安徽安利材料科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-034

投资者关系活动 类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	
	□其他	
参与单位名称及 人员姓名	兴业证券: 吉金。	
时间	2025年10月31日14:00-15:00	
地点	公司行政楼九楼会议室	
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理: 刘松霞	
员姓名	证券事务代表: 陈丽婷	
投资者关系活动主要内容介绍	一、参观公司展厅;	
	二、主要问题及回答:	
	1、聚氨酯复合材料在具身智能领域的应用方向,公司在该	
	领域的进展情况?	
	答:聚氨酯复合材	料在具身智能领域的应用方向主要有两
	类功能性材料,一是功	能性包覆材料,主打柔肤仿生,可应用
	于机器人的体表包覆;	二是传感功能型包覆材料,将柔性传感
	元件与包覆基材融合,	可集成压力、温度等多维度感知能力,
	应用于机器人灵巧手、	交互肢体等部位。
	目前,市场上针对	具身智能场景的聚氨酯复合材料尚未形
	成成熟可行的规模化技	术方案与成品, 行业仍处于技术探索阶
	段。公司相关材料开发	亦处于初期探索阶段,近期已与具身智

能领域核心企业及产业链上下游伙伴,开展调研交流与初步接 洽,并同步推进有关开发及产学研工作。截至目前,尚未形成 实质性业务订单。

2、公司半导体领域首批订单客户反馈情况?

答:公司半导体领域首批小批量订单量产交付后,客户反馈较好,但该批次订单金额较小,短期内对公司营收不构成重大影响。后续,公司将积极拓展相关客户,探索该领域的新增长点。

3、2025年三季度末公司各品类收入占比情况?

答: 2025 年三季度末,公司功能鞋材、沙发家居品类收入合计占比接近 70%,汽车内饰、电子产品、体育装备品类收入合计占比约 30%。

其中,功能鞋材品类受体育运动品牌去库存、终端需求波动等因素影响,客户订单存在分化、有增有减,收入占比较上年同期有所回落;沙发家居品类收入降幅较上半年进一步收窄;汽车内饰品类表现亮眼,受益于车企定点项目增多,收入同比实现增长,占比提升。

4、耐克放量情况?

答: 耐克是公司未来发展的强劲动能之一。公司与耐克合作持续深化,耐克给予公司的开发项目与产品订单增多,合作态势向好,公司来自耐克的相关收入较上年同期实现增长,总体符合计划预期。

5、行业竞争态势?

答: 当前聚氨酯复合材料行业整体呈现"小而散、集中度低"的竞争格局,市场竞争较为激烈。

从行业结构来看,行业内企业数量较多,但多数为规模较

小的区域性企业,产品以中低端通用型材料为主,同质化竞争明显,头部企业市场份额尚未形成绝对垄断,整体行业集中度较低;下游客户为保障供应链稳定性与成本控制,普遍采用 2-3 家供应商的合作模式,进一步加剧了中小厂商间的竞争强度。当然,每个客户与供应商的合作策略与模式不同,例如公司是耐克在中国大陆唯一一家中资鞋用 PU 材料供应商。

在此竞争格局下,公司形成了差异化竞争优势,行业地位 突出。公司是行业内为数不多同时具备多品类下游品牌客户资源、跨品类核心技术储备、柔性生产响应能力的企业,既能覆盖功能鞋材、沙发家居、汽车内饰、电子产品等多领域下游头部客户,又能通过跨品类技术协同,提升产品技术含量和附加值,依托柔性化生产满足不同品类客户的定制化需求。

这种综合优势在行业内具备稀缺性,相较于单一品类、单一技术和单一客户的企业,具备更强的市场竞争力与抗风险能力,在细分领域形成相对领先的竞争地位。

6、安利越南目前开工率情况?后续如何进一步提升开工 率?

答:目前,安利越南产销量稳步提升至近 40 万米/月,生产规模与订单承接能力较此前增强,亏损减少,经营向好。

未来,安利越南将加强市场开拓,重点拓展东南亚本地及海外目标市场的优质客户,加大体育运动、沙发家居等品牌客户的订单获取力度,多接订单、扩大收入;同时优化订单结构,聚焦高附加值、大批量订单的承接与交付,提升产能利用率,推动开工率与盈利能力同步提升。

7、公司与国内体育运动品牌客户合作情况?

答:公司功能鞋材品类客户涵盖国内主流体育运动品牌, 形成良好的客户渠道与竞争优势。

公司已实现国内头部体育品牌合作全覆盖,合作客户包括 安踏、李宁、特步、中乔、361°等,其中,公司是安踏的战略

合作伙伴。虽然公司在不同品牌内部的采购份额占比有高有低、 存在差异,但均建立了良好的合作基础。

此外,公司正积极推进 TPU 聚氨酯复合材料的开发与营销, 通过丰富功能鞋材产品矩阵, 拓展该增量产品在更多品牌客户 不同鞋型中的应用场景,努力形成新的业绩增长点,进一步打 开市场空间。

8、公司有无其他海外布局规划?

答: 从长远发展视角看,公司不排除未来根据业务规模扩 张、市场需求变化及全球供应链优化需求,推进更多海外布局 的可能性。

不过,结合当前发展阶段与战略优先级,公司海外布局的 重心,仍聚焦于安利越南的运营优化,在安利越南未实现满负 荷生产、未达成稳定盈利状态前,为集中资源保障现有海外基 地的产能释放与效益提升,公司暂不考虑启动其他新的海外布 局计划。

附件清单(如有) 无。

日期

2025年10月31日