

证券代码：301360

证券简称：荣旗科技

荣旗工业科技（苏州）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	国信证券 杜松阳；银华基金 张珂、向伊达、白照坤、胡晓晖、陈晓雅、蒋婉莹、梅思寒、张伯伦；域秀资本 郭旺；方正证券 赵子淇；兴业证券 祁佳仪；华夏基金 邓寒；诺安基金 童宇；星石投资 孔嘉祥；申万宏源证券 李蕾、刘建伟、何佳霖；国盛证券 杨润思；华泰证券 黄礼悦；惠理基金 龙铮；华福电子 李琦；信达澳亚 童昌希；中金公司 张琮翎；朔盈资产 黄志锋；尚善资产 刘晓鹏；光大保德信基金 徐育新；安联保险资管 王鹏宇；国盛证券 林卓欣；人保资产 何逸仕、肖迪、刘佳；长江证券 王晓振、李想、陈宇昕、杨文建；华夏基金 艾邦妮；华创证券 丁祎；华安基金 吴运阳、翁启森
时间	2025 年 10 月 14 日-10 月 17 日
地点	公司会议室；线上交流
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书：王桂杰女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司基本情况和业务概况 公司专注于智能装备的研发、设计、生产、销售和技术服务，重点面向智能制造中的检测和组装工序提供自主研发的智能装备产品，公司核心产品是智能检测设备和精密组装设备。目前主要的服务领域为消费电子和新能源。 消费电子领域，2025 年来自苹果的订单主要有无线充电、VC 散热片、智能眼镜等项目的智能检测装备；来自 Meta 的订单是智能眼镜的智能组装设备。新能源领域，公司供应应用于锂电池的检测设备。 今年上半年公司整体出货量和在手订单较上年同期呈上升

	趋势。上半年公司整体出货量较去年同期增加约 40.08%；截止 2025 年 6 月 30 日，公司在手订单较上年同期增加约 135.34%。 二、投资者提问及回复 问题 1、公司主要服务领域和各领域收入占比情况如何？ 答：公司目前主要的服务领域是消费电子和新能源。消费电子领域的业务主要有应用于苹果公司的 VC、无线充电、VCM、智能眼镜的智能检测装备，应用于 Meta 和亚马逊的智能眼镜组装装备。新能源领域是应用于锂电池多个制程的 AI 质检装备。 目前消费电子领域收入占公司总收入的比例约为 80%，新能源领域收入占公司总收入的比例约为 20%。 问题 2、消费电子领域未来订单预期如何？ 答：果链方面，公司已切入的无线充电、VC、VCM 等的检测业务伴随苹果产品的工艺调整和更新，会有一定的持续性，同时由于公司与苹果公司多年良好的业务合作关系，积累了丰富的技术经验，公司在争取新品类的检测设备需求订单时也会具有一定竞争力。Meta 的智能眼镜组装方面，2022 年开始合作，今年公司提供了多款组装设备样机，深度参与相关产线，为明年量产做准备。明年智能眼镜组装设备的订单增量预计较为明显，主要取决于 Meta 智能眼镜的终端销量，同时受 Meta 生产排产计划的影响，近期 Meta 智能眼镜市场销量很好，这也给了公司进一步的信心。 问题 3、公司在新能源领域订单情况如何以及未来预期？ 答：新能源领域，公司目前主要供应锂电设备的 AI 质检设备，受益于客户国内外扩产计划的推进，今年订单量有较大提升。未来订单情况取决于客户的扩产计划。 问题 4、公司产品能应用于固态电池检测吗？
--	--

	答：公司现有锂电设备的部分检测技术可平移到固态电池检测环节，固态电池的生产工艺相较于传统锂电会更加的复杂，需要检测的环节也会更多，公司正在开展相关技术预研工作，持续完善技术储备，以期解决关键环节缺陷检测的难点，满足新能源领域客户对于固态电池检测设备的需求。 问题 5：为什么公司订单量比去年多，但半年度的业绩数据没有增长？ 答：公司智能装备产品验收周期较长，且收入确认有比较明显的季节性特征。今年整体项目验收进度较往年略有延迟就会导致相应报告期的收入同比减少，全年来看业绩数据会相对平稳。但整体的订单情况是比去年好的。 问题 6：公司未来战略发展规划如何？ 答：消费电子领域与现有优质客户继续深度合作，推进智能组装装备的应用，新能源领域稳步推进业务延展，同时做好成本费用管控，提升公司的盈利能力。同时，适时推进资本运作，寻求主业的延伸和协同发展。
本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露但未披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 10 月 17 日