

证券代码：301468

证券简称：博盈特焊

编号：2025-009

广东博盈特焊技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 线上调研（腾讯会议：467-266-809）
参与单位名称及人员姓名	中邮保险 李柯宏 国泰海通证券 李启文
时间	2025 年 9 月 11 日(星期四)下午 14:00-15:00
地点	腾讯会议
上市公司接待人员姓名	1、董事、副总经理、董事会秘书 刘一宁 2、投资者关系管理专员 谭静怡
投资者关系活动主要内容介绍	公司董事会秘书向来访者介绍了公司基本情况,包括公司发展历程、主营业务、经营情况等方面内容,并与来访人员进行互动交流,主要内容如下: 投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复: 1、报告期内,公司产品主要还是应用于垃圾焚烧炉领域,请问垃圾焚烧炉领域的市场前景如何? 垃圾焚烧市场主要分为境内市场和海外市场。 近年来受复杂的经济环境影响,新建垃圾焚烧锅炉项目有所减少,境内市场新增项目速度放缓;相比境内市场,海外市场存在较为广阔的市场空间。 一方面,发展中国家经济快速发展,城镇化进程不断加快,垃圾产生量不断上升,垃圾处理方式逐渐向垃圾焚烧和垃圾资源化方向转变;另一方面,在发达国家和地区,垃圾焚烧行业发展相对成熟,垃圾焚烧设施数量较多,由于发达国家和地区垃圾焚

烧设施建设时间较早，垃圾焚烧锅炉存在升级、改造需求，使得市场需求近一步提升。

2、公司海外业务的开发情况是怎么样的？出口的主要地区是哪里？

截至 2025 年 6 月 30 日，公司在境外的营业收入约为 1.45 亿元，占比约为 55%，公司产品主要出口给亚洲、美国、南美洲、欧洲等国家及地区。

公司拓展海外市场的方式主要靠商务谈判。公司是国内较早从事工业设备防腐防磨堆焊业务的企业之一，凭借深厚的技术沉淀、优良的制造工艺、过硬的产品质量，公司在技术实力、产品质量、生产规模、应用案例、产品价格、行业口碑等多方面得到了客户的肯定与信赖，在行业内树立了良好的品牌形象，使得公司在开发客户方面存在优势。

3、公司新业务的拓展情况如何？

目前除了垃圾焚烧发电领域，公司也在加大对燃气锅炉、油气管道、火力发电、海洋装备等领域的研发投入，市场正在逐步拓展之中。

4、简单介绍一下美国燃气锅炉的市场前景？

目前，美国燃气锅炉市场呈现结构性增长，核心驱动力主要为美国用电量激增。由于人工智能的快速发展，使得美国的算力中心耗电量大幅增加，预计未来几年美国的用电量也将大幅增长，市场对燃气锅炉的需求也将得到提升。

5、合资公司的进展如何？它的生产模式是怎么样的？

公司与威尔汉姆公司共同成立的博盈威尔汉姆（广东）金属复合材料有限公司已办理完成工商登记手续，并取得了鹤山市市

	场监督管理局核发的营业执照。目前，合资公司的各项事宜正在积极推进当中，如有最新进展，公司将依据相关规则及时披露。 鉴于当前去全球化的影响，合资公司的生产区域将布局到更贴近市场需求端的地方，采用国际化的生产管理模式，以销定产，在贴近客户端建立稳固的商业关系，开拓油气管道堆焊的业务板块。 6、公司未来的发展规划是什么？ 为了实现“构建特种焊接技术应用转化平台，让国产特焊装备应用于更多领域，服务于全球市场”的核心战略，公司具体制定了“三条实现路径”，即拓展产品种类、拓展应用领域、拓展国际市场： （1）拓展产品种类：依托于特种焊接核心技术，以及已具备的技术研发、规模生产、精益管理、品牌与客户等方面的优势，公司将进一步拓展产品种类，围绕客户需求，持续提升产品丰富度，向工业设备整体制造、高端结构件制造及其他大型装备制造等方向延伸与拓展； （2）拓展应用领域：公司的技术和产品可以应用于节能环保、电力、能源、化工、冶金、造纸等诸多领域，公司将进一步加快技术及应用升级，降低使用门槛，积极开发燃煤发电、造纸、能源、化工等应用领域，服务更多下游产业。 （3）拓展国际市场：近年来，国际市场对防腐防磨堆焊装备等产品的需求不断增长，国际订单的承接和交付能力是公司拥有的突出优势与亮点，公司重点布局越南生产基地建设，近一步提升公司国际订单的承接和交付能力，同时，公司还与威尔汉姆公司成立合资公司，依托国内成立的合资公司，积极开拓油气市场及海外市场，提升全球客户服务能力。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 9 月 11 日