安徽金禾实业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑ 其他: (2025年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日活动)	
参与单位名称 及人员姓名	线上参与2025年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者	
时间	2025 年 9 月 15 日 15:00-17:00	
地点	全景•路演"(https://ir.p5w.net)	
形式	网络远程	
公司接待人员 姓名	公司副总经理、财务总监、	董事会秘书刘洋先生
投资者关系活动主要内容介绍	为进一步加强与投资:	者的互动交流,公司参加了由安徽证监局指
	导、安徽上市公司协会与深	划市全景网络有限公司联合举办的"2025年
	安徽上市公司投资者网上集	《体接待日"活动,主要内容如下:
	1、三季度业绩跟二季	度比如何?还会进一步下滑吗?
	答: 您好, 我们理解您	5对股价和业绩表现的关切。二季度业绩波动
	主要受部分产品需求不旺、	价格下行以及市场库存消化等因素影响。根
	据市场信息,公司核心产品	三氯蔗糖、安赛蜜、甲乙基麦芽酚等产品销
	量自二季度末以来已出现金	急稳回暖的态势。公司凭借强大的产业链一体
	化优势,持续优化生产成本	、, 能在行业复苏时更快地兑现业绩弹性。基
	于上述情况,公司对三季度	的经营情况持审慎乐观的态度, 完整的财务
	数据涉及多项因素的综合	影响, 具体业绩情况请以公司后续披露的

《2025年第三季度报告》为准。公司管理层正全力以赴抓好生产经营,力争以更好的业绩回报各位投资者,感谢您的关注。

2、半导体应用的产品公告说在中试,现在进展如何?预计何时可以正式投产?

答:您好,公司在泛半导体领域聚焦湿电子化学品等关键材料布局, 已通过研发攻克显示领域某核心材料,目前正推进中试产线搭建及客户 端验证导入;电子级双氧水产品关键金属杂质含量控制稳定,可满足显 示面板、成熟制程半导体等领域严苛要求,相关全体系认证正在落实中。 公司将持续优化生产工艺,横向延伸至电子级氢氧化钾、硫酸等高纯化 学品,构建完整高纯化学品产品体系以覆盖泛半导体领域基础清洗与蚀 刻需求,感谢您的关注。

- 3、随着定远二期项目的逐步投产,预计对公司未来的毛利率水平和现金状况会产生怎样的积极影响?公司是否有明确的投资回收期或效益评估的内部目标?
- 答: 您好, 定远二期项目目前仍处于建设与产能爬坡期, 短期受大宗商品市场疲软及新产品试运行成本影响, 对整体效益带来一定压力。公司正通过优化生产、控制成本和提升运营效率积极应对。长期来看, 随着高附加值产品产能释放和市场开拓, 该项目将对公司毛利率和现金流产生积极贡献。具体投资回收期及效益目标将根据实际运营和市场状况动态评估, 感谢您的关注。
- 4、金禾实业二期项目新增的产能(如电子级双氧水)将主要面向哪些新的市场领域或客户群体?面对现有的市场竞争格局,公司这些新产品的核心竞争优势在哪里?
- 答: 您好,公司年产8万吨电子级双氧水项目已于2025年第一季度打通全流程,顺利建成投产。目前装置保持安全稳定运行,产能利用率正按既定节奏逐月提升,预计2025年第三季度末可实现70%以上负荷运行,2026年初达到设计产能并具备满产条件。产品技术方面,公司正在落实光伏、显示面板、成熟制程半导体等级的全体系认证,关键金属杂质含量控制稳定,可满足各行业对电子级双氧水的严苛要求。产品已

通过国内头部光伏及显示面客户工艺验证,实现批量供货;在其他领域,公司也在推动国内头部客户的联合测试工作。客户拓展方面,公司依托长三角区位优势,已实现生产基地200-500公里范围内新能源及电子行业的覆盖,月度出货量环比逐步增长,公司正通过"技术+供应链"双重认证模式,加速导入国内主要客户的供应链体系。后续规划方面,公司将持续优化生产工艺,进一步巩固在泛半导体领域的领先地位,并横向延伸至电子级氢氧化钾、硫酸、氨水、硝酸等高纯化学品,进一步放大先进材料板块的产值贡献,感谢您的持续关注。

