

北京信安世纪科技股份有限公司

2025年度“提质增效重回报”行动方案的半年度评估 报告

为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，维护公司全体股东利益，以培育新质生产力为核心目标，结合自身发展战略和经营情况，公司于2025年4月29日发布了2025年度“提质增效重回报”行动方案，努力通过规范的公司治理、积极的投资者回报，切实履行上市公司的责任和义务，回馈投资者的信任，维护公司市场形象，共同促进科创板市场平稳运行。2025年上半年，公司根据行动方案内容，积极开展和落实各项工作，现将2025年上半年主要进展及成效情况报告如下：

一、 拓展市场，降本增效，提升经营质量

1、深耕行业，拓展市场

2025年上半年，公司继续深耕金融、军队军工、运营商、交通等传统优势行业，加大对地方政务云、医疗疾控、税务、应急管理等行业拓展，深挖行业重点客户需求，加强产品和方案的行业属性。公司始终坚持密码技术、网络安全及保密技术的研究，持续优化产品性能，为多行业的数字化应用提供了安全解决方案，从物理和环境安全、网络和通信安全、设备和计算安全、应用和数据安全等多个层面着手，提升安全防护能力，促进合规化建设。公司实现营业收入19,809.68万元，同比增长6.70%。其中：政府行业实现收入7,019.18万元，同比增长22.23%，主要是军队军工、医疗、航空需求增长导致；企业行业随着信息技术软件行业、商务服务业等客户采购需求增加，实现收入4,757.62万元，较去年同期增长3.72%；金融行业采购有所恢复，实现收入8,032.88万元，较去年同期下降2.46%，降幅大幅缩小。

2、降本增效，控制风险，提升经营效率

2025年，持续沿着“降本增效”“控制风险”的原则，控制采购和生产成本，完善激励机制，提升员工工作效率，降低各项费用；遵循各项管理制度，优化工

作流程，做到上传下达，顺畅协作，控制经营和管理风险，高质量助力公司业务运行，提高公司运营管理的规范性和决策的科学性，提升经营效率。实现归属于母公司所有者的净利润 1,036.77 万元，归属于母公司的扣除非经常性损益的净利润 744.51 万元，实现扭亏为盈。

3、加强运营资金、应收账款、库存管控，提高资金使用效益

2025 年，持续加强运营资金、应收账款、存货管理，查漏补缺，改善公司资产质量，提高资金使用效率。在应收款方面，公司加大内部考核，将应收指标纳入销售人员核算指标；公司修订合作伙伴信用制度，对不同信用分数的合作伙伴给予不同的付款待遇，保证销售款项回笼；对一些较严重的项目主动发起诉讼，多方面保证回款效率，保证公司健康经营。

二、加强研发，提升技术水平，加快发展新质生产力

1、强化研发技术体系建设，提升研发质量和效率

2025 年上半年，公司深化 AI 在研发体系中的应用，通过 AI 智能体，将 AI 能力运用至部分产品，增加了产品的可维护性和易用性。公司继续健全提升自动化测试和云测平台，提高自动化测试的覆盖率，也提升了测试的准确率和测试质量。公司积极进行智能产品知识库赋能，向前端传递产品知识和解决问题能力。不仅提升了研发和测试效率与质量，也推动了公司整体产品运用和服务能力。

2、加强科研，提升前沿科研能力

2025 年上半年，公司持续进行后量子密码的相关研究，包括后量子标准征集的进展跟进、产品的迭代跟进、试点工作等；同时，积极进行产品智能化功能提升研究，包含数据的分级分类智能化治理、网络安全产品的智能化流量分析、智能化权限管控、智能运维、智能密码运算平台等，提升产品性能。目前已经在包括银行、证券、保险和运营商的多个客户系统中应用。

3、研发助力业务场景，持续开发新产品

2025 年上半年，公司继续沿着技术发展、客户需求的主线，以密码技术为核心，以网络安全、数据治理和涉密安全为基础，不断开发、丰富产品。发布动

态应用防护系统（ASF-动态防护）、密码应用监管平台（CASP）两款新产品。其中，密码应用监管平台（CASP）利用平台化技术实现商用密码应用的统一监管与合规治理，构建覆盖备案、监测、核查的全流程密码安全生态。以“分级部署、统一监管”架构为核心，通过联动应用核查前置机实时分析、动态监测密码应用态势；基于自动化处理技术集成密评备案全流程，并依托可视化态势展示强化决策支持，实现同时支持国家、省、市多级资源协同管理，并联动 iCET 密评工具箱生成差距分析报告，显著提升监管效率并降低合规成本。动态应用防护系统（ASF-动态防护）针对自动化攻击、恶意爬虫、中间人劫持、0day 等高级威胁，采用动态封装、动态混淆、动态验证、动态令牌等自适应安全技术，实时打乱攻击路径，使威胁行为无法预测、无法重放、无法批量化利用；实现多引擎相互协同抵御攻击，促使攻击成本指数级提升，构建覆盖 Web、API、APP、小程序等全业务形态的全域智能防御网络。

