

园区将主要用于承接公司电声产品及美发电器的美国客户订单，同时公司未来将根据国际形势持续优化海外产业链布局，在推进越南基地产能建设的基础上，积极寻找其他受关税政策影响较小且拥有劳动力优势的国家，以最大化规避贸易政策不确定性对公司生产经营所产生的不利影响。

随着经济全球化趋势的不断深入，出海已成为中国企业的重要出路之一，奋达科技作为“硬科技”的追随者和践行者，业务遍及全球八十多个国家和地区，因此公司的国际化布局是顺势而为的，中美贸易摩擦则进一步推动公司加快了国际化布局的脚步。

Q2：请谢总介绍一下公司在越南两个生产基地的基本情况，目前是否实现盈亏平衡？

A：公司于2019年在越南北江成立了第一个生产基地，占地面积约8千平方米，2020年起恰逢特殊情况，生产规模一直较小且处于亏损状态，2024年实现了首次盈利。公司于今年3月在越南北宁筹建了第二个生产基地，占地面积约1.2万平方米，6月底已正式投产，8月已实现盈利。目前越南两个生产基地总人数近千人，结合客户需求和基地实际情况，公司计划将电声产品及美发电器产品30%的业务转移至越南生产基地。

虽然越南在政策稳定性、劳动力成本、地理位置等方面具有优势，但由于越南产业链较国内相比不够完善，物料采购成本及运输时长均高于国内，加之当地文化习惯、法律规范及价值观念等与国内存在差异，公司短期内面临生产效率下降和运营成本提升的问题，越南生产基地七八月处于产能爬坡状态，九月起新园区整体运行已趋于稳定。

Q3：刚才我们在展厅看到了机器人展示，了解到公司在

机器人相关产业领域做了提前布局,请问近期有什么新进展?

A: 产品线方面,公司与客户合作的下棋机器人与桌面陪伴机器人等产品目前处于持续稳定出货中,高尔夫球车机器人、网球机器人等项目也在积极推进中。此外,凭借公司多年积累的生产制造经验、完善的质量管控及高效的订单交付能力,公司与汤姆猫、福莱新材已签署战略合作协议,未来将在消费级 AI 智能陪伴机器人领域开展深度合作;同时公司与北京某头部机器人企业已建立初步合作意向,未来双方将围绕机器人整机生产制造开展合作。

产业链方面,子公司威尔新动力已为机器人相关领域的多个意向客户就机器人关节电机相关产品进行研发打样及测试评估;其次,鉴于前期提供的新型电机样机目前已长时间稳定运行,且大幅降低了能耗,某大型油田企业在此基础上增加了运行台数,未来有望增加更多需求;为某客户提供的机器狗电机零部件已顺利通过测试并产生小批量订单。公司委托清华大学就人形机器人灵巧手、电机电控等关键零部件研发及产业应用项目进行技术开发的合作也在稳步推进中,刚刚各位在展厅中看到的样机展示即为清华大学交付给公司的第一代灵巧手,接下来第二代灵巧手也会陆续完成安装交付。

Q4: 请问肖董公司的电机相关产品及技术与同行相比具有哪些优势?

A: 首先,我们研发的轴向磁场电机具有质量轻的优点,如应用在轮毂上将有效提升轮胎耐久性,降低路面损耗,减轻噪音,同时在散热、节能、续航等方面表现也较为优越;其次,与全球头部电机厂商的产品相比,较高的性价比使我们在市场上具有较强的竞争力;此外,经测试,我们的电机运行稳定且使用寿命较长,能够帮助客户降低运行维护成本。本人看好此领域的发展前景,未来我也会投入更多时间关注,希望打造成

	<p>公司的“第二增长曲线”。</p> <p>Q5：公司在研发方面的投入情况如何？又是如何分配的？</p> <p>A：公司拥有电声产品、健康电器、智能可穿戴、智能门锁及其他新型智能硬件产品四大产品线，每条产品线都有各自的技术中心，公司会根据不同产品线及研发阶段对研发费用进行使用规划。电声产品及健康电器作为公司比较成熟的两条产品线，公司在该领域的研发投入占比就会相对较低，在智能可穿戴产品、智能家居及机器人等相关新产品的研发投入力度则相对较大。</p> <p>公司始终以技术驱动作为企业发展的核心引擎，持续强化研发投入以提升技术领先优势，作为制造型企业，公司整体研发投入水平常年稳定营收占比的5%以上，截至2025年上半年，公司及子公司拥有专利及软件著作权共1,285项，涵盖了公司主要产品系列，形成了一道领先于竞争对手的技术壁垒。</p> <p>（接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》《上市公司规范运作指引》的有关规定，恪守公平原则，保证信息披露的真实、准确、完整，没有出现未公开重大信息泄露等情况，并已按深交所要求调研机构签署了《承诺书》。）</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年9月17日