- 5、公司在面板、芯片领域的关键材料研究包含哪些,后期规划方向,已正式投产的有哪些,谢谢!
- 答:您好,公司在泛半导体领域聚焦湿电子化学品等关键材料布局, 已通过研发攻克显示领域某核心材料,目前正推进中试产线搭建及客户 端验证导入;电子级双氧水产品关键金属杂质含量控制稳定,可满足显 示面板、成熟制程半导体等领域严苛要求,相关全体系认证正在落实中。 公司将持续优化生产工艺,横向延伸至电子级氢氧化钾、硫酸等高纯化 学品,构建完整高纯化学品产品体系以覆盖泛半导体领域基础清洗与蚀 刻需求,感谢您的关注。
- 6、请问公司电池材料有没有用在固态电池方面的,如果有并且相 关流程一切顺利的话,请问规划投产的大概时间,谢谢!
- 答:您好,公司目前尚未直接布局固态电池终端产品,但已锁定其核心电解质上游关键原料作为战略切入点。该类材料与公司现有新能源电解质材料客户渠道协同,工艺与公司精细化工能力高度匹配,具备在现有园区落地的条件。公司将持续关注产业化进展,并在技术成熟时推动实验室开发与后续转化,感谢您的关注。
- 7、金禾实业维护股价的措施基本就是回购然后低价给员工作为股权激励,比如此次打算实施的 18 元的价格明显是对股东不利的,既然看好为什么不注销?总是拿着股东的钱来贴补员工,而股东却没有任何业绩保障。起码应该设一个兑现的业绩保障吧。
 - 答: 您好, 感谢您提出的宝贵意见, 公司实施员工持股计划核心目

的是建立与核心员工的"利益共享、风险共担"机制,旨在激励团队共同将公司业绩做大做强,从而根本上提升公司价值,为全体股东创造长期回报。授予价格的确定遵循了市场惯例与监管要求,兼顾了激励的有效性与约束性,公司管理层坚信,一支与股东利益高度一致的团队是公司发展的核心动力,我们将全力以赴,以优异的业绩回报各位投资者的信任,感谢您的关注。

8、金禾实业的二期工业园项目大致什么时候可以贡献业绩?目前 是不是因为运营成本从而拖累了业绩?

答:您好,定远二期项目是公司未来发展的核心载体,定远二期第一阶段项目自2024年5月已陆续进入试生产或产业化阶段,目前新项目投产初期,部分产品的产能利用率尚在爬坡过程中,较高的固定资产折旧、人工等固定成本需要分摊,导致单位产品成本较高。部分大宗化学品下游需求较弱,也对新项目的盈利能力产生了一定压力。公司正通过持续优化生产流程、提升运营效率、严控各项成本开支等措施积极应对,努力推动新项目尽快度过磨合期,改善盈利水平。随着产能利用率的提升和市场的拓展,二期项目对整体业绩的拖累有望逐步减轻并最终转化为强劲的增长动力,感谢您的关注。

9、公司在电子化工方面的产能,何时能体现到利润表内经营业绩?

答:您好,感谢您对公司电子化学品业务的关注。该业务的业绩贡献将是一个分阶段、逐步体现的过程。目前,定远二期电子化学品项目已取得实质性突破。其中,年产8万吨电子级双氧水项目已顺利完成试车并正式投入试生产。这是公司切入泛半导体领域的关键第一步,意味着已经开始从投入期向产出期过渡。公司正以电子级双氧水为切入点,横向延伸布局电子级氢氧化钾、硫酸、氨水等多种湿电子化学品,形成完整的高纯化学品矩阵。这将增强我们的客户服务能力和整体解决方案价值,提升该业务的盈利潜力。电子级双氧水项目已在2025年下半年开始逐步贡献营收。后续其他湿电子化学品项目的业绩贡献将取决于其建设审批进度和客户认证速度。公司管理层正积极推动相关产品的市场导入和客户认证工作,力求使电子化学品业务尽快成为公司新的利润增

长点。

10、金禾实业二季度盈利较之一季度大幅下滑,股价也一直非常低迷。请问三季度业绩较二季度是继续下滑还是有改善?

答:您好,我们理解您对股价和业绩表现的关切。二季度业绩波动主要受部分产品需求不旺、价格下行以及市场库存消化等因素影响。根据市场信息,公司核心产品三氯蔗糖、安赛蜜、甲乙基麦芽酚等产品销量自二季度末以来已出现企稳回暖的态势。公司凭借强大的产业链一体化优势,持续优化生产成本,能在行业复苏时更快地兑现业绩弹性。基于上述情况,公司对三季度的经营情况持审慎乐观的态度,完整的财务数据涉及多项因素的综合影响,具体业绩情况请以公司后续披露的《2025年第三季度报告》为准。公司管理层正全力以赴抓好生产经营,力争以更好的业绩回报各位投资者,感谢您的关注。

11、公司是否会增加甘露糖醇的生产线?

