

证券代码：300073

证券简称：当升科技

北京当升材料科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：【2025-006】

投资者关系 活动类别	■特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他（）			
参与单位名称	盛博证券	卡塔尔投资局	马来西亚 国库控股	淡水泉投资（香港）
	Orbis nvestment Management	Carrhae Capital LLP	Munro Investment	Capital International Investors
	Amiral Gestion	Oddo BHF Asset	Alpine Investment	
时 间	2025 年 9 月 15 日 14:00-15:00			
地 点	当升科技 11 层会议室			
上市公司 接待人员姓名	董事长：陈彦彬 财务负责人、董事会秘书：李洪发 投资证券副总监、证券事务代表：曾宪勤			
投资者关系活动 主要内容介绍	一、请问公司如何看待三元材料与磷酸（锰）铁锂的路线竞争？ 答：您好，三元材料和磷酸（锰）铁锂是当前两种主流的锂电池正极材料，两者都有着广泛的应用领域和巨大的市场需求。三元材料和磷酸（锰）铁锂由于材料性能、产品价格等原因，其应用场景有所差异：三元材料除了应用于长续航电动车等领域外，在无人			

机、eVTOL 低空飞行器等市场中也具有广阔的应用前景，磷酸（锰）铁锂则主要应用中低续航电动车和储能领域。随着新能源锂电行业的发展，三元材料和磷酸（锰）铁锂未来都有着广阔的市场前景。公司作为高端锂电池正极材料供应商，已完成三元材料和磷酸（锰）铁锂的多元化产品布局。三元材料持续放量，多项产品作为行业标杆深度融入全球高端新能源车企及一线品牌动力电池供应链，磷酸（锰）铁锂产品销量同比实现跨越式大幅提升，连续月度出货量近万吨，深度绑定中创新航、中汽新能、瑞浦兰钧、宜春清陶、Power Co 等国内外客户，在动力、储能及 EV 领域实现应用。公司今后将努力提升在这两个细分领域的市占率，谢谢。

二、公司如何展望 2025 年及未来的市场前景？

答：您好，2025 年上半年，公司锚定年度经营业绩目标，在技术创新突破、客户开发、产能建设提速等方面取得了显著成果，实现营业收入 443,249.77 万元，同比增长 25.17%；实现归属于上市公司股东的净利润 31,115.43 万元，同比增长 8.47%。未来，公司将继续坚定执行既定经营方针，以技术创新为驱动，加快国际国内市场开拓，稳步推进国际化布局，为公司未来持续健康发展奠定坚实基础，谢谢。

三、公司在固态锂电材料领域的布局情况和竞争优势？

答：您好，公司在固态锂电关键材料方面布局较早且全面。固态锂电材料方面，系统布局了氧化物、硫化物、卤化物等固态电池材料体系。半固态正极材料解决了超高镍正极材料安全性差、产气严重等实用化问题，实现了在半固态体系中的本质安全、超低阻抗和宽温域下优异的低高温性能；全固态正极材料解决了固态电解质与正极材料界面阻抗大、副反应严重等瓶颈难题，实现了在全固态电池体系中超高容量发挥、超长循环寿命；固态电解质技术保持行业领先，成功开发出高离子电导率、微纳米粒径可控调节的硫化物

及氧化物固态电解质并已实现稳定制备，具备规模化供应能力，谢谢。

四、公司已经布局了硫化物锂电材料，请问进展情况怎么样？

答：您好，硫化物固态锂电池相关材料是公司在全固态电池的研究重点，公司已成功开发出高离子电导率、微纳米粒径可控调节、对湿度相对稳定的硫化物电解质、具有良好界面浸润性的氯碘复合硫化物固态电解质并已实现稳定制备，具备规模化供应能力；另一方面，公司已开发出硫化物全固态电池用超高镍多元材料和超高容量富锂锰基材料，已经实现 10 吨级批量供货。公司的相关产品技术保持行业领先，谢谢。

