

大富科技（安徽）股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年半年度业绩网上说明会的投资者
时间	2025 年 09 月 10 日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长周学保先生、副董事长/总工程师童恩东先生、董事/总裁肖竞先生、独立董事周蕾女士、财务总监郭淑雯女士、董事会秘书后杏萍女士
投资者关系活动内容介绍	本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下： 1. 公司管理层有没有业绩转亏为盈的信心？有什么举措？时间目标？ 答：尊敬的投资者您好，管理层对业绩转亏为盈具有充分的信心，并采取了一系列举措以改善经营状况和提升盈利能力。具体举措包括： 1.加强内部管理，持续推进降本增效。公司将继续优化管理流程，提高运营效率以降低成本。 2.加大新产品的研发力度，积极拓展市场。公司将不断丰富产品业务条线，开发新客户，拓宽已有核心客户的产品线，增加营业收入。 3.进一步识别核心业务、聚焦核心优势，逐步退出、剥离非核心业务，加强精细化管理，加大降本、控费、控人、提效的管理力度。今年上半年，公司期间费用相较上期减少 5,087.49 万元，其中，管理费用较去年同期减少 2,644.22 万元，降幅 17.62%。 以上举措的实施将有助于公司逐步改善财务状况和经营业绩。公司将持续关注市场和行业动态，及时调整经营策略，以实现业绩的稳步提升，争取尽快实现扭亏为盈。 感谢您对公司的关注。公司管理层将全力以赴，努力实现业绩的改善和公司的长期发展。我们期待与您共同见证公司的成长和成功。再次感谢您的关心和支持！ 2. 公司产品的主打产品，毛利率与同行业相比较低（很低）。是不是会有相应措施。可以介绍一下公司今后毛利率较高的产品条线和相关新产品新市场吗？ 答：尊敬的投资者您好，针对您关心的公司毛利率与同行业相比较低的情况，是由多方面原因造成的： 一是公司为了降低单一行业的依赖和风险，涉足了不同的下游行业，其中主要行业

并不存在毛利率明显偏低的情况；

二是在通信业务领域，存在明显的行业周期性，每代移动通信基础设施建设中后期，都存在行业整体利润下滑的情形；

三是在通信业务领域，公司的产品结构与可比上市公司也存在差异，不具备直接可比性；

四是公司前期资产负担较重，单个产品摊销的成本较高，影响了毛利率。

毛利率受到原材料成本波动、产品结构调整、产品价格变化等多重因素的影响，并正在采取一系列措施来应对。公司将通过技术和研发创新，推动产品升级迭代，提高核心业务板块及产品的市场占有率。同时，公司也在加强内部管理，实现降本、提质、增效，通过智能化升级和精益生产改造，提升产线自动化及智能化水平，优化工艺流程降低生产成本，进而提高公司产品的毛利率。

在毛利率较高的产品条线开发方面，公司在通信设备领域将进一步拓展高难度产品，研发多频段多通道滤波器，5G 高性能小型化金属滤波器以及天线滤波器一体化产品等。公司在该领域始终保持技术领先，有望通过产品的市场推广，确保公司新产品市场占有率，从而提升企业营收和毛利率水平。

此外，在毛利率相对较高的消费电子业务领域，公司也将继续通过新材料结合新工艺提升精密制造能力，推进自动化技改项目，提升产品加工、检测效率，降低产品误差率，以满足客户复杂多变的产品形态、性能需求，提升高毛利率产品的销售收入。

公司也将继续关注国内外市场动态，积极拓展新的产品 and 市场，通过技术创新和产品升级，提升公司的市场竞争力和盈利能力。

感谢您对公司的关注和支持！

3. 1, 毛利率是产品的获利能力，公司的射频器件毛利才 7%；射频结构件更是-11%。其原因是产品技术没有竞争力还是问题？公司有什么改善措施或手段，什么时候会有明显转好的结果？ 2, 公司股东的股份在网上拍卖，后又取消。取消的原因是什么？公司希望的投资方是谁？ 3, 公司在 MIM 技术和产品上有那些？客户是那些？公司会重点推进这个产业吗？ 4, 公司投资云塔电子后，会有继续投资或收购相关公司的计划和打算吗？

答：尊敬的投资者，您好！针对您提出的问题，逐一回答如下：

1.针对毛利率低的问题，一方面通信制造行业属于充分竞争的行业，内卷式竞争不断加剧，产品利润空间有限。另一方面，公司在精益管理、降本增效方面仍有较大的改进空间。目前，公司正在制定系统性提高毛利率方案并强力推进实施，这项工作近期公司的一项重要工作，预计毛利率以后会有很好改善。