答:您好,公司始终密切关注代糖领域的技术发展趋势和下游市场的需求变化。对于各类新兴产品,公司研发团队保持着高度的技术跟踪、研究和储备工作态度,并积极评估其市场潜力和经济性。公司始终围绕"美好生活"为核心战略布局的发展策略,基于自身技术积累和产业链优势,稳健地推进产品多元化。一旦该产品在技术成熟度和市场应用方面达到可产业化的标准,且符合公司整体战略规划,我们将适时进行布局,感谢您的关注。

12、公司是否考虑现金进行行业并购?来扩展塔格糖,阿洛酮糖,甘露糖醇等产品丰富?

答:您好,公司高度重视内生式发展与外延式扩张相结合的增长路径。在丰富健康甜味剂产品组合方面,我们正依托强大的研发平台和产业链优势,优先推进相关产品的自主研发和工艺攻关,这是构建我们核心技术竞争力的基础。公司也始终以开放的态度关注行业内外的机会,以实现快速布局和跨越式发展,但公司始终坚持并购行为都将严格遵循公司的战略规划,并以能否为股东创造长期价值为最终决策标准,感谢您的关注。

- 13、金禾实业一直在增持和员工持股计划,同时社保基金也在增持, 是否说明公司前景会很好并且有新的利润增长空间?
- 答: 您好,感谢您对公司的关注与认可。公司员工持股计划的实施以及社保基金等长期价值投资者的持仓,体现了其对公司长期内在价值和发展战略的坚定信心。公司食品添加剂产品需求随着健康消费趋势而持续增长,近期产品价格已呈现回暖迹象,主营业务的盈利韧性为公司提供了稳固的基石。公司持续在合成生物学、新能源材料、泛半导体材料等新领域进行布局,这些新业务与现有产业链形成协同,正在逐步从研发走向产业化,有望在未来打开全新的利润增长空间。公司健康的现金流和良好的财务状况,为公司应对市场波动、抓住发展机遇提供了有力保障。公司管理层也将勤勉经营,全力争取以良好的业绩回报广大股东,感谢您的关注。
 - 14、请问金禾实业与元气森林有合作吗?
- 答: 您好,公司是全球主要的甜味剂供应商之一,产品作为原料广泛应用于无糖饮料、食品、保健品等多个领域。我们的客户群体覆盖了众多国内外知名的食品饮料企业,并与下游各品牌客户建立了稳定、良好的合作关系。公司始终以客户需求为导向,致力于为下游客户提供安全、优质、稳定的产品和服务。有关公司的客户合作情况及业务进展,请以公司官方发布的定期报告和公告为准,感谢您的关注。
- 15、金禾实业的食品添加剂是否国内批准,是否符合国家食品安全标准?
- 答: 您好,公司所有食品添加剂产品的生产与销售均严格遵守国家法律法规,所生产的产品均已履行了必要行政许可程序,公司严格执行一系列强制性国家标准,建立了完善的质量管理体系,确保出厂产品的各项指标符合国家食品安全标准要求,为广大客户和消费者提供安全、可靠的产品,感谢您的关注。
- 16、请问金禾实业是否也会增加塔格糖的研发和生产,是否公司有相关的计划?
 - 答: 您好, 公司始终密切关注代糖领域的技术发展趋势和下游市场

的需求变化。对于塔格糖等新兴健康甜味剂,公司研发团队已持续开展 对其进行技术跟踪、研究和储备,并积极评估其市场潜力和经济性。公 司始终围绕"美好生活"为核心战略布局的发展策略,基于自身技术积 累和产业链优势,稳健地推进产品多元化。一旦该产品在技术成熟度和 市场应用方面达到可产业化的标准,且符合公司整体战略规划,我们将 适时进行布局,感谢您的关注。