五、公司固态锂电材料的市场开发进展情况如何？

答：您好，2025 年上半年，公司固态锂电材料持续放量，其中硫化物全固态电池专用正极材料率先实现吨级出货，双相复合正极材料荣获中关村论坛百项新技术新产品推介，相关产品已导入清陶、卫蓝、辉能、赣锋锂电、中汽新能等多家固态电池客户，成功应用在无人机、eVTOL 等低空飞行器以及人形机器人领域。全固态电池专用钴酸锂、富锂锰基正极材料成功卡位比亚迪、一汽、中科固能等国内顶级车企和电池客户。固态电解质方面，公司已完成氧化物电解质年产百吨级中试线建设和硫化物固态电解质小试线建设，实现固态电解质吨级稳定制备并获得下游多家重点客户的认证及导入，谢谢。

六、请问公司富锂锰基材料研发和商业化进展情况如何？

答：您好，富锂锰基材料具有更高能量密度，是锂电材料领域重要的发展方向之一。公司已突破性开发两代富锂锰基材料，首代液态体系和二代固态体系材料在容量、压实密度等性能指标上均处于行业领先水平，具有高压密、高容量、长循环寿命等特点，目前

已完成关键客户导入开发并持续放量，实现百公斤级出货，谢谢。

七、公司关于磷酸（锰）铁锂材料的产能布局？

答：您好，公司在磷酸（锰）铁锂技术路线上有着雄厚的技术储备与产业化能力。2023 年，公司与蜀道新材料及地方政府签订战略合作协议，在四川攀枝花投资建设 30 万吨/年磷酸（锰）铁锂产能，其中首期项目计划建成年产 12 万吨磷酸（锰）铁锂生产线及配套设施，分两阶段建设，目前公司已完成攀枝花首期一阶段 4 万吨产能已建成，实现“建成即投产、投产即满产”。首期二阶段项目年产 8 万吨产线设备安装调试正在有序推进中，预计 2025 年下半年建成投产，未来将助力公司磷酸（锰）铁锂正极材料总产能跃升至年产 12 万吨，可为公司未来业务增长和扩大市占率提供强力保障，谢谢。

八、请问面对市场竞争，公司的优势是什么？

答：您好，今后锂电正极材料行业的竞争一定是技术、客户、产品、资金、成本等综合实力的竞争，只有具备全方位综合竞争优势的企业才能胜出。公司起源于央企科研院所，有着“科技创新基因”，自成立以来一直专注于锂电正极材料领域，在这一领域有深厚技术积淀；客户资源方面，凭借行业领先的技术研发优势，公司产品大批量供应中国、日本、韩国、欧美等国家和地区的全球锂电巨头及知名车企，与 LGES、SK on、三星 SDI、Murata 等电池企业建立长期服务、配套开发的合作关系，顺利进入大众、现代、戴姆勒、宝马、奔驰等国际主流车企供应链；工艺革新方面，公司聚焦大产能、新型化工艺装备开发，持续推进超大炉，辊道炉、气流磨等新型大产能装备技术升级，多项成果领跑行业，制造效率和质量处于行业先进水平。未来，公司将继续坚持“内生外延、跨越发展”的既定战略，上游介入资源，加强产业链协同，下游绑定客户，拓展市场范围，巩固公司在全球产业链中的优势地位，谢谢。

	九、请介绍一下公司今年国际市场客户开发情况如何？ 答：您好，凭借行业领先的技术研发优势，公司产品大批量供应中国、日本、韩国、欧美等国家和地区的全球锂电巨头及知名车企。公司客户群体覆盖广泛且结构稳定，已深度融入国际高端新能源车企及一线品牌动力电池产业链。2025 年上半年，公司国际客户占比持续提升，公司与 LG、SK 等国际客户的战略协议订单陆续释放，为公司业绩增长提供了坚实的基础和保障。后续，公司将继续秉持“以市场为导向，以客户为中心”的理念，持续为客户提供具有竞争力的差异化高端产品，力争不断提升市场占有率，谢谢。 十、请问公司芬兰生产基地目前进展情况如何？ 答：您好，国际业务是公司的独特竞争优势之一，欧洲电动车市场是公司业务版图的重要组成部分，经过多年来的充分论证和设计方案持续优化，项目设计产能效率和投资效率大幅提升，公司芬兰基地于 2025 年上半年正式开工建设，各项工作稳步推进。该项目将快速响应国际大客户本土化供应需求，持续加强和巩固公司的国际业务优势，为提升公司全球市场占有率提供坚实保障，谢谢。
附件清单(如有)	无
日 期	2025 年 9 月 15 日