# 成都欧康医药股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假 记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承 担个别及连带法律责任。

# 投资者关系活动类别

- √特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

## 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月16日

活动地点:成都欧康医药股份有限公司

参会单位及人员: 开源证券股份有限公司

上市公司接待人员:董事长、总经理:赵卓君;董事会秘书、财务总监:曹 永强

#### 三、 投资者关系活动主要内容

问题 1、槲皮素作为食品原料可以在国内使用和销售吗?

回复:根据国内法规要求,因槲皮素暂不在食品目录之列,还不能作为食

品原料在国内使用和销售。公司从 2022 年开始致力于檞皮素作为新资源食品的研究和申报工作,以期将此产品更广泛地用于国内大健康领域。此项工作正按计划积极推进,一旦研究工作完成就及时申报。

### 问题 2、今年来,公司研发技术取得哪些突破?

回复:根据发展战略规划,公司一直致力于枳实类和槐米类系列新产品的 纵深研发工作。2025年,除完成了几个维生素 P 类新产品的研发工作外,还加强了产品运用上的技术研究,并取得一定成绩,如完成了通过化学合成技术、生物合成技术及物理包埋技术的研究并形成了生产工艺,解决了维生素 P 类产品生物利用度不高、应用场景不广的技术瓶颈,从而为产品应用的市场拓展打下坚实基础。

#### 问题 3、能否介绍一下公司下一步的发展计划?

回复: 2026 年是公司发展规划和产品建设至关重要的一年,除了通过降本控费增效,稳固维生素 P 类产品原料基本盘和市场拓展外,重点加强在以下三方面工作: (1) 加强产品运用的推广: 将几个完成了技术研究和量产建设的新产品与成品运用单位共同开展新产品的应用功能和应用场景的开发; (2) 加强电商工作: 通过和国外配方研究单位、生产工厂合作,以跨境电商方式将大健康成品在国内进行销售,并将大健康成品通过电商向"一带一路"沿线国家特别是东南亚国家进行市场推广; (3) 开启维生素 P 类成品国内外市场的开发工作,践行公司发展战略规划第二步"利用公司生产天然维生素 P 类原料产品的经验,开展天然维生素 P 类成品的研究与制造"。

#### 问题 4、请问公司有并购计划吗?

回复:公司在发展过程中始终秉持"聚焦主业、协同发展"的原则,若有与公司主营业务相关、具备特色产品或资源优势、能对公司业务拓展(如产业链延伸、市场扩张等)产生积极协同效应的标的,公司都会积极考虑实施并购计划,并及时向投资者公告。

#### 问题 5、请问公司上半年收入增加但利润降低的原因是什么?

回复:主要系以下因素影响:(1)募投项目建设后同比增加了生产线的大额折旧费,导致产品毛利率降低;(2)股权激励计划股份支付等费用同比增加导致净利润减少;(3)在当前市场竞争激烈的经济环境下,公司为巩固并争取

更多市场份额,对部分产品销售价格进行下调,造成部分产品毛利率下滑;(4)通过降价策略从而争取到更多市场份额引起收入同比增加。

成都欧康医药股份有限公司 董事会 2025年10月20日