

证券代码: 000001  
优先股代码: 140002

证券简称: 平安银行  
优先股简称: 平银优 01

### 平安银行股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (投行会议)
活动参与人员	境内投资者
时间	2025年8月28-29日
地点	北京、上海
形式	实地调研
交流内容及具体问答记录	<p>介绍公司发展战略、经营业绩, 回答投资者提问</p> <p><b>1. 当前资本充足率情况和后续资本补充计划?</b></p> <p>2025年6月末, 我行各级资本充足率均满足监管达标要求, 核心一级资本充足率、一级资本充足率及资本充足率分别为9.31%、10.85%、13.26%。</p> <p>2025年上半年, 我行持续强化资本内生积累, 并不断优化表内外资产业务结构, 主动压降低效及无效资本占用, 提高资本配置及使用效率。根据《商业银行资本管理办法》等监管政策标准, 考虑内外部经营环境变化, 为促进业务持续、健康发展, 增强风险抵御能力, 我行已制定《平安银行股份有限公司2025年资本充足率管理计划》, 明确全年各级资本充足率将持续满足监管达标要求, 并保持一定的安全边际和缓冲区间, 为实现高质量发展提供坚实的资本支撑。</p> <p><b>2. 对公业务情况表现如何?</b></p> <p>我行对公业务聚焦“做精行业、做精客户、做精产品”, 实现业务稳健发展。</p> <p>2025年6月末, 我行企业存款余额23,671亿元, 较上年末增长5.4%, 重点开拓低成本负债来源, 优化存款结构和成本, 推动存款高质量增长; 企业贷款余额16,825亿元, 较上年末增长4.7%, 我行紧跟国家政策导向和市场变化, 精选行业赛道, 在细分领域探索布局, 持续优化资产结构, 实现业务均衡发展。</p> <p><b>3. 上半年发放贷款收益率情况?</b></p> <p>2025年上半年, 我行发放贷款和垫款平均收益率4.03%, 较去年同期下降76个基点, 其中企业贷款平均收益率3.14%, 较去年同期下降56个基点, 个人贷款平均收益率5.04%, 较去年同期下降86个基点。</p> <p>一是我行坚持贯彻让利实体经济的政策导向, 加大对重点行业、重点区域和重点客户的信贷支持力度, 同时资产结构调整效果显现, 优质资产占比提升; 二是贷款市场报价利率(LPR)下调及存量房贷利率调整的影响持续释放, 叠加重定价效应影响, 贷款组合收益率同比下行。</p>

#### 4. 房地产贷款不良率变动的原因?

我行高度重视房地产行业授信的风险防范和质量管控,持续加强房地产贷款管控,坚持“以项目为中心”,做好项目封闭管理、贷管并重,实现对客户经营、项目进度、资产状态、资金流向的全方位监控。

2025年6月末,我行对公房地产贷款不良率2.21%,较上年末上升0.42个百分点,主要是受外部环境影响,房地产市场仍在止跌回稳过程中,部分房企去化周期变长、资金面持续紧张,我行已审慎计提拨备,总体风险可控。

#### 5. 零售贷款业务的具体发展思路?

2025年6月末,我行个人贷款余额17,260亿元,较上年末下降2.3%,其中抵押类贷款占个人贷款的比例为64.3%。

我行顺应外部经营环境变化,持续优化贷款业务结构,为中长期业务健康发展筑牢基本盘。一是持续优化资产组合策略,提升住房按揭、持证抵押等基石类业务占比,并加大重点产品投放力度,带动客群结构和资产结构持续优化。二是升级风险管控策略,强化贷前、贷中、贷后全流程风险防控,提升新发放贷款质量。三是加强队伍能力建设,强化获客和综合经营能力培养,提升队伍的风险识别和研判能力。四是深化综合经营服务,升级产品方案、优化业务流程、完善权益体系,丰富基于客户需求的产品组合,通过优化服务体验,提升客户粘性。

#### 6. 个人贷款的资产质量情况?

个人贷款方面,2025年6月末,我行个人贷款不良率1.27%,较上年末下降0.12个百分点,较2025年3月末下降0.05个百分点。

上半年,国内经济保持稳中有进态势,个人客户还款能力有所恢复。我行升级风险模型,提升客户识别能力,实现更精准的客群分类;同时,持续优化客群和资产结构,落实客户分类分层经营,推进优质资产投放,加大不良贷款处置,个人贷款资产质量逐步改善。后续,我行将密切关注内外部经济形势,动态监测资产质量,守好风险底线。

#### 7. 上半年私行财富整体表现如何?

2025年6月末,我行财富客户148万户,较上年末增长1.3%,其中私行客户30万户,较上年末增长3.2%;私行客户AUM余额19,662亿元,较上年末下降0.5%。

2025年上半年,我行代理非货币公募基金销售额374亿元,同比下降38.3%,主要是固收纯债类产品销量下降导致。2025年6月末,零售理财产品客户持仓余额7,638亿元,较上年末下降0.9%;财富管理信托余额2,171亿元,较上年末增长16.3%;财富管理信托客户4.27万户,较上年末增长23.8%。

2025年上半年,我行财富管理手续费收入25亿元,同比增长12.8%;其中,代理个人保险收入7亿元,同比增长46.1%,代理个人理财收入7亿元,同比增长16.3%,代理个人基金收入11亿元,同比增长4.7%。

#### 8. 2025年下半年的主要工作方向?

2025年下半年,我行坚持党建引领,坚持金融工作的政治性、人民

	<p>性，持续深化战略转型，持续提升金融服务实体经济的能力，持续强化金融风险防控，积极践行金融高质量发展。</p> <p>一是持续深化党建引领。持续加强党的领导和党的建设，积极贯彻落实党中央重大决策部署，全面贯彻落实监管各项要求，推动党的领导融入公司治理、党的建设融入组织建设、党的精神融入文化发展，深化党业融合，落实全面从严治行，以高质量党建全面引领银行经营管理高质量发展。</p> <p>二是持续提升金融服务实体经济的能力。充分发挥自身资源禀赋和经营管理特色优势，积极做好金融“五篇大文章”。持续发展消费金融业务、私行财富业务，积极助力扩大内需。持续发展金融市场做市业务、企业客户避险业务，积极助力金融市场活跃，降低企业客户经营风险。</p> <p>三是持续强化金融风险防控。将资产质量视为银行发展的“第一生命线”，聚焦重点领域潜在风险，压实重点行业、产品、客群和大户等领域风险防控；推进存量问题资产的风险化解，加强存量不良资产清收处置力度；优化客群和资产结构，稳步推进优质资产投放；深化科技赋能，持续升级智慧风控平台体系，全面提升风险管理效率和水平。全面加强合规风险管理，打造合规“网格化”治理新模式，全面提升合规治理、合规约束、合规文化“三大能力”。全面加强信访管理和金融消费者权益保护，聚焦重点领域，落实源头治理，切实维护消费者合法权益。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>平安银行股份有限公司定期报告、临时公告 （详情请参看巨潮资讯网或我行官网-投资者关系栏目）</p>