

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号 2025-019

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他 _____
参与单位名称及 人员姓名	1、国泰基金 谢泓材 2、浙商证券 白浪 3、太平资产 朱云 4、恒越基金 张盈
时间	2025年10月15日 下午15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人 员姓名	公司董事会秘书、财务总监 李红涛
	1、请介绍下贵司汽车业务的基本情况。 公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。 2、人形机器人业务领域是否有新的进展？ 在人形机器人业务领域，公司可以提供多种紧固件、PEEK材质产品、传感器基座及高精密机加工产品。公司目前已取得部分客户小批量正式订单及新项目定点，同时还有给其他客户打样。因人形机器人尚未到产业规模化阶段，故暂未取得大批量订单。

投资者关系活动 主要内容介绍	公司看好机器人行业长远发展，除了人形机器人业务领域，还积极布局法律服务机器人领域，探索多元化应用场景。 3、PEEK材质产品目前已经应用在哪个业务模块？有无应用到人形机器人领域？ 目前公司已为客户提供PEEK材质的汽车紧固件产品，在人形机器人领域暂未给客户提供PEEK材质产品。 机器人用到的紧固件和连接件相对来说更加精密，技术难度更高，由于公司聚焦于中小尺寸精密紧固件、连接件，相对来说公司的产品更具优势。 4、从事汽车零部件制造的企业众多，公司维持份额的优势有哪些？ 公司在汽车零部件领域的主要优势如下：①优质的客户资源；②丰富的技术积累，公司为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点；③品质管控能力；④稳定充足的产能供应能力；⑤更好的客户服务；⑥金属件和塑料件相结合，更符合汽车轻量化需求。 5、公司汽车紧固件产品单车价值量有多少？ 一辆中级乘用车单车紧固件价值量市场预估在2千元左右，公司产品定位在中小尺寸紧固件，相对附加值更高，中小尺寸紧固件连接件单车价值量预估在800元左右。 6、汽车主业在未来的发展中还有哪些增长动力？ ①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础； ②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升；D、国产化替代。 7、公司商业航天业务目前进展如何？ 商业航天业务领域广阔，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段（壳段）、整流罩、燃料贮箱、发动机阀门
---------------------------	--

	等。公司在2024年已完成产线建设，客户涵盖国内多家头部民营火箭公司。 8、公司目前商业航天业务订单充足吗？ 目前商业航天领域业务进展顺利，正按照订单生产产品并交付客户，已实现批量交付壳段、整流罩等火箭箭体结构件产品，订单充足。 9、公司商业航天业务产能情况如何？ 公司在2024年上半年完成铆接产线建设，产能为年产10发，可提供壳段、整流罩、发动机阀门等产品。目前公司商业航天业务在手订单充足，产能利用率较高。 10、公司在商业航天火箭箭体结构件制造方面有哪些优势？ ①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富； ②资金优势，可以依靠上市公司的资金优势根据市场情况进行设备购买，产线建设。
附件清单 (如有)	无
日期	2025年10月15日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。