2.针对股份在网上拍卖问题，公司股东股权涉及的相关司法处置，请以法院发布的信息为准，公司将严格按照有关法律法规及规范性文件的要求及时履行信息披露义务。

3.针对 MIM 技术和产品问题，公司研发工作重点围绕精密金属管制造、MIM（金属注射）件以及智能终端产品组装三大模块进行。报告期内，公司重点研发金属注射成形（MIM）工艺，该工艺可一次性制备出具有中空/非中空结构的 MIM 制品，适用于轴线为直线或者曲线的 MIM 制品，同时能满足轻量化需求、布线需求、高强度需求、高质量外观需求，进一步提升了生产效率并降低了产品的制造成本。未来公司将持续加大 MIM 技

术的研发和客户拓展。

4.针对投资云塔事宜，安徽云塔凭借领先的“电磁+声学”混合滤波器技术，在 5G-A、Wi-Fi 7、6G 等高频通信场景中占据技术制高点,其混合滤波器已实现 Sub-7GHz 全频段覆盖。本次投资将有助于公司从“传统通信器件厂商”转型为“射频芯片+模组解决方案供应商”，成为公司从“周期驱动”转向“创新驱动”的关键支点。后续，公司将视云塔电子新项目运营情况再行决策后续是否继续投资或并购。公司将严格按照有关法律法规及规范性文件的要求及时履行信息披露义务。

4. 贵司投资云塔电子，股份占比多少？今后会加大投资，扩大股份吗？

答：尊敬的投资者，您好！本次公司拟投资总额不超过人民币 1 亿元，交易完成后以期持有安徽云塔不超过 20%股权。公司将视云塔电子新项目运营情况再行决策后续是否继续投资或并购。公司将严格按照有关法律法规及规范性文件的要求及时履行信息披露义务。

5. 现在 5G-A 已正式全国范围商用，全国 31 个省均可以收到 5G-A 信号，普及加速，请问公司目前 5G-A 的进展情况如何？

答：大富科技作为行业领域的引领者，长期围绕当前 5G 的市场变化及 5G-A 新的技术应用场景需求，着力于为客户提供行业最具竞争力的新产品技术解决方案与服务。公司新一代 5G-A 系列新品已完成技术孵化，并已开始批量交付客户使用，新产品技术形态已覆盖当前最前沿的 5G-A 市场新需求，可快速满足全球各项流 5G 客户批量化发货需求。公司 5G-A 新品集成新一代创新性的射频结构技术，具备更低功耗、融合更宽频谱与信道数量、更小尺寸/轻量化等技术优势，可支撑 5G-A 超大容量、超低时延与更广域覆盖等新技术场景应用。感谢您对公司的关注！

6. 请问去年年报显示贵公司有 2 条军工生产线，今年半年报怎么没有体现？请问贵公司到底有没有军工业务？利润多少？

答：尊敬的投资者您好，公司拥有工艺类型丰富、自有化程度和垂直整合程度高的精密机电产品共享制造平台，以及全面自主化的装备技术平台，基于上述平台面向不同行业提供高精密机电一体化产品及智能装备，目前主要面向移动通信行业、消费类电子行业、汽车零部件行业，正在向航天航空以及军工领域开拓。军工行业具备一定的特殊性，供应商审核及导入时间长，项目认证及产品上量周期较长。公司军工业务仍处于相对早期的阶段，相关营收已合并统计在整体收入中。

关于具体利润和后续进展情况，公司将根据信息披露规则，在合适的时间通过法定信息披露渠道向市场传递最新动态。感谢您对公司的关注和支持！

7. 公司的海外客户有那些，营业占比多少？今后会扩大销售吗？

答：尊敬的投资者您好！公司的产品应用于通信、消费类电子和汽车零部件等领域，海外客户包括通信设备、消费类电子、汽车零部件领域全球领先的知名客户，具体请您参考公司年报披露的信息。

2024 年，公司对海外销售约 5.47 亿元，占营业收入比重约 24%。

未来，公司将继续积极响应国内国际双循环相互促进的国家战略，国内与海外同步发力，继续探索和扩大海外市场，努力提升公司营收水平。

感谢您对公司的关注！

	8. 公司上半年提升业绩有一定成效，以后有什么样的规划和措施来继续提升经营业绩？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将持续聚焦主营业务，在保持通信射频业务优势的同时进一步向消费电子、汽车零部件等蓝海市场渗透。公司将进一步加强技术创新，借助新技术、新工艺，优化生产流程，提高生产效率，降低生产成本，提高产品和服务的市场竞争力。同时，公司将秉承绿色可持续发展的理念，引入高效节能设备与环保技术，开展绿色工厂建设及节能设备改造，并通过精细化管理，优化工艺流程，减少物料浪费，提高资源利用率。感谢您对公司的关注！ 完整版问答内容请登录价值在线网页查看：https://eseb.cn/1qT9xhKsDfy
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单	无
日期	2025 年 09 月 10 日