证券简称: 浙江恒威

浙江恒威电池股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-003

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□一对一沟通
	□其他	
参与单位及人员	远希基金 王培、朱如保	
时间	2025年10月14日14:00-15:00	
地点	公司二楼会议室	
上市公司接待人员	董事会秘书兼财务负责人	杨菊女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司董事会秘书兼财务负责人杨菊女士介绍公司基本情况、技术研发情况、募投项目进展、未来发展规划等。 二、公司董事会秘书兼财务负责人杨菊女士就投资者关注的问题进行回复,具体互动交流的情况如下: 问: 介绍一下公司的产品及其增量应用场景? 答: 公司专业从事高性能环保锌锰电池的研发、生产及销售,主要产品包括 LR03、LR6、LR14、LR20、6LR61 系列碱性电池及R03、R6、R14、R20、6F22 系列碳性电池。公司的碱性、碳性锌锰电池产品广泛应用于小型家用电器、新型消费类电器、无线安防设备、智能家居用品、户外电子设备、无线通讯设备、医疗电子仪器、电动玩具、数码产品、移动照明等民用、工业领域,市场需求稳健,市场空间广阔,市场前景稳中向好。近年来,随着用电器具逐步向无线化、智能化、小型化发展,智能门锁、电动牙刷、电动游戏手柄等等走入人们的日常生活,持续扩充着锌锰电池的应用场景。 问: 公司锌锰电池的原材料成本占比多少,公司怎样管控原料价格波动的风险? 答: 公司锌锰电池的直接材料成本约占营业成本比重八成以上,主要涉及锌粉、锌筒、钢壳、电解二氧化锰、隔膜纸等原材料。	

由于近年来锌、锰等大宗商品价格相对稳定,且公司与相应供应商 一直保持有良好的长期合作关系,原料采购价格相对可控。

公司未来将时刻关注主要原材料的市场价格变化趋势,持续优化供应链管理,提高市场预测能力等尽可能预防原材料价格波动风险。如若原材料价格上涨,公司采购部亦会不断寻找新的供应渠道,拓展新的采购方式,如选择"就近采购","错峰采购"等方式,避开价格高峰,努力平衡存货成本和涨价成本的关系。同时,公司会积极构建成本管理体系,系统地识别成本上涨因素,从各个角度杜绝浪费,严控成本。

问:在当前的贸易环境和经营形势下,公司的客户开拓思路是 怎样的?

答:公司锌锰电池产品主要出口销往欧洲、北美、日韩等发达国家和地区,服务国际商业连锁企业、知名品牌运营商及大型贸易商等优质客户,提供自身锌锰电池定制、生产一体化解决方案。

自越南生产基地于今年上半年开始投产后,公司全球化战略布局优势逐渐显现,销售团队积极通过投身线下展会、加强海外市场宣传等多种方式进行市场开拓,尤其针对性优化北美市场新客开拓力度。另外,近期国内颁布了一系列针对外贸企业的帮扶政策,助力企业出口转内销,公司与境内客户保持密切沟通,根据国内消费者反馈建议于产品配方与包装方式做产品改进或新品开发,努力为国内消费者提供品质优、性能好、性价比高的锌锰电池产品,在多方面因素共振影响下,整体销售情况保持稳定态势。

问:越南生产基地目前产能利用率情况如何?其投产是否会导致嘉兴基地出现大量产能闲置的情况?

答:公司已完成高性能环保碱性和碳性电池项目第一阶段的建设工作,越南基地新产线已于今年上半年稳步推进上线运行,当前越南恒威所产锌锰电池产品已经形成批量销售,持续进行订单交付,相关产能利用率保持在较高水平。

公司近年来多路并进挖掘销售渠道、持续加码销售激励政策, 业务团队亦积极响应号召, 跑客户、谈订单、抢市场, 公司在手订单充足, 未出现大量产能闲置的情况, 嘉兴生产基地产能利用率亦处于较高水平。

问:公司目前有没有新能源车动力电池、储能电池或固态电池的研发计划?

答:公司尚无相关电池的研发计划,但是公司始终对电池领域

新技术、新业态、新发展保持高度关注,对电池行业的工艺技术创新与应用秉持积极开放态度,未来公司将继续结合市场需求与自身经营战略适时丰富产品矩阵。

问:公司作为一家出口业务占比较大的企业,如何看待国际贸易环境的不确定性?

答:公司一直着眼于依托全球化战略布局思路,促进企业长远与可持续发展。在采购端,公司与国内主要原料供应商均保持良好的长期合作关系,原材料来源稳定、品质可靠,同时公司采购部也积极探寻海外原料供应商,经考查评价后可列入合格供应商名录,促进原料供应链多元化;在生产端,公司已在中国嘉兴、越南海防两地建设生产基地,越南新基地的投建有利于公司快速响应全球客户订单需求,有利于公司灵活调整订单流向,平衡产能使用,提升经营效率,有利于公司灵活调整订单流向,平衡产能使用,提升经营效率,有利于公司持续优化成本和产品结构,提升规模效益、提高盈利能力、加强市场竞争力;在销售端,公司销售团队积极通过投身线下展会、加强海外市场宣传、与国内知名电子商务和电器器材企业接洽等多种方式进行市场开拓,以过硬的产品质量、诚信的商业品德、贴心的售后服务等争取更多海外客户认可,同时稳步推进国内业务的稳步发展。公司力争以多元化的原料供应链体系、海外先进制造产能布局和丰富稳定的优质客群应对当前国际贸易环境的不确定性。

问:公司目前有无投资并购的计划?

答:公司将继续加强国家政策和行业市场的前瞻性研究,把握国家宏观经济政策导向,持续关注电池行业发展趋势及前沿技术发展变化趋势,通过密切关注主营业务相关产业链上下游的投资并购机会,秉持稳健经营的理念,适时谨慎选择合适标的,做优做强主业。

问: 未来投建生产的扣式锂锰电池具体有哪些应用场景?

答:公司未来投建生产的 CR2032、CR2045 等系列扣式锂锰电池可应用在例如电子手表、汽车电子钥匙、汽车胎压监测器、智能货架电子标签、停车位地锁等。

问:公司产品有无被锂电等二次电池替代的风险?

答: 锌锰电池具备特有的应用场景,具有标准化等特点,其作为一种生活必需品,即插即用,便利性也不可替代,且锌锰电池安全性能高,环保性好,目前市场规模稳定,市场空间每年保持低速

	增长。
附件清单(如有)	无
日期	2025年10月14日