4、 加强技术合作，与产业链上下游合作

2025 年上半年，公司积极和产业链上下游合作，以贴近市场和客户的优势，结合用户痛点，预判未来市场走向，并持续向上游供应商反馈，共同营造积极主动的市场供需合作关系。公司通过对上游市场的了解和分析，适时调整公司产品，符合主流供应渠道，以保证持续供应。公司继续加强和国内主流硬件厂商的协同合作，取得 25 款产品互认和适配资质，提升信创竞争力，增强公司核心竞争力，扩大经营规模。

三、 完善公司治理，切实提升治理效能。

公司持续关注法律法规和监管政策的变化，持续完善公司内部管理制度，完善公司治理结构，提升规范运作水平和风险防范能力。

2025 年上半年公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》及《上市公司章程指引》等法律法规及规范性文件的要求，健全内部控制制度。严格执行各项制度，召开 2 次股东大会，3 次董事会、3 次监事会、7 次专门委员会，提升治理效能。

同时，紧跟最新监管要求，依据《国务院关于加强监管防范风险推动资本市

场高质量发展的若干意见》《上市公司信息披露管理办法》《上海证券交易所科创板股票上市规则》《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号—规范运作》等规定，公司董事会审议并通过了《舆情管理制度》，为提高应对各类舆情的能力，建立快速反应和应急处置机制，及时妥善处理各类舆情对公司股价、商业信誉及正常生产经营活动造成的影响，切实保护投资者合法权益，提高公司质量奠定基础。

四、 强化“关键少数”责任

公司持续强化关键少数—控股股东、实际控制人、董事、监事、高级管理人员的相应职责，以切实的行动提升治理水平。

2025年上半年，公司持续加强董监高等“关键少数”的权责管理，组织“关键少数”参加北京证监局培训1次，上海证券交易所组织的培训2次，提升董监高等“关键少数”的规范意识和履职能力。

为了进一步健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司管理层及员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和核心团队个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展，在充分保障股东利益的前提下，按照收益与贡献匹配的原则，根据《公司法》《证券法》等有关法律、法规和规范性文件以及《公司章程》的规定，公司制定2025年限制性股票激励计划，并于2025年4月完成授予工作。

五、 提升投资者回报

公司高度重视投资者的投资回报，在保障公司正常运营和持续发展所需资金的前提下，充分考虑股东的投资收益需求，积极制定合理的利润分配方案，秉持稳定连续的分红理念，力求让股东能够分享公司成长带来的红利。公司自2021年在上海证券交易所科创板上市以来，每年进行现金分红，并于2024年实施回购计划，以回报全体股东。

2024年度不符合现金分红的条件，所以未进行现金分红。未来，公司将持续努力做好经营工作，在符合相关法律法规要求、具备充足且稳定的经营现金流，且不影响公司长远发展规划的前提下，公司将始终坚持为投资者提供持续、稳定

的现金分红。

六、 加强投资者沟通交流

公司重视信息披露质量，持续优化信息披露内容的可读性和有效性，加强信息披露的内部审核和外部监督管理。2025年上半年，通过上海证券交易所召开2024年度暨2025年第一季度业绩说明会，披露公告和文件71份，通过e互动平台回复提问31次，上证E互动平台提问回复保持100%响应率。公司坚持从投资者需求出发，持续优化定期报告编制披露方式，从框架、内容、形式等多方面进行拓展，以更简明清晰、通俗易懂的方式展现公司主营业务发展及经营情况。

七、 其他

公司2025年度“提质增效重回报”行动方案的各项主要举措均在顺利实施中，公司将持续评估、实施“提质增效重回报”行动方案的具体举措，及时履行信息披露义务。公司将切实履行上市公司的责任和义务，努力通过良好的业绩表现、规范的公司治理、积极的投资者回报，回馈投资者的信任。本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

北京信安世纪科技股份有限公司

董事会

2025年08月28日