证券代码：830779

证券简称：武汉蓝电

公告编号：2025-099

武汉市蓝电电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025年9月9日

活动地点：武汉市蓝电电子股份有限公司会议室

参会单位及人员：东吴证券、浦银安盛基金、东北证券、贝寅基金、财通证券、武汉美阳投资、江苏同昭基金（排名不分先后）

上市公司接待人员：董事会秘书王雅莉女士

三、投资者关系活动主要内容

本次交流活动，以线下会议方式展开，董事会秘书王雅莉对公司基本情况进行了介绍，并就投资者关心的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复情况

如下：

问题 1：公司产品收入确认的周期是多久？

回答：公司产品收入确认按不同客户分为三类，1、无需安装调试的内销业务，在产品交付客户时确认收入；2、需要安装调试的内销业务，在货物交付客户并安装调试完成，取得确认或验收证明文件后确认收入，验收周期通常在1个月到3个月不等；3、外销业务均无需公司安装调试，在完成产品报关手续，取得海关出口报关单后确认收入。

问题 2：公司核心竞争力是什么？

回答：公司产品核心竞争力主要体现在产品测试精度、稳定性、软件功能方面，（1）在测试精度方面，公司的高精度电池测试设备对标国外高端电池测试设备。该设备电流、电压测试精度达万分之一，优于或与国内外竞争对手公开披露的设备性能参数持平。（2）产品稳定性方面，公司产品具有较高的稳定性，并得到了客户的广泛认可。（3）软件功能方面，公司产品的软件系统具备工步编辑功能、远程监控功能、测试校准功能、数据开放功能，功能完备、操作便捷、灵活高效。

问题 3：公司客户的付款周期及销售回款情况，主要信用政策情况？

回答：不同类型客户付款周期有所不同，公司已建立完善客户信用评级制度，根据客户类型、交易规模等因素制定了相应的信用政策并严格执行，应收账款回款情况较好。基于市场竞争、不同客户类型的交易习惯、交易规模等因素，公司不同客户类型下主要客户的信用政策存在一定的差异，企业类客户主要是根据发货、验收进度分批收款；贸易商客户通常执行先款后货的政策；高校及科研院所根据具体购买人所在院系、课题组不同采取货到付款、先货后款或先款后货的政策。

问题 4：公司毛利率下降的主要原因？各类产品毛利率是否稳定？

回答：公司毛利率下降的主要原因为为高毛利率的微小功率设备收入略有下降。公司毛利率一直以来都较为稳定，毛利率产生变动的主要原因是产品收入结构的变化导致。

武汉市蓝电电子股份有限公司

董事会

2025年9月10日