

证券代码：300592

证券简称：华凯易佰

华凯易佰科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与 2025 年湖南辖区上市公司投资者网上集体接待日暨半年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 9 月 19 日 14:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 胡范金先生 董事、董事会秘书 王安祺先生 董事、财务总监、副总经理 贺日新先生 独立董事 钟水东先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、针对公司无实控人的问题，请问如何解决</p> <p>尊敬的投资者您好，公司股权结构稳定。目前无实际控制人状态对公司股权架构、管理层、主营业务稳定性不存在不利影响，内部控制持续有效。感谢您的关注！</p>

2、公司现在存货规模多少，是否还会拖累未来业绩？

尊敬的投资者您好：自 2024 年四季度至 2025 年上半年，公司为优化库存结构并加快库存周转效率，主动实施了库存清理计划。截至 2025 年上半年末，公司库存规模已降至 12.66 亿元，较 2024 年末下降 30.38%，较 2025 年第一季度末下降 15.09%，库存压力逐季缓解，整体库存结构趋于健康。

3、公司收购的通拓科技现在整合的怎么样了？

尊敬的投资者，您好！感谢您对通拓科技整合进展的关注，自收购通拓科技以后，整合工作一直在按计划稳步推进，初步的协同效应已经开始显现。谢谢！

4、公司在 2024 年并购通拓科技后，形成了“泛品 + 精品 + 亿迈生态平台”的业务格局，且通拓科技已实现扭亏为盈。请问当前两大子公司易佰网络与通拓科技在供应链、渠道资源及客户群体上的协同效应具体体现在哪些数据上？“亿迈跨境分销业务”作为新增长极，其 339 家合作商户的贡献收入占比及未来 1-2 年的拓展目标是多少？

尊敬的投资者，您好！2025 年上半年，通拓科技实现营业收入约 8.64 亿元，实现归属于母公司所有者的净利润 282.22 万元，实现扭亏为盈。自 2024 年 7 月完成对通拓科技的收购以来，公司持续推进业务协同与管理优化，其经营状况已逐季改善，盈利能力逐步提升。2025 年上半年，亿迈跨境电商综合服务业务实现营业收入约 3.50 亿元，未来将持续专注服务中小跨境电商卖家与产业带供应商，助力产业链上下游实现价值共创与高效协同，实现全球化商业布局。

5、公司可转债取消是什么原因？

尊敬的投资者您好，自本次向不特定对象发行可转换公司债券预案披露以来，公司董事会、管理层与中介机构一直积极有序推进各项相关工作。在此过程中，公司经营性活动产生的现金流量净额稳步提升，现金流状况显著优化，且具备通过自有资金或多元化融资渠道推进项目建设和业务发展的能力，能够有效覆盖现有项目的投入需求。在此背景下，公司综合考虑战略发展需要、自有资金规模和市

市场环境变化等因素，经审慎分析与中介机构充分论证后，决定终止本次向不特定对象发行可转换公司债券事项。感谢您的关注！

6、2022 年子公司易佰网络因违反承诺开设第三方名义网店被监管出具警示函，虽已完成整改，但 2025 年上半年销售费用同比增长 43.77%，主要系仓租、平台费及推广费增加。请问公司在费用管控及合规审核方面是否已建立更完善的内控制度？如何确保并购扩张过程中各业务线的规范运作，避免再次出现监管风险？

尊敬的投资者您好，公司在费用管控及合规审核方面已建立完善的内控制度。公司在并购完成后统一管理各业务线，实时监控各项业务的规范运作，始终坚持合规经营。感谢您的关注！

7、2025 年上半年公司营收同比增长 28.97%，但归母净利润同比下滑 72.69%，同时应收账款同比增幅达 35.01%，应收账款与利润的比值高达 295.69%。请问净利润大幅下滑除库存清理导致毛利率承压外，是否存在其他核心原因？针对高企的应收账款，公司已采取哪些专项回款措施，预计坏账率将控制在何种水平？

尊敬的投资者您好：公司报告期末应收账款同比增幅 35.01%，主要原因为 2024 年 7 月 1 日起公司并表通拓科技增加，同时针对应收账款催收公司采取专项回款措施组合拳，事前预防、事中监控、事后催收多管齐下的策略，最大程度地保障资金安全，减少坏账损失。

8、2025 年上半年，公司整体对 Amazon 渠道的销售收入占比超过 60%（易佰网络 52.70%+ 通拓科技 8.94%），而其他第三方平台占比均不超过 5%。面对 Amazon 平台政策变动及竞争加剧的风险，公司在 TikTok、Temu 等新兴平台的布局已取得哪些实质性进展？预计未来三年内，非 Amazon 渠道的收入占比能否提升至 30% 以上？

尊敬的投资者，您好！公司在深度融入 Amazon、eBay、AliExpress 等主流跨境电商平台的基础上，积极布局 Tik Tok 、Temu 等新兴销售渠道。2024 年，公司在 Temu 平台上实现营业收入超 3.52 亿元，在 Tik Tok 平台实现营业收入超 1.88 亿元。同时，公司部分精品产品已在新兴平台构建稳固的品牌地位。未来的销售平台占比情况暂时无法预测，公司将积极均衡销售渠道布局、提高产品竞争力。感谢您的关

	注!
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 9 月 19 日