维峰电子(广东)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-009

投资者关系活动类别	□ 特定对象调研 □ 分析师会议
	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观 □ 电话会议
	☑ 其他(走进上市公司"维峰电子"交流会)
参与单位名称 及人员姓名	参加活动的机构及个人投资者
会议时间	2025年9月16日
会议地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书: 刘雨田女士; 证券事务代表: 王家琪女士
投资者关系 活动主要内容 介绍	交流的主要问题与回复:
	一、开场:公司证券事务代表王家琪女士介绍公司整体概况,包
	含业务架构、经营业绩、技术优势等方面,并就连接器行业与市
	场需求情况进行解读。
	二、问答环节
	提问 1: 请简要介绍公司昆山工厂基地和泰国工厂的投产进度
	情况。
	答: 昆山工厂将于9月末启动厂房搬迁工作,计划于年底逐
	步投产。泰国工厂预计今年年底基本完成厂房的建设,并于明年上
	半年投产。
	提问 2: 公司研发投入和人才储备、激励制度如何?
	答:公司始终坚持研发创新驱动,研发投入高于行业平均水
	平,公司现有研发团队规模超 200 人,技术背景深厚,研发实力雄
	厚,这为持续的技术创新和产品迭代提供了坚实保障。公司与员工
	共享发展成果,通过激励机制深度绑定,40 余名核心员工参与 IPO

员工持股平台,80名中高层员工参与员工持股计划,进一步将股东利益、公司利益与核心团队个人利益紧密结合,极大地激发员工的积极性和创造力。展望未来,公司的研发方向将持续聚焦三大业务,以深化技术壁垒;同时将积极布局多项战略性新兴领域,为公司培育新的业绩增长点。

提问 3: 请问公司高精密连接器技术核心竞争力,护城河如何?

答:产品与技术方面,公司通过20余年深耕工业控制领域,已形成丰厚扎实的技术与产品库,拥有超5万种料号储备,能够充分满足工业场景对连接器高可靠性、强耐受性、长寿命周期及精度一致性等严苛要求,同时能够快速响应客户多样的定制化需求。品质与量产能力方面,连接器的竞争不仅是技术设计的竞争,更是精密制造与品质管控能力的竞争。公司能够将高标准的设计方案转化为稳定、可靠、批量的工业化产品,通过持续的生产工艺优化与自动化设备投入,确保产品从实验室到规模生产的高度一致性与卓越品质。客户协同方面,公司与头部客户长期协同研发,积累了应对复杂应用场景的宝贵经验与解决方案库,响应速度快,客户粘性强,构成了公司深厚的护城河。

提问 4: 公司是否有布局高压连接器?

答:公司专注于中低压连接器领域,基于技术深度、产品广度与定制化能力所带来的差异化优势,构建了高毛利率的坚实壁垒。因此,公司聚焦于市场空间更广阔、技术附加值更集中的中低压信号传输精密连接器领域,是公司实现持续稳健盈利的战略选择。

提问 5: 公司在机器人领域布局如何?

答:基于对机器人"工业品"属性的深刻理解,及自身的"工业基因",公司凭借在工业领域实现的规模化、精密制造能力以及丰富的产品储备,在机器人领域覆盖全面并占据了显著的先发优势,产品已应用于工业机器人、协作机器人、服务机器人、家用机器人与人形机器人。

附件清单 (如有)	无
日期	2025年9月16日