无锡海达尔精密滑轨股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- √其他 (投资者线上交流会)

投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月29日

活动地点:线上会议

参会单位及人员: 华源证券、汇添富基金、创金合信基金、中信建投基金、 建信基金、平安基金、工银瑞信基金、前海联合基金、同泰基金、兴证资管、兴 业证券、联储证券、浙商证券、申万宏源证券、上海证券、开源证券、华杉投资、 深圳市尚诚资产管理有限责任公司、广东锦洋投资管理有限公司、西安江岳基金 管理有限公司、上海颐歌资产管理有限公司、北京星允投资管理有限公司、上海 冰河资产管理有限公司、上海森锦投资管理有限公司、中天汇富基金管理有限公 司、浙江朝景投资管理有限公司、长安基金管理有限公司、尚腾资本管理有限公

司、上海赛伯乐投资有限公司、上海滦海啸阳私募基金管理有限公司、宁波三登 投资管理合伙企业(有限合伙)、华能贵诚信托有限公司、杭州深沃投资管理合伙 企业(有限合伙)、广州市罗爵资产管理有限公司、点石成鑫资产管理有限公司、 国泰海通证券投资部。(排名不分先后)

上市公司接待人员:董事会秘书朱丽娜女士、研发经理张胜利

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1: 今年家电滑轨和服务器滑轨的销售情况如何?

回答: 今年 1-9 月,公司的营业收入为 284,419,492.75 元,同比下降了 2.38%,公司业务保持稳健运行。

公司业务主要分为家电滑轨与服务器滑轨两大板块。其中,服务器滑轨业务 受益于市场需求增长,订单量稳步提升,整体呈现良好发展态势;家电滑轨业务 则由于去年同期受家电消费补贴政策影响,部分需求被提前释放,导致本期销量 同比略有下降,但从整体运行情况看,该业务仍保持平稳态势。

问题 2: 公司目前产能可以满足订单吗?

回答: 当前公司产能储备充足,能够覆盖现有订单的生产需求。

为提升生产效能,我们今年系统性地推进了三大产线升级:一是通过关键设备工艺参数优化实现提速增效;二是完成多条产线的智能并线改造,有效整合生产资源;三是试行装配线自动化升级,引入智能安装设备和视觉检测系统。这些升级完成后将有效提升生产效率,为公司提供了坚实的产能保障。

公司的募投项目落成使用后,公司的产能将进一步提升。

问题 3. 公司服务器滑轨的主要客户有哪些?

回答:目前,公司服务器滑轨的客户主要包括曙光信息产业股份有限公司、新华三信息技术有限公司、浪潮电子信息产业股份有限公司等国内知名企业。

问题 4: 目前市面上不同款式服务器滑轨应用的占比如何?

回答:目前市场上使用较多的是 L 型滑轨、滚珠滑轨与摩擦轨。L 型滑轨因

结构简单、成本较低,使用率相对较高,但其功能较为基础;相比之下,滚珠滑轨与摩擦轨的使用率稍低,但这类滑轨通过优化抽拉设计,显著提升了使用的便利性,由于其受精密结构或特殊材质影响,成本也相对更高。

问题 5: 公司的方管型和托盘型产品现在有销售了吗?

回答:公司的这两款产品目前还在研发阶段,目前相关工作的进度符合预期。

无锡海达尔精密滑轨股份有限公司 董事会 2025 年 10 月 30 日