

证券代码：301121

证券简称：紫建电子

重庆市紫建电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他： <u>投资者网上集体接待日活动</u>	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问	
时间	2025年9月25日（周四）下午 14:00~17:05	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会	
公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理：朱传钦 2、董事兼副总经理：周显茂 3、董事会秘书：肖开清 4、财务负责人：刘小龙	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请问贵司收购了宁波启象，双方是否会在消费电子领域深度合作？今年会有具体的项目合作计划吗？</p> <p>尊敬的投资者，您好！宁波启象信息科技有限公司（以下简称“宁波启象”）是一家专注于电力线通信相关技术的高新技术企业，在充电通信控制器领域具有较强的核心竞争优势。宁波启象自主研发的充电通信控制器等核心产品，可支持多种充电通信标准，并已广泛应用于电动汽车车端和供电设备端，充分保障充电通信系统的高效与兼容性。本次收购有利于整合双方客户、市场、技术和产品等优势资源，持续拓展新兴消费类电池产品市场，具有可期的高增长市场前景，为公司创造新的业绩增长点，对于深度合作及相关计划，请参考公司披露的</p>	

相关公告。感谢您对公司的关注！

2、智能穿戴是未来方向，公司与meta、rokid、pico等ai眼镜的合作进展？有没有签署相关的订单。影石创新和大疆无人机等新业务形态有没有合作订单？

尊敬的投资者，您好！公司以蓝牙耳机、智能可穿戴设备、AR/VR眼镜、无人机、智能影像设备、智能家居、智能音箱等新兴消费类电子产品为主要应用领域。作为业界领先的消费类锂离子电池产品供应商，公司依靠先进的技术、稳定可靠的产品质量，已积累了大量优质客户资源，与国际一流及知名品牌建立了长期稳定的合作关系。如您提及智能穿戴是未来方向，公司已与包括AI智能眼镜在内的全球知名智能穿戴品牌、国内外知名的无人机头部企业等建立了深度合作关系和具体项目研讨和持续跟进，有关具体合作客户以及订单信息等情况，请参考公司已披露的定期报告中相关内容。感谢您对公司的关注！

3、若公司存在依赖少数大客户的情况，2025年上半年是否出现大客户订单调整？公司在降低客户集中度、拓展中小客户或新行业客户（如智能穿戴、医疗设备）方面有哪些具体举措？

尊敬的投资者，您好！公司依靠先进的技术、稳定可靠的产品质量，已积累大量优质客户资源，成功进入了国际一流及知名品牌供应体系并与之建立了长期的战略合作关系。公司客户涵盖十分广泛，涉及通信、音频、互联网、智能穿戴、游戏设备、医疗设备、运动影音设备、智能家居等各类新兴消费类电子领域。2025年上半年，面对激烈的市场竞争和复杂的国际环境，公司继续夯实研发创新和市场拓展，客户订单保持稳定并保持双位数增长，营收表现良好。同时，面对未来消费电子行业和科学技术的快速发展，尤其是人工智能的变更创新的突飞猛进，公司将在原客户网络和市场渠道重点维护和深度挖掘的基础上，积极捕捉新兴领域和海外市场的发展机会，为公司创造新的业绩增长点，进而巩固和提升市场占有率。感谢您对公司的关注！

4、收购的宁波启象非常好，未来三年营收和利润都成倍发展，尤其在出口新能源车端和充电桩端，有没有一个未来的预期？

尊敬的投资者，您好！公司在聚焦主业发展的同时，积极开拓新业务新领域，公司最近收购宁波启象信息科技有限公司（以下简称“宁波启象”）的股权，宁波启象是一家专注于电力线通信相关技术的高新技术企业，本次并购是公司基于聚焦主业发展和积极拓展新业务布局，有利于整合双方客户、市场、技术和产品等资源。如您提及公司收购宁波启象是一个非常好的项目，宁波启象通过自主研发的充电通信控制器等核心产品可支持多种充电通信标准，已广泛应用于电动汽车车端和供电设备端，凭借模块化与平台化的设计理念，其在智能充电通信领域具备较强的技术积累与市场基础，为下游客户和国内多家新能源车企提供成熟的、优质的充电通信控制解决方案，其将为公司创造新的业绩增长点、持续高质量发展注入新动力。感谢您对公司的关注！

5、公司海外业务收入曾占一定比重，2025年上半年未明确披露海外营收增速。请问上半年海外市场需求是否出现波动？在应对海外贸易壁垒、拓展新海外客户方面有何进展？

尊敬的投资者，您好！随着海外业务的持续拓展，公司在2025年上半年实现了海外销售收入1.86亿，占本期营业收入的比例为34.07%，境外收入同比增长19.71%，海外市场需求和客户订单稳定，公司海外营收表现良好。公司在着力对原客户网络和市场渠道的重点维护和深度挖掘的同时，积极捕捉新兴领域和海外市场的发展机会，通过加大对战略合作项目（比如智能眼镜、智能戒指等项目）和海外基地（越南工厂）等方面的持续投入和产能建设，持续提升自主创新能力和提高核心竞争力，打造国际一流的消费类锂离子电池产业创新中心和生产基地，为进一步扩大锂电市场占有率、提升公司的综合竞争力、推动公司持续高质量发展创造条件。感谢您对公司的关注！

6、锂离子电池作为核心业务占营收97.48%，但毛利率仅20.48%，而公司正推进储能用钠电池项目建设，并布局固态电池研发。请问上半年在储能、固态电池等新领域的研发投入具体金额及技术突破如何？新业务与现有消费电子电池业务在技术、客户上是否存在协同效应，预计何时能为公司贡献实际营收？

尊敬的投资者，您好！截至2025年6月30日，公司的万州大容量新兴消费类产品电芯及PACK项目累计投入1.5亿元，紫建研发中心建设项目累计投入4,080万元，万州叠片大电池项目1,274万元，关于公司投资具体情况，请查阅公司已披露的定期报告及相关公告。公司非常重视研发创新的持续投入，2025年上半年，公司研发投入占营收比为12.53%。公司一直致力于固态电池技术方面的研发工作，并取得了“一种满足高倍率充放电的固态电池”实用新型专利等系列技术成果；公司也在积极推进与该技术相关优势方的交流和合作。公司在聚焦主业发展的同时，积极开拓新业务新领域，公司最近收购宁波启象信息科技有限公司（以下简称“宁波启象”）51%股权，宁波启象是一家专注于电力线通信相关技术的高新技术企业，本次并购有利于整合双方客户、市场、技术和产品等优势资源，持续拓展新兴消费类电池产品市场，具有可期的高增长市场前景，为公司创造新的业绩增长点。目前，公司已经完成对宁波启象51%股权收购及股权交割事项的工商变更登记并取得《营业执照》，宁波启象现已成为公司合并报表范围内的控股子公司。感谢您对公司的关注！

7、传统的蓝牙耳机业务已经处于稳定状态，如何做到存量业务提高毛利率。

尊敬的投资者，您好！公司通过研发创新投入，升级产品结构，高效地推出技术含量高、满足市场需求的竞争力产品；同时对研发周期、成本进行全流程管控，以平衡研发投入与财务稳健性；推行精益化生产管理模式，迭代生产工艺，降低材料损耗，减少库存积压，提高生产效率降低生产成本；持续拓展市场渠道和客户网络，以获取更多的合作机会和市场订单；提升业务团队的服务水平，加强对客户的服务品质和粘度，进一步巩固和扩大市场占有率等。感谢您对公司的关注！

附件清单	无
日期	2025年9月25日