浙江富特科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活 动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
时间	2025年11月5日	
地点	上海	
参与单位名称 及人员姓名	汇添富、华安基金、财通基金、海富通	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 李岩	
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、如何判断欧洲电动汽车销量的趋势?	
	 首先,欧洲上半年新	新能源汽车销量的回暖,主要与补贴政
	策、电车价格和碳排放	政策等因素有关,所以有效刺激了消费
	需求。但欧洲电动汽车	销量的走势仍取决于几个关键因素,一
	是政策风向,比如德国等主要国家是否会延长或调整购车补	
	贴,这会直接影响消费	者的购车意愿;二是汽车价格,如有雷
	诺 R5 这类平价新车型的	的上市,能有效刺激消费;三是基础设
	施,公共充电桩尤其是	快充网络的建设进度等等,都是用户关
	注重点。公司会紧密跟	踪这些动态,灵活调整海外策略。目前
	看,欧洲市场潜力仍在	释放中,但增长节奏可能会更趋平稳。
	2、公司 2026 年业务情况怎么样?	
	首先,公司与广汽	、蔚来等长期客户保持稳定合作,为业
	绩提供了坚实基础;同	时,近几年新定点的小米、零跑、长安
	等项目正稳步推进,为	订单提供了有力支撑;此外,海外市场
	的开拓按计划进行,将	成为新增长点。
	3、车载电源产品的单位	介未来走势会怎么样?

我们认为短期看,现有功能相对单一化的产品,会因为行业竞争面临价格压力;中长期看,单价走势还是取决于产品技术价值。随着800V高压架构、"多合一"深度集成化、功能多样化发展,我们产品的技术复杂度与单车价值量将提升。同时,第三代宽禁带半导体氮化镓等新技术的应用也会带来性能与价值的双重突破。因此,公司会持续保持高研发投入强度,通过持续的技术突破、产品创新,确保产品单车价值长期稳步增长。

4、车载电源的技术发展方向?未来是以大集成还是小三电 集成形态为主?

车载电源的技术发展呈现分阶段、多元化的路径。当前国内市场以小三电集成方案为主,凭借其高性价比和技术成熟度持续占据主流。同时,大集成方案正逐步成为重要趋势,目前以主机厂主导为主,预计未来 2-3 年内这一格局将保持不变。在海外市场,目前同样以小三电集成为主,仅有少量小型车型开始尝试大集成方案,但其推进速度明显慢于国内,预计 3-5 年内小三电集成仍将是主流。公司在这两条技术路径上都具备扎实的技术积累,将持续根据客户需求和车型定位,提供最适合的系统解决方案,保持技术领先优势。

关于本次活动 是否涉及应披 露重大信息的 说明

本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单(如 有)

无