# 盖世食品股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

## 投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- √分析师会议
- □路演活动
- □其他

### 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月27日

活动地点: 进门财经线上电话会议

参会单位及人员:

由华源证券赵昊先生主持的电话会议,线上参与单位有:

华源证券、前海联合基金、同泰基金、创金合信基金、太平资产管理、深圳 市尚诚资产管理、长江证券、上海颐歌资产管理、民生证券、国盛证券、东北证 券、开源证券、联储证券

由开源证券诸海滨先生主持的电话会议,线上参与单位有:

开源证券、浙商证券、民生证券、山西证券、创金合信基金、九泰基金、华

富基金、长城财富、深圳市尚诚资产管理有限责任公司、绍兴冰剑投资管理有限公司、上海森锦投资管理有限公司、鸿运私募基金管理(海南)有限公司、中杰(厦门)投资有限公司、浙江丰道投资管理有限公司、点石成鑫资产管理有限公司、北京指南创业投资管理有限公司、北京大道兴业投资管理有限公司、果实资本、锐天投资、孝庸投资

由国联民生证券刘建伟女士主持的电话会议,线上参与单位有:

长江证券(上海)资产管理有限公司、平安基金管理有限公司、创金合信基金、国联民生证券、银河证券、鑫疆投资、正御私募基金、华鑫证券、兴业证券、东北证券、长江证券、珺洲资本、国泰海通、西部利得基金、山西证券、中邮基金、淳厚基金、晨鸣资管、友邦保险

上市公司接待人员:董事会秘书杨懿女士

#### 三、 投资者关系活动主要内容

公司董事会秘书杨懿女士首先向与会人员介绍了公司概况,然后进行了问答 交流环节,本次交流的主要内容如下:

#### 问题一:请分品类介绍公司三季度的业绩情况?

回答: 今年前三季度,公司营业收入较去年同期增长 16.28%,综合生产毛利率较去年同期增长了 0.61 个百分点,这主要得益于江苏工厂产能逐步释放,提升了公司整体盈利能力。与此同时,大连和江苏两个工厂均具备原材料产地优势及信息优势,有利于降低生产成本。

#### 问题二:公司前三季主要产品的增长情况如何?

回答:根据公司披露的 2025 年半年度报告,公司增长比例较大的产品是菌类和海珍味类,同时藻类和鱼子类产品的稳定增长也对整体营收贡献显著。藻类产品依托大连产地优势,上游供应商在产季加工存储,公司按需订购原材料;鱼子类是公司重点品类,主要涵盖了飞鱼子、多春鱼子、明太鱼子、三文鱼子、鲟鱼子等种类。

#### 问题三:请问公司 C 端产品拓展进展如何,是否有拓展新渠道的打算?

回答: 公司正尝试推进 C 端产品拓展,区别于餐饮端的大包装(1 公斤、2.5 公斤), C 端产品包装向小规格(如 80 克、150 克)调整,目前已与新渠道

讲行试销磨合。

#### 问题四: 公司前三季度境内外业务增速情况如何?

回答:公司业务布局兼顾国内与海外市场,具备相应的运营经验与能力。今年上半年国内销售增速良好,第三季度该增长趋势依旧保持,国内市场因内需潜力大,是未来重点发展方向;国际市场方面,公司于2024年设立了泰国工厂,依托泰国在东南亚的核心枢纽位置,以提升公司的国际竞争力,更好地满足海外客户需求。

#### 问题五:泰国工厂的出口认证、产能释放节奏及客户开发情况如何?

回答:泰国工厂目前处于磨合期,生产现场配置基本完成。泰国工厂产能设计为 6,000 吨,未来产能释放节奏需视磨合情况而定。目前泰国工厂销售团队已配置经验丰富人员,通过国际展会双展位推广,客户资源储备和前期了解正在开展中。

#### 问题六: 江苏工厂目前产能利用率如何?

回答: 江苏工厂处于积极的产能爬坡过程中, 生产效能得到有效释放, 整体利用率保持持续向好的态势。

# 问题七:藻类作为公司第一大产品,上半年营业收入同比增长 2%,未来增长空间及变化趋势如何?

回答:根据公司披露的 2025 年半年度报告,藻类营业收入占比超过 39%。 公司藻类主要产品为海带和裙带菜。目前,相关产品在国内与海外市场均拥有稳 定的需求基础、增长稳定。未来公司将在现有产品体系上,持续深化藻类领域的 研发与产品开发,以进一步完善产品结构。

#### 问题八:公司在强化销售团队建设方面有哪些具体途径和实施措施?

回答:具体措施主要包括以下三点:一是市场端前移,以上海办公室为依托,通过举办品鉴会等活动,深入行业交流、系统收集与分析市场反馈,把握客户需求;二是组建项目组,联合销售、市场、售后客服及研发团队与重点战略客户交流;三是优化调整销售团队激励模式,同步建立多周期激励机制,覆盖季度、半年度、年度三个关键节点,并补充即时激励政策,以精准激发销售人员工作积极性,提升整体业绩动力。

盖世食品股份有限公司 董事会 2025 年 10 月 29 日