- 17、金禾实业的阿洛酮糖和甜菊糖苷产能分别是多少?是否会进一步扩大产能?公司的产品对比其他同行比如三元生物,有什么优势?
- 答:您好,目前公司已具备年产1万吨D-阿洛酮糖和年产1200吨 甜菊糖苷的生产能力。未来的产能建设将紧密围绕市场需求和公司战略 布局来动态规划。我们将持续优化产品结构,在巩固现有优势的基础上, 审慎评估各类健康甜味剂的扩产计划,以保障公司资源的有效配置和效 益最大化。公司的核心竞争优势并非单一取决于产能规模,而主要体现 在一体化的产业链协同效应和持续的技术创新上。公司拥有从基础化工 原料到高附加值甜味剂的完整产业链,在关键原材料保障、成本控制、 质量稳定性及综合服务能力上形成了强大壁垒。我们依托合成生物学等 先进技术,持续进行工艺优化和产品创新,致力于提升产品纯度和收率, 降低生产成本,从而强化产品的综合竞争力。公司将持续聚焦于提升内 在核心竞争力,以应对市场变化并把握发展机遇,感谢您的关注。
- 18、请问金禾实业公司如何看待公司股吧长期有一个水军抹黑公司,并且发布数千条不实信息,公司是否会进一步处理这种违法行为。
- 答: 您好,公司坚决反对任何通过网络散布不实信息、恶意中伤的行为,并将积极采取法律手段维护公司权益。公司呼吁投资者理性辨别信息真伪,不轻信市场谣言,所有官方信息均以公司在指定媒体《证券时报》《上海证券报》《证券日报》《中国证券报》以及巨潮资讯网发布的公告为准。国家监管部门已启动专项整治行动,重点打击恶意抹黑诋毁企业、编造虚假信息、操纵"网络水军"等行为,公司坚决支持此类行动,并将配合监管部门的工作。公司致力于为所有投资者创造一个真实、准确、公平的信息环境,感谢您的关注。

19、请问双氟磺酰亚胺锂公司规划什么时候能投产

答: 您好,感谢您对公司新能源材料业务的持续关注。公司已于近期成功投产年产1万吨的双氯磺酰亚胺酸装置,该产品不仅是LiFSI的关键原料,本身也是一款具有良好市场前景的先进产品。此举为公司构筑了坚实的产业链基础和竞争优势。与此同时,公司对LiFSI产品及相关技术保持着紧密的跟踪与研发,公司将严格遵循"由原料到产品、由实验室到产业化"的稳健发展路径,优先确保前驱体产品的品质、成本优势及市场地位,并在此基础上,根据市场需求和技术迭代情况,审慎规划下一步的延伸发展。在新能源电解质材料领域,公司的研发工作并未止步。金禾合成材料研究院正积极推进其他多款新型锂电池电解液添加剂的研发与客户验证工作,部分产品已成功完成工艺路线和成本验证,目前正配合下游头部客户进行测试与优化,为未来丰富产品组合、把握市场机遇做好充分的技术储备。公司将继续以务实、稳健的态度,推动新能源材料业务的健康发展,力争为公司培育新的增长点。后续如有重大进展,我们将严格按照信息披露要求及时公告,感谢您的关注。

20、三氯蔗糖的需求是否已经恢复增长?

答:您好,公司对三氯蔗糖的市场需求前景仍保持乐观,无糖、低糖饮食观念的普及是全球性趋势。三氯蔗糖作为一种高甜度、甜味纯正、安全性高的理想甜味剂,下游应用广泛,尤其在无糖饮料、餐桌调味品、烘焙食品等领域的需求持续增加。中国是全球最大的三氯蔗糖生产国和出口国。近年来,中国三氯蔗糖出口量保持了可观增速,预计未来需求增速将维持在15%-20%。欧美、日韩等国家对无糖食品饮料的需求更为旺盛,为公司提供了广阔的海外市场。经历了一段时间的价格调整后,行业内部竞争策略趋于理性。头部企业更加注重技术革新和可持续发展。近期公司三氯蔗糖产品受到消费需求、上下游库存短暂的影响,销量同比有所下降,但公司对三氯蔗糖业务的长期发展仍抱有充足的信心,感谢您的关注。

21、公司股价长期萎靡不振,请问公司有什么市值管理手段?

答:您好,公司高度重视市值表现及投资者回报,并采取了一系列

	积极的市值管理措施。公司通过多种渠道积极与投资者交流,及时回应	
	关切,传递公司价值。公司持续聚焦主业,提升内在价值,公司核心战	
	略是聚焦"美好生活"和"先进制造"领域,通过全力做好经营管理工	
	作,提升核心竞争力与盈利能力,以期从根本上推动公司内在价值的增	
	长,为股东创造长期回报。公司严格遵守上市规则,确保信息披露的真	
	实、准确、完整、及时,并通过股东会、公告、互动平台等途径,让投	
	资者充分了解公司经营状况和未来规划。公司相信, 随着经营业绩的持	
	续改善和内在价值的不断提升,加之有效的投资者沟通,市值会得到合	
	理体现,感谢您的关注。	
本次活动是否涉		
及应披露重大信	本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息。	
息的说明		
附件清单	无	
日期	2025年9月15日	