实现“消费+汽车电子+工业控制+网络通信+安防监控”全覆盖，助力公司快速切入工业控制、网络通信、安防监控等市场。

五、完善公司治理，推动高质量发展

公司遵照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》等法律法规及规范性文件的规定，持续夯实公司治理根基，不断规范“三会一层”的运作机制，切实发挥股东会作为最高权力机构、董事会的重大决策、管理层的执行、监事会的监督功能，以及专门委员会为董事会重大决策提供专业支撑的作用。同时，明确公司与股东的权利义务边界，防范股东滥用权利、管理层利用优势地位侵害中小投资者利益的情况；引导中小投资者积极参与股东会，为各类投资者参与重大事项决策提供便利，进而提升投资者的话语权与获得感。

公司不断强化内部管理控制体系建设，建立和完善内部治理和组织结构，形成科学的决策、执行和监督机制，定期评估内部控制有效性，保证公司经营管理合法合规以及经营活动的有序进行，提高经营效率，提升公司整体管理和运营水平，促进企业实现发展战略。在降本增效方面，公司持续深化预算管理、成本管理和供应商管理，通过优化供应链的降本增效措施，有效降低了经营成本，提高了资金的使用效率。

报告期内，公司将可持续发展理念深度融入经营实践，ESG 管理迈上新台阶。2025 年 4 月，公司紧扣上海证券交易所 ESG 披露新规，对标国际先进标准，全面梳理并评估双重重要性议题，首次发布 ESG 年度报告，系统展现公司在环境、社会及治理领域的实践成果。

2025 年 5 月，国内权威机构华证指数最新评级中，公司凭借优异的 ESG 表现实现评级跃升——从 BB 级升至 A 级，综合得分 88.3 分（100 分制），在 539 家“电子设备、仪器和元件”类参评上市公司中位列第 52 名，在 5000 余家 A 股上市公司中稳居上游。这一成绩印证了公司对 ESG 理念的深度践行，彰显了卓越的可持续发展治理能力与强劲成长韧性。

六、提升信息披露质量，加强与投资者的交流与沟通

2025 年上半年，公司始终高度重视信息披露工作，严格按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》及公司《信息披露管理办法》等有关规定，认真履行信息披露义务，真实、准确、完整、规范、及时、充分地披露公司定期报告、临时公告等重大信息。

公司披露 2024 年年度报告及 2025 年第一季度报告后，及时通过上证路演中心召开 2024 年度暨 2025 年第一季度业绩暨现金分红说明会，对 2024 年年度及 2025 年第一季度的业绩和财务情况进行了简单介绍，实时解答了投资者关注的主要问题，实现了即时的双向沟通。

公司高度重视与投资者的沟通，持续做好投资者关系管理工作，提升沟通的有效性。公司通过上证 e 互动、电话问询等形式及时回复投资者的问题，报告期内，公司通过上证 e 互动平台累计回复投资者提问 22 个，公司官方网站设置了投资者关系专区，其目的是加强与投资者的交流沟通，促进投资者对公司的了解和认同。

七、积极实施股份回购，持续完善投资者回报机制

1. 股份回购

为维护公司价值及股东权益，经第二届董事会第十五次会议审议通过，公司 2025 年 2 月推出新一期回购股份计划，同意公司使用自有资金通过集中竞价交易方式回购公司股票，拟回购资金总额为人民币 1,000 万元(含) -1,500 万元(含)，回购期限为自公司董事会审议通过本次回购方案之日起 12 个月内。此次回购不仅传递公司对自身价值的坚定信心，也向市场释放长期积极信号，更通过回购与激励的协同设计，有效稳定市场预期、凝聚发展共识，为股东权益保驾护航，夯实市值长期健康发展的基础。

2. 现金分红

公司实行持续、稳定的利润分配政策，公司利润分配重视对投资者的合理投资回报，并兼顾公司的可持续发展。

2025 年上半年，公司完成 2024 年年度权益分派的实施，每股派发现金红利 0.09 元（含税），共计派发现金红利 38,281,544.82 元（含税），占公司 2024 年度归属于上市公司股东净利润的 30.81%。

2025 年下半年，公司将着眼于长远、可持续的发展，结合业务现状、未来

发展规划以及行业发展趋势，继续为投资者提供连续、稳定的现金分红，给投资者带来长期的投资回报，公司计划 2025 年度利润的现金分红派息率不低于 30%。

八、压实“关键少数”人员责任，实现管理层与股东利益共担

公司通过邮件、微信等多种方式及时向公司的“关键少数”人员传递市场发布的新规、监管动态，加强“关键少数”人员对证券市场相关法律法规的学习，组织部分董事、高级管理人员参加上海证券交易所组织的《2025 年上市公司董事、监事和高管合规履职培训》，规范董事、高级管理人员对公司股票的交易行为，杜绝短线交易、内幕交易、窗口期交易行为的发生。公司董事、高级管理人员积极参加了深圳证监局、上海证券交易所、行业协会以及持续督导机构组织开展的培训活动，牢固树立合规意识，持续提升履职能力。

九、其他事宜

公司 2025 年度“提质增效重回报”行动方案的各项内容均在顺利实施中，以上内容是基于行动方案现阶段的实施情况而作出的判断及评估。2025 年下半年，公司将持续评估“提质增效重回报”行动方案的执行情况，及时履行信息披露义务。公司将继续专注主业，提升公司核心竞争力、盈利能力和风险管理能力。通过良好的经营管理、规范的公司治理和积极的投资者回报，切实保护投资者利益，切实履行上市公司责任和义务，回报投资者信任，维护公司良好市场形象，促进资本市场平稳健康发展。

本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

深圳英集芯科技股份有限公司董事会

2025 年 8 月 27 日